



Научный Лидер

№ 9 (54)

ФЕВРАЛЬ, 2022

ISSN 2713-3168

Международный научный журнал

Научный Лидер

№54 / февраль 2022

Редакционная коллегия:

Абдурахманов Ильяс Хуршидович

кандидат экономических наук, доцент

Асатуллаев Хуршид Суннатуллаевич

профессор, заведующий кафедрой «Экономика»

Заватский Михаил Дмитриевич

кандидат геолого-минералогических наук

Кузиев Ислам Неъматович

профессор, доктор экономических наук

Марданова Рано Исаковна

доктор экономических наук (PhD, Германия)

Салтыков Владимир Валентинович

доктор технических наук

Хакбердиев Бекзод Уктамович

доктор философских наук, кафедра «Экономика»

Шолдоров Дилшод Азмиддин угли

доктор философских наук, кафедра «Бюджетный учет и казначейское дело»

Шеров Санжар Раджабович

доктор философских наук, кафедра «Государственные финансы»

Рахимова Гулнора Рахим кызы

Кандидат фармацевтических наук

Ph.D Ражабов Шерзод Умурзакович

кафедра «Страховое и пенсионное дело» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Астанакулов Азамат Абдукаримович

кафедра «Бухгалтерский учет» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Адилова Гулнур Джурабаевна

кафедра «Страховое и пенсионное дело» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Базаров Закир Ханкулович

кафедра «Страховое и пенсионное дело» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Шермухамедов Бехзод Усманович

кафедра «Экономика» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Хамдамов Шавкат Комилович

кафедра «Финансы» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Джуманов Саитмурод Алибекович

кафедра «Бухгалтерский учет» Ташкентский финансовый институт

Ph.D Рахимов Акмал Матякубович

кафедра «Банковский учет и аудит» Ташкентский финансовый институт

Агзамов Авазхон Талгатович

доцент, Ph.D Ташкентский государственный экономический университет, факультет «Финансы и бухгалтерский учет», кафедра Налоги и страховое дело

Бауетдинов Мажит Жанызақович Ташкентский

доцент, Ph.D Ташкентский государственный экономический университет, факультет «Финансы и бухгалтерский учет», кафедра финансы

Нуралиева Мукаддас Мамуновна

Ph.D старший преподаватель кафедры «Экономика» ТФИ

Мелиев Исроил Исмаилович

Ph.D доцент кафедры «Банковское дело и аудит» ТФИ

Рустамов Максуд Суванкулович

Ph.D доцент кафедры «Банковское дело и аудит» ТФИ

Тиллаев Хуршиджон Сулаймон угли

Ph.D, доцент кафедры «Банковское дело» ТФИ

Абылхатова Сауле Сагидуллоевна

директор-юрист ТОО «Национальный Центр Юридической Практики», г. Алматы

Главный редактор: Тугушев Оскар Артурович

ООО Международный издательский дом «ВОРЛДСАЙПАБЛ»

Содержание

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Таранов Ярослав Русланович

**АНАЛИЗ ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ И ОПТИМИЗАЦИЯ ХРАНЕНИЯ
ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ** 7

Ахметшина Регина Ильдаровна, Исмагилов Ильдар Рашидович, Гильманова Эллина Аделевна

**К ВОПРОСУ О АКТУАЛЬНОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
ОБЪЕКТОВ КРИТИЧЕСКИ ВАЖНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ** 10

ЛИНГВИСТИКА

Протопопова Ирина Васильевна

**ОСОБЕННОСТИ ЯКУТСКОЙ РЕЧИ И ИХ ПРЕОДОЛЕНИЕ В ПРОЦЕССЕ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ
ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА АКАДЕМИЧЕСКОМУ ПЕНИЮ** 13

МЕНЕДЖМЕНТ И УПРАВЛЕНИЕ

Волохатая Анастасия Витальевна, Ерёменко Анна Александровна

**АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА В СИСТЕМЕ
МЕНЕДЖМЕНТА СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ** 15

Моичкина Дарья Алексеевна

**ТИПОВЫЕ ЭТАПЫ РЕАЛИЗАЦИИ IT-ПРОЕКТОВ И УЧЁТ В НИХ «ВЫГОРАНИЯ» ВРЕМЕНИ И
БЮДЖЕТА** 21

ПЕДАГОГИКА

Любченко Виктория Игоревна, Тимошенко Виктория Евгеньевна

**ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРИЕМОВ МНЕМОТЕХНИКИ НА УРОКАХ
ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В РАМКАХ РАЗВИТИЯ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ** 27

Степанова Анастасия Михайловна

**РАЗВИТИЯ ПРОЕКТНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ПЕДАГОГОВ КАК УСЛОВИЕ РЕАЛИЗАЦИИ
ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ** 30

ПОЛИТОЛОГИЯ

Михайлова Татьяна Викторовна, Соколова Светлана Викторовна

АППАРАТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДУМЫ ФС РФ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ. 33

Михайлова Татьяна Викторовна, Соколова Светлана Викторовна

**ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАБОТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ** 43

Celene Andreína madriz rito

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНФЛИКТ ПО ПОВОДУ АКТИВОВ ВЕНЕСУЭЛЫ В CITGO: ПРАВОВЫЕ
И ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ** 49

ПРАВО

Кюрегян Гагик Володяевич

ОПЕКА, ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО И ПАТРОНАЖ 55

Мирзабекова Мария Ильжесовна

**ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ
ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ РАЗЛИЧНОГО ХАРАКТЕРА** 61

Мирзабекова Мария Ильжесовна

**СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ
ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ РАЗЛИЧНОГО ХАРАКТЕРА** 64

ПРОЧЕЕ

Дягилева Марина Владимировна

**ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЕ НОВЫХ МЕТОДОВ ИССЛЕДОВАНИЯ ДОКУМЕНТОВ В ХОДЕ
РЕШЕНИЯ ЭКСПЕРТНЫХ ЗАДАЧ ПО НЕТИПИЧНЫМ ОБЪЕКТАМ ИССЛЕДОВАНИЯ** 67

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Лысенко Анастасия Александровна

БАКТЕРИАЛЬНЫЕ БОЛЕЗНИ ТОМАТА 70

ТУРИЗМ

Плотникова Дарья Алексеевна, Львова Юлия Анатольевна

**ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ДЕТСКОГО И МОЛОДЕЖНОГО ТУРИЗМА В
РЕГИОНАХ ФРГ** 72

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ

Новосельцев Максим Сергеевич

АНАЛИЗ ТЕХНИКИ ПЕРЕДВИЖЕНИЯ НА ЛЫЖАХ У ЮНОШЕЙ ДО 18 ЛЕТ 75

ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ

Нагаева Ирина Равилевна

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕРЫ ПО РАЗВИТИЮ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН	79
Милованова Вера Сергеевна, Якубова Наталия Григорьевна	
КОРПОРАТИВНАЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ И РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ В 2021: РОССИЯ	84
Ковачевич Ивана Миловановна, Малмыгина Анастасия Алексеевна	
ОСОБЕННОСТИ ВЕЛИКОЙ АМЕРИКАНСКОЙ ДЕПРЕССИИ. ВОЗМОЖНОСТЬ ИЛИ НЕИЗБЕЖНОСТЬ ЕЁ СУЩЕСТВОВАНИЯ В ИСТОРИЧЕСКОМ МИРЕ.	91

ЭЛЕКТРОТЕХНИКА

Лун Цзэхуа	
АНАЛИЗ БЕЗОПАСНОГО И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НОВОЙ ЭНЕРГИИ	94
Хань Цзиньчжи	
ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА, И ЕЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ АВТОМАТИЗАЦИИ	98

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Анищенко Валентина Сергеевна	
ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ	103
Сурова Виолетта Вячеславовна, Алексеева Елена Александровна	
ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ, ВОЗНИКАЮЩИМ ИЗ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ	105
Томшин Алексей Николаевич	
ПОНЯТИЕ И ВИДЫ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК, ПОСТАВОК, РАБОТ И УСЛУГ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД	109
Карпов Дмитрий Сергеевич	
ПОНЯТИЕ И СВОЙСТВА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ	114
Понкратова Марина Игоревна	
ПРИРОДА ПРАВА ПОТРЕБИТЕЛЯ НА ЗАЩИТУ	117
Понкратова Марина Игоревна	
РОЗНИЧНАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ	120
Анищенко Валентина Сергеевна	
СПЕЦИФИКА ПРАВОВОГО СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ	123

Таранов Ярослав Русланович

Директор

Сервис автоматизации печати в копировальных центрах «Принтач»

АНАЛИЗ ЗАЩИТЫ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ И ОПТИМИЗАЦИЯ ХРАНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация: В современном мире важность и роль систем хранения данных напрямую связано с растущей ценностью информации, а также возможностью прямого доступа и управления информационными ресурсами. Без должного хранения и контроля за обращением информации невозможно выполнение каких-либо процессов.

Ключевые слова: персональные данные, информационная безопасность, объектные хранилища

PERSONAL DATA PROTECTION ANALYSIS AND INFORMATION RESOURCE STORAGE OPTIMIZATION

Abstract: In today's world, the importance and role of data storage systems is directly related to the growing value of information, as well as the ability to directly access and manage information resources. Without proper storage and control over the circulation of information, it is impossible to perform any processes.

Keywords: personal data, information security, object storage

Специалисты в области безопасности данных рассматривают защиту, как комплексную задачу по работе с инфраструктурой хранения данных (локальных или внешних датацентров и облачных решений), а также с хранимой информацией. Палитра существующих проблем имеет широкий диапазон, начиная от случайной и/или намеренной порчи информации и заканчивая несанкционированным неавторизованным доступом. Большинство утечек данных, так или иначе, сводятся к уязвимостям информационных хранилищ.

В современных реалиях работы с огромными массивами информации, хорошей спроектированной системой безопасности является такая система, которая соответствует различным нормативным положениям. Основными из них являются:

1) ISO 27001 – международный стандарт по информационной безопасности, разработанный совместно Международной организацией по стандартизации и Международной электротехнической комиссией. Основой стандарта является его фокусирование на системе информационного рискованного управления.

2) ISO 27017; ISO 27018. Данные стандарты объединили в себе набор рекомендательных практик для обеспечения информационной безопасности в работе облачных провайдеров.

3) GDPR (General Data Protection Regulation; Общий регламент о защите данных). GDPR регламентирует сбор, а также обработку персональных данных (ПД) интернет пользователей, находящихся на территории Европейской экономической зоны. С помощью представленного регламента, компании обязаны обеспечить сбор, хранение и обработку ПД максимально прозрачным способом.

4) PCI-DSS (Payment Card Industry Data Security Standard; Стандарт безопасности в индустрии платежных карт). Требования данного стандарта распространяются на все платежные инструменты, обрабатывающие информацию от платежных систем Visa, MasterCard, American Express, JCB, МИР и др.

5) ГОСТ Р 57580.1-2017 является национальным стандартом безопасных финансовых (банковских) операций.

А ключевым регулятивным нормативно правовым актом в Российской Федерации является Федеральный закон "О персональных данных" N 152-ФЗ от 27.07.2006, который формирует границы прав на неприкосновенность частной жизни, личной и семейной тайны.

Представленные выше правовые стандарты формируют многослойную структуру обеспечения информационной безопасности, которую можно разделить на следующие ключевые аспекты:

Физический уровень безопасности

Безопасность данных предусматривает защиту от неправомерного физического доступа к инфраструктуре хранилищ и может включать:

- формирование персонала для мониторинга датацентров;
- CCTV (Closed Circuit Television; Система телевидения замкнутого контура);
- применение контроля доступа на базе биометрических систем и смарт-карт;
- использование датчиков дыма и температуры.

Технический уровень безопасности

Защита хранилищ данных не обходится без следующих элементов:

- надежного шифрования информации в стационарных хранилищах, а также в момент передачи данных по сети с использованием эффективной системы управления ключами;
- защиты конечных узлов, т.е. всех физических устройств, имеющих доступ к данным, для минимизации риска проникновения вредоносных программ;
- эффективного исполнения процедур удаления информации и утилизации устаревших носителей.

Административный уровень безопасности

Административные меры обеспечения безопасности данных строятся на фундаменте из трех «П» (Политика, Планирование, Процедуры), каждая из которых является важным звеном в сохранении информационной неприкосновенности. Ассоциация производителей сетей хранения данных SNIA (Storage Networking Industry Association) сформулировала следующие рекомендации административного регламента:

- необходимо учитывать основные положения хранения данных в политиках безопасности после определения наиболее ценных категорий информации для бизнеса;
- внедрение специализированных политик для хранилищ, а также иных регламентов там, где это возможно;
- идентификация мер сохранности и защиты данных;
- регулярная проверка политик безопасности на их соответствие.

Чаще всего, первичные данные хранятся в датацентрах в виде блоков и файлов. При этом функции блочного хранилища применяются на низких уровнях, в качестве легко индексируемых блоков фиксированного размера. Реализация хранения в таком формате значительно упрощает поиск информации. Отсюда вытекает и название «структурированные» данные – в стандарте это устройства SAN (Storage Attached Network).

Но также файловая система хранения может быть организована в иерархии папок и файлов – NAS (Network Attached Storage). Устройства SAN работают через протоколы iSCSI и Fibre Channel, а NAS используют SMB или NFS.

Для работы с неструктурированными данными были созданы объектные системы хранения, которые позволяют работать с файлами, не имеющими фиксированного формата, что делает такие системы высоко масштабируемыми и устойчивыми для мира облачных вычислений.

Специфика работы блочного хранилища предполагает, что файл расщепляется на гранулярные блоки определенного размера. В то время как в объектном хранилище, файл записывается целостной структурой. Блоки хорошо приспособлены для интерактивных локальных запросов, но имеют существенный недостаток. В случае обновления файла, блочное хранилище может произвести гранулярное обновление без изменения всех элементов файла. Это модель подходит для транзакционных баз данных, но затрудняет возможности масштабирования.

В свою очередь в объектном хранилище файл размещается в пакет (bucket) и не разбивается на блоки с фиксированной размерностью. Такой тип хранения данных идеально подходит для редко обновляемых элементов. Объектное хранилище чаще всего используется для данных WORM (Write Once Read Many), то есть данных часто читаемых, но записанных единоразово.

Объектное хранилище более приспособлено для высоконагруженных сервисов и обеспечивает быстрый и надежный доступ к информации.

Список литературы:

1. Гафнер, В.В. Информационная безопасность: Учебное пособие / В.В. Гафнер. - Рн/Д: Феникс, 2017. - 324 с.
2. Татарникова Т.М. Анализ данных. СПб: Изд-во СПбГЭУ, 2018. 85 с.
3. Семенов, В.А. Информационная безопасность: Учебное пособие / В.А. Семенов. - М.: МГИУ, 2017. - 277 с.

Ахметшина Регина Ильдаровна

Студент
ФГБОУ ВО «КГЭУ»)

Исмагилов Ильдар Рашидович

кандидат технических наук, доцент кафедры информатики и информационно управляющих систем
КГЭУ.
ФГБОУ ВО «КГЭУ»)

Гильманова Элина Аделевна

Студент
ФГБОУ ВО «КГЭУ»)

К ВОПРОСУ О АКТУАЛЬНОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОБЪЕКТОВ КРИТИЧЕСКИ ВАЖНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Аннотация: Основной целью данной статьи является изучение актуальности обеспечения информационной безопасности на объектах критически важной информационной инфраструктуры. Автором применяются теоретические методы исследования, а также используются научные материалы отечественного и зарубежного авторства.

Ключевые слова: Информационная безопасность, информация, защита

TO THE QUESTION OF THE RELEVANCE OF ENSURING INFORMATION SECURITY OF OBJECTS OF CRITICALLY IMPORTANT INFORMATION INFRASTRUCTURE

Abstract: The main purpose of this article is to study the relevance of ensuring information security at critical information infrastructure facilities. The author uses theoretical research methods, as well as scientific materials of domestic and foreign authorship.

Keywords: Information security, information, protection

Информационные технологии (ИТ) представляют неотъемлемую часть жизни современного человека. Данные технологии работают на базе использования множества средств и методов сбора, обработки, а также передачи данных с целью получения информации необходимого качества и состоянии какого-либо объекта, процесса или явления из энергетической отрасли. Основной целью информационных технологий является усовершенствование и автоматизация производственных процессов на предприятии. Информационные технологии являются лидирующим направлением в профессиональной сфере человека. Повсеместно внедряются и разрабатываются совершенно новые и ранее неизученные технологии. На современных предприятиях происходит интенсивное распространение с совместным совершенствование цифровых и информационных технологий. Данное направление в течение длительного времени определяет основные траектории развития экономики и общества, а также уже не один раз приводило к колоссальным изменениям, касающихся жизни людей.

Цифровые и информационные технологии – это важнейшая часть современных систем управления, находящихся во всех отраслях экономики на сегодняшний день. Следствием данного фактора является появление новых кибер-угроз и кибератак, совершаемых в областях, в основе которых функционируют различные информационные системы и иные информационные технологии. В современном мире складывается тенденция роста количества попыток совершения киберпреступлений на объектах

критически важной информационной инфраструктуры (КИИ) с помощью использования информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) [1].

Критически важными информационными инфраструктурами являются информационные системы, информационно-телекоммуникационные сети, автоматизированные системы управления субъектов КИИ, а также сети электросвязи, используемые для организации их взаимодействия. Компьютерная атака на КИИ определяется как целенаправленное вредоносное воздействие на объекты КИИ для нарушения или прекращения их функционирования, а компьютерное происшествие в качестве факта нарушения или же прекращения функционирования объекта КИИ или нарушения безопасности обрабатываемой объектом информации.

Категория значимости объекта критически важной информационной инфраструктуры может принимать одно из трех значений (где самая высокая категория - первая, самая низкая - третья) и зависит от количественных показателей значимости этого объекта в социальной, политической, экономической и оборонной сферах. Процесс категорирования данных объектов проводится внутренней комиссией по категорированию субъекта КИИ, в результате чего формируется список объектов КИИ с категориями значимости и затем отправляется в ФСТЭК России, где полученные сведения вносятся в специальный реестр объектов КИИ. Таким образом, категорирование КИИ состоит из нескольких взаимосвязанных шагов, результатом которых является составление субъектом КИИ Акта категорирования КИИ и наполнение реестра объектов КИИ данными с соответствующими категориями значимости.

Множественные удачные попытки подобного рода преступлений свидетельствуют о том, что посредством ИКТ действительно можно нанести колоссальный как физический, так и информационный ущерб. Необходимо отметить, что при нахождении киберпреступником уязвимости в одном из компонентов информационной системы на критически важных объектах, представляется возможным осуществление целенаправленных нападений на объекты по всему миру [2].

Необходимо отметить, что игнорирование возникающих проблем способно привести к потере конкурентоспособности как на государственном, так и на корпоративном уровне. Также от преступлений в информационной сфере страдают не только организации и предприятия, но и обычные граждане, пользующиеся гаджетами и иными средствами коммуникации.

Актуальность угрозы целостности информационных ресурсов требует внимание в отношении задач по ее защите. Стоит отметить, что 20 лет назад задача, связанная с обеспечением информационной безопасности, решалась посредством применения алгоритмов шифрования, установления межсетевых экранов, разграничения доступа и так далее. На сегодняшний день данных технологий недостаточно, именно поэтому практически любая информация, имеющая финансовый, конкурентный, военный или политический характер подвергается угрозе. Также дополнительным риском является возможность перехвата управления критическими объектами информационной инфраструктуры.

Исходя из этого, на современных объектах КИИ особую актуальность приобретают задачи, решение которых направлено на своевременное обновление базовых компонентов систем управления. Также стоит отметить, что на сегодняшний день не только со стороны производителей, но и со стороны самих потребителей не всегда уделяется должное внимание вопросу кибербезопасности. Совокупность данных факторов приводит к развитию новых методов и угроз нарушения безопасности.

Таким образом, посредством информации и информационных технологий передаются конфиденциальные данные, производятся транзакции на различных предприятиях, производится хранение и работа с засекреченной информацией и так далее. Данный список можно перечислять бесконечно, так как в век информационных технологий практически все процессы, происходящие в жизнедеятельности человека, основывается на применении информационных технологий и информации, в частности. Исходя из этого формируется проблема, связанная с защитой информации и информационных ресурсов в целом. Информационная безопасность является одной из ключевых и приоритетных направлений на сегодняшний день. Каждые полгода количество атак на информационные ресурсы предприятий растет на 4-5%. Также стоит отметить, что с ростом числа нарушений снижается доля их раскрываемости, которая не превышает 41% [3].

Исходя из вышеперечисленных факторов, вопрос обеспечения информационной безопасности на объектах КИИ имеет достаточно высокую актуальность. На сегодняшний день должно уделяться

намного большее внимание, касаемо данного вопроса. Недостаточный уровень развития информационной безопасности подобных объектов способен привести к колоссальным последствиям для экономики не только одной страны, но и всего мира.

Список литературы:

1. Лебедь В.Н., Терещенко Б.И., Восканян К.А. Управление процессами обеспечения кибербезопасности как фактор международной стабильности // Коммуникология: электронный научный журнал. 2017.
2. Ковалев А. А., Балашов А. И. Международно-правовые аспекты политики кибербезопасности некоторых европейских стран бывшего советского блока // Вестник ПАГС. 2018.
3. Garin E.V. Foreign experience of using artificial intelligence technologies in ensuring information security of the banking sector // The territory of new opportunities. 2019.

Протопопова Ирина Васильевна

Учитель музыки

МБНОУ «Октемский научно-образовательный центр»

ОСОБЕННОСТИ ЯКУТСКОЙ РЕЧИ И ИХ ПРЕОДОЛЕНИЕ В ПРОЦЕССЕ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА АКАДЕМИЧЕСКОМУ ПЕНИЮ

Аннотация: В настоящей статье поставлена задача, привлечь внимание к проблеме преодоления некоторых фонетических и артикуляционных особенностей якутской речи при обучении вокалиста.

Ключевые слова: якутский язык, общетюркские слова, фонетическое воспитание, артикуляция, академическое пение

PECULIARITIES OF YAKUT SPEECH AND THEIR OVERCOMING IN THE PROCESS OF EDUCATION OF SCHOOL AGE CHILDREN TO ACADEMIC SINGING

Abstract: In this article, the task is set to draw attention to the problem of overcoming some phonetic and articulatory features of the Yakut speech when teaching a vocalist.

Keywords: Yakut language, common Turkic words, phonetic education, articulation, academic singing

На территории Республики Саха (Якутия) языком является якутский язык, язык народа Саха, основного коренного населения края, давшего имя республике. Однако он стоит обособленно среди других тюркских языков, что объясняется его длительным взаимодействием с монгольским и эвенкийскими языками. Под их влиянием оказался словарный состав, звуковая система и, отчасти, грамматический строй якутского языка.

Все другие носители многочисленных тюркских языков могут почти без особого труда понимать друг друга, разговаривая каждый на своем языке. Однако они не могут достаточно хорошо понимать якута, говорящего на своем языке, так же, как и якут не поймет их речи. Это объясняется большой измененностью фонетического облика многих общетюркских слов, наличием отклонений в системе грамматических форм и большого количества в якутском языке слов монгольского происхождения.

Сильная измененность фонетического облика и произношения тюркских слов в якутском языке объясняется наличием ряда особенностей в звуковом составе и в правилах употребления звуков речи, а также историческими изменениями в произношении существующих слов. Типологически якутский язык относится к языкам агглюнативным (от лат. *agglutinare* – приклеивать), когда производные слова и грамматические формы образуются путем присоединения к корню аффиксов.

Все гласные якутского языка в слове строго подчинены закону гармонии гласных, что выражается в их делении на задние и передние, узкие и широкие, огубленные и неогубленные и противопоставлении этих признаков. Весьма своеобразна и система согласных в якутском языке. Специфической ее особенностью является, например, что в начале и конце исконно якутских слов не употребляются некоторые согласные рядом, а также не допускаются две согласные рядом.

Следует сказать, что о языке Саха сообщается в связи особым значением этих особенностей для обучения якутских детей. Основные трудности адекватного произнесения поэтических текстов объясняются влиянием родного языка. Поэтому для преодоления этих трудностей необходимо исходить из особенностей родного языка.

Хотелось бы остановиться на отдельных трудностях произношения якутами согласных русского языка, которые могут быть связаны: 1) с отсутствием в родном языке тех или иных согласных звуков или с некоторыми различиями в артикуляции отдельных согласных, «общих» для русского и родного языков; 2) с различиями в условиях употребления и сочетаемости согласных звуков в русском и родном языках;

З) с различиями в условиях и характере позиционно-комбинаторных изменений согласных в русском и якутском языке.

Учитывая, что обучение вокалистов зиждется на классическом репертуаре – текстах вокальной музыки, основанных нередко на шедеврах мировой поэзии, работа с ними над правильным речевым интонированием является одной из наиболее сложных и трудоемких задач.

Как известно, эмпирические данные вокальной методики в области фонетического воспитания базируются, на сравнительных особенностях фонетики русского и итальянского языков, сходных между собой как количеством гласных, так до некоторой степени и тембром.

Однако эти данные не являются универсальными – они не могут быть полностью использованы при фонетическом воспитании вокалистов, говорящих и на других языках. Особенно это относится к народам тюркской языковой группы, фонетический строй и особенности речи которых значительно отличаются от европейских языков. А современный якутский язык, как говорилось выше, по своему грамматическому строю и основному словарному фонду относится к числу близкородственных тюркских языков (уйгуро-огузская группа), поэтому при произношении русских слов начинающими якутскими вокалистами возникают большие затруднения.

Несомненно, встречаются большие трудности при перестройке акустических механизмов голосового аппарата и генетической основы фонетики вокальной речи. В частности, немалую трудность представляет необходимая работа по устранению национальных акцентов в вербальной речи, выявляющихся в неверном произношении ряда гласных и согласных, порой искажающих значения слов.

Влияние системы родного языка на формирование иноязычной технологии пения ощущается на всем протяжении процесса обучения академическому пению.

Принцип учета влияния родного языка, являющийся, одним из важнейших принципов методики освоения иноязычными вокалистами артикуляционных особенностей академического пения, предполагает анализ того, в каких случаях родной язык оказывает отрицательное, тормозящее воздействие на усвоение данного певческого материала, а в каких – положительное, благоприятное. Наиболее актуальным для нас является, конечно, выявление и предупреждение отрицательного влияния родного языка.

Список литературы:

1. Бернштейн С.И. Вопросы фонетики и обучения произношению // Вопросы фонетики и обучение произношению. Изд-во МГУ. – М., 1975. - 207 с.
2. Дмитриев Л.Б. Основы вокальной методики. – М.: Музыка, 2000. - 368 с.
3. Федоров К.Ф., Дмитриева Е.Н. Методика обучения русскому языку в национальной школе: 5-11 классы. – Якутск: Бичик, 2005. - 384 с.

Волохатая Анастасия Витальевна

Студент магистратуры

Белгородский университет кооперации, экономики и права

Ерёменко Анна Александровна

Студент магистратуры

Белгородский университет кооперации, экономики и права

АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА В СИСТЕМЕ МЕНЕДЖМЕНТА СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В представленной статье авторами определены основные подходы к трактовке понятий «персонал», «развитие персонала», определены основные цели и задачи развития персонала, установлена взаимосвязь между профессиональным развитием персонала организации и подсистемами управления персоналом организации, охарактеризованы методы профессионального развития персонала и показана роль развития персонала в системе менеджмента организации.

Ключевые слова: персонал, развитие персонала, цели развития персонала, задачи развития персонала, методы профессионального развития персонала, подсистемы системы управления персоналом

UPDATE OF PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF STAFF IN THE MANAGEMENT SYSTEM OF A MODERN ORGANIZATION

Abstract: In the presented article, the authors define the main approaches to the interpretation of the concepts of "personnel", "personnel development", define the main goals and objectives of personnel development, establish the relationship between the professional development of the organization's personnel and the organization's personnel management subsystems, characterize the methods of professional development of personnel and show the role of personnel development in the organization's management system.

Keywords: personnel, personnel development, personnel development goals, personnel development tasks, methods of personnel professional development, subsystems of the personnel management system

Персонал организации являются основным конкурентным преимуществом для любого хозяйствующего субъекта, его стратегическим ресурсом. Поскольку в персонале заключен тот потенциал, который определяет успешность и результативность работы предприятия.

В этой связи развитие персонала выступает важнейшим инструментом управления кадрами современной организации, базовыми инвестициями в будущее.

Успешная работа любого предприятия определяется, прежде всего, уровнем развития его персонала. В настоящих условиях быстрого устаревания теоретических знаний и умений, а также необходимости постоянного совершенствования практических навыков растет необходимость постоянного повышения уровня квалификации персонала организации, что обеспечивает конкурентоспособность хозяйствующего субъекта на рынке и дает ему конкурентные преимущества перед другими субъектами.

Реалии современной организации хозяйственной практики постоянно подтверждают факт того, что важнейшим стратегическим ресурсом субъектов хозяйствования является персонал, объединяющий свой потенциал для достижения наилучшей результативности своей работы, и как следствие обеспечивает повышение эффективности всей финансово-хозяйственной деятельности.

В соответствии с этой концепцией, персонал организации становится не менее значимым ее ресурсом, чем материальные, финансовые и другие виды ресурсов. При этом управление кадрам

осуществляется в основном через административные механизмы (полномочия, принципы, методы, функции), а персонификация каждого работника организации реализуется через его должностные полномочия.

Основные определения категории «персонал» организации представлены в таблице 1.

Таблица 1

Исследование авторских определений понятия персонал организации

Авторская трактовка понятия «персонал»	Автор, источник
Совокупность всех человеческих ресурсов, которыми обладает организация	Кибанов А.Я. [3]
Личный состав организаций, включающий всех наемных работников, а также работающих собственников и совладельцев	Одегов Ю.Г. [6]
Весь личный состав работников, включая постоянных и временных, состоящих с организацией как юридическим лицом в отношениях, регулируемых договором о найме	Егоршин А.П. [2]

Кадровый менеджмент характеризует персонал организации, как социально-экономическую категорию, выражающую социальную общность персонала конкретной организации. Понятие персонала организации, на наш взгляд, должно также содержать акцент на определяющую роль отдельной личности, т.е. конкретного работника в социально-экономической системе субъекта хозяйственных отношений.

Развитие персонала в современных условиях приобретает для большинства российских организаций особое значение. Это связано с повышением требований к уровню компетенции персонала, к их профессиональным знаниям и навыкам.

Все вышесказанное требует исследование теоретических подходов к понятию «развитие персонала». Проведенные исследования данной категории позволили установить существующие отличия в трактовках данного понятия среди различных ученых (табл. 2).

Таблица 2

Определения понятия «развития персонала» в авторских трактовках

Авторская трактовка понятия «развитие персонала»	Автор, источник
Подсистема управления персоналом, включающая в себя процессы, механизмы и методы воздействия на качество работников для достижения более высокого качественного уровня персонала, обеспечивающего развитие самой организации	Маслова В.М. [4]
Совокупности мер, включающих профессиональное обучение, переподготовку, повышение квалификации персонала, а также планирование карьеры работников организации	Сапукова Г.Р. [8]
Процесс всестороннего развития личности сотрудников организации, направленный на повышение эффективности их трудовой деятельности	Бурганова Н.Т. [1]
Процесс подготовки сотрудника к выполнению новых производственных функций, занятию новых должностей, а также решению новых задач	Пихтовников Ю.В. [7]

Многие ученые отечественные ученые, отмечают, что проведение организационных изменений и стремление к росту конкурентоспособности субъекта хозяйствования на рынке ведут к необходимости совершенствования кадрового менеджмента, в т.ч. на основе проведения хорошо спланированной и четко организованной работы по развитию персонала [5].

Несомненно, что данное направление кадровой работы будет сопряжено с дополнительными затратами, однако вложения в развитие персонала компании будет способствовать повышению мотивации труда, снижению текучести кадров, росту заинтересованности в результатах своего труда и работе организации в целом.

Мы считаем, что должным образом проводимая кадровая работа по развитию персонала будет способствовать не только росту конкурентоспособности самой организации, но и повысит конкурентоспособность каждого сотрудника на рынке труда, поскольку полученные знания, навыки и опыт в итоге дадут персоналу дополнительные преференции для профессионального роста, которыми сотрудники смогут воспользоваться, не только работая в данной организации, но и вне нее.

По нашему мнению, развитие персонала организации можно рассматривать, как в узком, так и в широком смыслах данной категории.

В узком смысле данной категории следует понимать непосредственный процесс обучения сотрудников, т.е. получение ими основных профессиональных знаний и практических навыков, необходимых для выполнения профессиональных обязанностей.

В расширенном смысле данная категория раскрывается, как потребность в обучении, как правило, связанном с углублением базовых профессиональных знаний и навыков в целях продвижения по карьерной лестнице, а также совершенствования профессиональной подготовки в рамках занимаемой должности.

На наш взгляд, основная цель развития персонала организации состоит в перманентном повышении профессионального потенциала кадров. В связи с чем, следует выделить следующие цели развития персонала организации, представленные на рисунке 1.

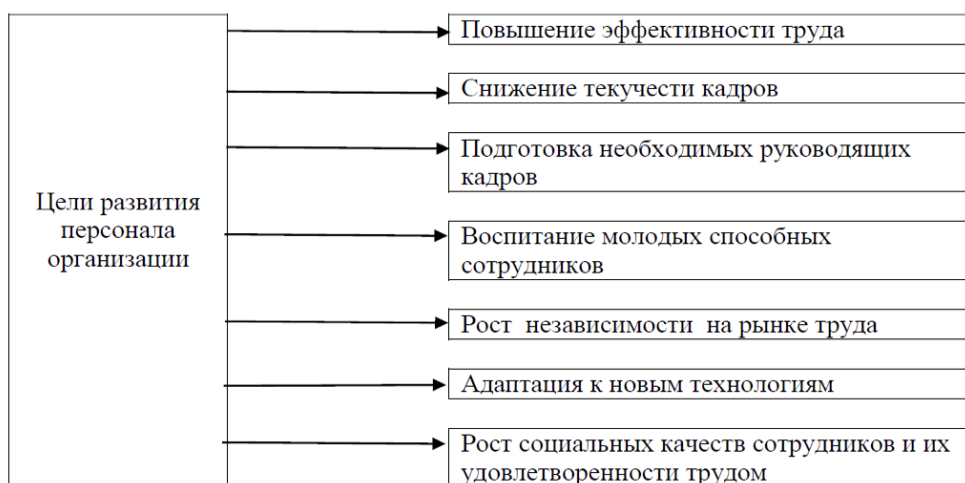


Рис. 1. Основные цели развития персонала организации

Выше указанные цели позволяют выделить главную цель, состоящую в обеспечении организации квалифицированным персоналом, готовым к эффективному профессиональному выполнению своих должностных обязанностей в соответствии с поставленными задачами и стратегией развития организации.

Исходя главной цели развития персонала организации, можно сформулировать следующие задачи развития персонала, реализующие выполнение данной основной цели:

- повышение профессионального уровня персонала, его квалификации для повышения качественных и увеличения количественных параметров труда;
- профессиональная подготовка кадров, обучение современным, а также инновационным технологиям, профессиональная переподготовка персонала организации;
- повышение коммуникативных способностей персонала организации, умения работы в команде;
- формирование ответственности сотрудников за результат собственной и коллективной работы;
- управление карьерным ростом персонала организации и др.

Развитие персонала организации может быть общим и профессиональным.

Общее развития персонала связано с повышением общекультурных, социальных, адаптационных навыков работы.

В свою очередь профессиональное развитие персонала представляет собой процесс подготовки сотрудников к осуществлению новых должностных обязанностей, производственных функций, профессиональных задач.

В таблице 3 представлена взаимосвязь между профессиональным развитием персонала организации с подсистемами управления персоналом организации.

Таблица 3
Функциональная связь профессионального развития персонала
с подсистемами управления персоналом организации

Подсистемы управления персоналом	Функции
Планирования и маркетинга персонала	Обучение навыкам планирования, анализа, определения качественной и количественной потребности в персонале; технологии формирования кадрового резерва.
Поиска, найма и учета	Обучение поиску, отбору, технике проведения интервью, технологии ассесмент центра, применению трудового законодательства, ведению кадрового документооборота.
Мотивации и стимулирования	Широкие возможности повышения профессионального уровня знаний и навыков как элемент воздействия на привлечение и удержание персонала.
Организационного управления	Развитие навыков организационного управления, методология формирования новых направлений, внедрения новых методов работы, оценки, эффективности управления.
Развития корпоративной культуры	Внедрение корпоративных ценностей, формирование внутренней корпоративной культуры и инструментов ее поддержания.

На сегодняшний день система развития персонала организации представляет собой совокупность организационно-экономических мероприятий управления персоналом, включающих обучение, профессиональную адаптацию сотрудников, их служебно-профессиональное развитие, управление деловой карьерой и работу с кадровым резервом [10].

Методы профессионального развития персонала представлены в таблице 4.

Таблица 4

Методы профессионального развития персонала

Методы	Содержание метода
Обучение персонала	Передача знаний посредством целенаправленного и планомерного процесса усвоения знаний, умений и навыков
Профессиональная адаптация	Приспособление работника к технико-технологическим особенностям деятельности в рамках профессии, рабочего места
Служебно-профессиональное развитие	Движение персонала в рамках должностной структуры организации, обусловленное ростом его квалификации и необходимостью предоставления работы более высокой сложности
Управление деловой карьерой	Комплекс мероприятий в рамках реализации служебного роста сотрудника, учитывающий его цели, потребности, возможности и способности в рамках ограничений обусловленных целями, потребностями, возможностями самой организации
Работа с кадровым резервом	Работа по формированию работников, способных к замещению вышестоящих должностей или занятию рабочих мест более высокой квалификации

Таким образом, эффективное функционирование каждого субъекта хозяйствования непосредственно связано с качеством управления различными ресурсами организации, и в том числе трудовыми. Внедрение новых технологий в кадровый менеджмент в целях повышения эффективности управляющей системы привело к необходимости развития персонала, представляющее собой процесс общего и профессионального развития личности персонала организации, в итоге направленный на повышение эффективности трудовой деятельности каждого сотрудника и всего коллектива в целом.

Список литературы:

1. Бурганова, Н.Т. Управление развитием персонала предприятия / Н.Т. Бурганова // Автомобильная промышленность. Москва: Технический журнал. – 2015. – №1. – С. 5-7.
2. Роздольская, И. В. Проблемы формирования и развития конкурентных преимуществ персонала в системе менеджмента качества организации: Монография. / И.В. Роздольская, Е.Н. Висторобская. – Белгород : Издательство БУКЭП, 2013. – 190 с.
3. Сапукова, Г.Р. Теоретические основы технологий управления развитием персонала / Г.Р. Сапукова // В сборнике: Социально-трудовые отношения. – 2015. – С. 115-126.
4. Снитко, Л.Т. Трудовой потенциал предприятия и его оценка / Л.Т. Снитко, К.В. Труфанова. – Текст : непосредственный // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2011. – № 3 (39). – С. 140-145.
5. Егоршин, А.П. Основы управления персоналом : учебное пособие / А.П. Егоршин. – Москва : ИНФРА-М, 2020. – 352 с.
6. Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом : учебник / А.Я. Кибанов. – Москва : ИНФРА-М, 2021. – 440 с.
7. Маслова, В.М. Различные подходы к обучению и развитию персонала компании / В.М. Маслова // Дельта науки. – 2015. – № 2. – С. 10-16.
8. Минева, О.К. Современные подходы к развитию персонала в России / О.К. Минева, О.П. Ходенкова, Т.М. Храмова, Ю.С. Войнова // Прикаспийский журнал: управление и высокие технологии. – 2015. – № 4 (32). – С. 22-34.
9. Одегов, Ю.Г. Управление персоналом : учебник / Ю.Г. Одегов, Г.Г. Руденко. – Люберцы : Юрайт, 2019. – 513 с.
10. Пихтовников, Ю.В. Управление развитием персонала: зарубежный опыт / Ю.В. Пихтовников // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2015. – № 6. – С. 52-56.

Моичкина Дарья Алексеевна

Студент магистратуры
МИРБИС

ТИПОВЫЕ ЭТАПЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИТ-ПРОЕКТОВ И УЧЁТ В НИХ «ВЫГОРАНИЯ» ВРЕМЕНИ И БЮДЖЕТА

Аннотация: В статье автором приведен обзор типовых этапов реализации проектов с учетом специфики ИТ-сферы. Особое внимание уделяется рассмотрению взаимосвязи функционального объема проекта, времени и бюджета.

Ключевые слова: ИТ-проект, PDCA, проектный треугольник, этапы реализации проекта

TYPICAL STAGES OF THE IMPLEMENTATION OF IT-PROJECTS AND ACCOUNT IN THEM "BURNOUT" OF TIME AND BUDGET

Abstract: In the article, the author provides an overview of the typical stages of project implementation, taking into account the specifics of the IT-sphere. Particular attention is paid to the relationship between the functional volume of the project, time and budget.

Keywords: IT project, PDCA, project triangle, project implementation stages

Для обеспечения контроля над ключевыми отраслями мировой экономики руководство отдельных государств, которые принято в западной терминологии относить к «развитым», применяют разного рода ограничительные меры на распространение передовых технологий, разработанных на их территории государственными и частными компаниями. Ограждая внутренние рынки собственной продукции, они активно борются за внешние, к которым относится и потенциально емкий российский рынок. В лице России эти страны хотят видеть только дополняющего, а не конкурирующего с ними компаньона по кооперации. Поэтому только с выбором инновационного пути развития у России появляются реальные возможности выхода на мировой рынок с конкурентоспособной продукцией.

Реализация ИТ-проектов в современных условиях хозяйствования играет важную роль в создании новых рабочих мест, эффективном развитии процессов общественного воспроизводства на всех уровнях управления как экономикой государства, так и экономикой конкретного предприятия. В последнем случае проведение научно-технических мероприятий, связанных с внедрением инноваций и осуществлением проектов, предполагает обеспечение конечного экономического эффекта, который отражается в повышении эффективности хозяйственной деятельности предприятия.

Необходимо обратить внимание на то, что ИТ-проекты зачастую являются комплексными, то есть включают в себя набор ИТ-услуг, которые необходимы заказчику. Эти потребности могут покрываться либо внутренними ресурсами предприятия, либо через внешнюю закупку соответствующих услуг у поставщиков или ИТ-компаний. В некоторых случаях, если речь идет о холдингах, ИТ-компании могут входить в эту структуру и, соответственно, с точки зрения холдинга данная услуга будет внутренней, а с точки зрения компании-объекта – внешней.

Определив границы и приоритеты проекта, необходимо сообщить это всем заинтересованным сторонам, чтобы потом не было неоправданных ожиданий или неудовлетворённых заказчиков.

В таких отраслях, где часто возникают непредвиденные осложнения, как ИТ-сфера, контрактами предусматриваются особые элементы, помогающие менеджеру проекта обеспечить единое понимание среди всех заинтересованных сторон ещё до начала проекта. К их числу относятся:

1. Бюджет на случай непредвиденных обстоятельств, заранее утверждённый клиентом.

2. Список вероятных факторов, способствующих отставанию от графика (погодные условия, стихийные бедствия, локальные события и т.д.).
3. Список часто используемых планов действий на случай отставания с указанием оценочных значений стоимости и времени, которые нужно будет добавить при возникновении непредвиденных обстоятельств.

Необходимо позаботиться о том, чтобы заинтересованные стороны чётко понимали, какие события могут произойти и как они могут отразиться на стоимости и времени реализации проекта, а также зафиксировать пожелания клиента, чтобы можно было сослаться на них в тот момент, когда необходимо проводить корректировки в ход реализации проекта. И в момент завершения проекта, ни у кого не возникнет сомнений относительно правильности внесения этих корректив.

В данном случае необходимо ввести понятие «проектного треугольника», широко распространённого в литературе по управлению проектами. В его вершины относят «Время» (Time), «Стоимость / Бюджет / Затраты» (Cost) и «Функциональный объём» (Scope). Соответственно, эти три фактора постулируются взаимосвязанными и внесение каких-либо корректировок в один из них влечёт изменения других.

В каждой компании предусматривается свой порядок работы по проекту, при этом количество этапов может сильно варьироваться. В некоторых последовательность этапов минимальна. Например:

- Инициализация проекта;
- Внутреннее согласование;
- Реализация проекта.

В других же последовательность этапов может отличаться и состоять из множества этапов и подэтапов. Например:

- Инициализация проекта;
- Предварительное согласование проекта;
- Утверждение бюджета проекта;
- Утверждение ресурсов проекта;
- Защита проекта на проектном комитете;
- Реализация проекта.

Несмотря на эти отличия, любой проект в ИТ-сфере принято начинать с инициализации.

Этап реализации проекта включает основной и вспомогательные процессы.

Основной процесс реализации проекта включает в себя этапы, обеспечивающие основное производство товара/услуги.

В ИТ области, основной процесс реализации ИТ-проектов состоит из типовых этапов:

- Анализ;
- Проектирование;
- Разработка;
- Внедрение;
- Эксплуатация.

В зависимости от специфики проекта, этапы могут отличаться. Разработав и согласовав план действий, предусматривающий возможные изменения стоимости, графика и объёма работ с учётом различных вероятных обстоятельств, необходимо обеспечить регулярное информирование всех заинтересованных сторон о каких бы то ни было изменениях и прогнозах в рамках проекта.

Если исполнитель (ИТ-компания) сообщает, что у него нет необходимых ресурсов, необходимо оповестить клиента и ответственного за проект о вероятной задержке. Даже если закончатся какие-либо ресурсы, заинтересованные стороны будут в курсе происходящего и будут готовы к

корректировкам, которые придётся внести. В случае же быстрого решения проблемы, когда исполнитель может быстро возместить дефицит ресурсов, клиент будет уверен в том, что ИТ-компания подготовлена к самым разным ситуациям.

К вспомогательным процессам реализации проекта относятся:

- Планирование проекта (ресурсы, сроки, бюджет, составление графика, выбор метрических показателей);
- Мониторинг и контроль хода реализации проекта (в рамках процесса осуществляется отслеживание хода проекта, оценка альтернатив хода проекта, управление требованиями и ожиданиями, оценка бюджета, оценка трудозатрат, контроль показателей проекта);
- Управление субподрядчиками;
- Управление рисками;
- Управление качеством продукта;
- Управление командой проекта (подбор команды, оценка загрузки и производительности);
- Управление вопросами интеллектуальной собственности;
- Управленческая отчетность и документирование.

Таким образом, реализация проекта представляет собой набор взаимосвязанных процессов. Соответственно, важно отслеживать изменения в рамках каждого из них, поскольку всё это влияет на итоговые результаты.

В этом случае важно упомянуть про метод, который обеспечивает целостность бизнес-процессов и направлен на их постоянное совершенствование. Это цикл Деминга, или цикл PDCA.

Он был разработан в середине двадцатого века Эдвардом Демингом и представляет собой цикл из четырёх компонентов или стадий: «Планируй – Plan», «Действуй – Do», «Проверь – Check» и «Корректируй – Act».

Каждый из этих компонентов представляет собой комплекс действий, которые завершаются определённым результатом. Результат каждой стадии передаётся далее по цепочке.

Компонент «Планирование» предназначен для того, чтобы сопоставить внешнее окружение и внутреннюю структуру бизнес-процесса с целями организации. Это означает, что необходимо формализовать основные ключевые характеристики процесса

Компонент «Действие» предназначен для внедрения и исполнения бизнес-процесса, параметры которого были спланированы на предыдущей стадии. Исполнение процесса означает фактическую реализацию действий для получения результата.

Компонент «Проверка» предназначен для получения контрольной информации о процессе и анализу на соответствие целевым параметрам.

На стадии «Корректировка» осуществляется реагирование в соответствии с тем, какие результаты получены на предыдущей стадии. Соответственно, возможны следующие реакции:

Во-первых, проверка показывает эффективность процессов и соответствие целевым параметрам, никаких изменений вносить не нужно.

Во-вторых, проверка показывает небольшие отклонения. Может быть принято решение о внесении изменений в отдельные стадии процесса. Это точечные коррективы, которые могут осуществляться даже в режиме реального времени. Для этого необходимо иметь систему постоянного мониторинга и отслеживания изменений.

В-третьих, проверка показывает, что отклонения носят критический характер, и речь тогда уже идёт о реинжиниринге процесса, то есть его полной перестройке.

Кроме этого, в рамках этой стадии происходит критический анализ протекания бизнес-процессов и может готовиться новое описание процессов, которые носят целевой характер и могут быть внедрены в будущем.

Данный метод является логически обоснованным, когда речь заходит об улучшении процессов, в том числе и применительно к процессам реализации ИТ-проектов. Управление улучшениями отражается прежде всего на параметрах проекта, о которых пойдёт речь ниже.

Особое место в процессе реализации ИТ-проектов занимает учёт в них «выгорания» времени и бюджета. Наиболее наглядно эта проблема иллюстрируется через изменения «проектного треугольника» (также часто используется термин «треугольник управления проектом»). Как уже отмечалось выше он состоит из трёх переменных элементов, определяющих качество проекта: объём (Score), стоимость (Cost) и время (Time).

Объём – это размер проекта с точки зрения качества, детализации и величины его ожидаемых результатов. Поэтому если проект большой, то на него потребуется много времени и средств на его реализацию.

К элементам объема проекта можно отнести:

- Сложность проекта;
- Количество готовой продукции;
- Качество готовой продукции;
- Устойчивость (например, количество пользователей, которые могут одновременно использовать приложение);
- Уровень детализации;
- Количество и сложность компонентов.

Крайне важно исключить вероятность «неконтролируемого увеличения объема» путём тщательной проработки планов проекта и их согласования с заинтересованными сторонами проекта до начала работ.

Переменный элемент «Стоимость/ Бюджет / Затраты» – это не только в буквальном выражении сумма денег, но в принципе всё, что может быть связано с финансовой составляющей. Например, для увеличения численности персонала требуются дополнительные затраты на выплату зарплаты, а для обеспечения возможности сверхурочной работы в офисных помещениях необходимы дополнительные средства на оплату электроэнергии.

Этот элемент треугольника, часто также обозначаемый термином «ресурсы», включает в себя все инструменты, оборудование и вспомогательные средства, необходимые для реализации проекта.

К стоимости можно отнести:

- Бюджет в финансовом выражении;
- Количество участников группы;
- Оборудование и технические средства;
- Ключевые возможности.

При корректировке времени следует учитывать, что его количество так же важно. Среди последствий корректировки времени может быть продление сроков выполнения, необходимость исключения стадий планирования и многое другое.

К этому элементу можно отнести:

- Общую хронологию проекта;
- Количество часов, отработанных в рамках проекта;
- Внутренние календари и ориентиры;
- Время на планирование и выработку стратегии;

- Количество этапов проекта.

Сокращение бюджета или увеличение объёма работ придётся как-то компенсировать за счёт ослабления одного или нескольких ограничений по времени реализации проекта, например, путём продления сроков, увеличения рабочего времени или внесения других изменений в график.

Говоря о времени, также важно чётко разделять длительность работ и трудоёмкость работ. Длительность определяет сроки выполнения в соответствии с календарными графиками, это разница между датой окончания и датой начала работ. Трудоёмкость же определяет количество человеко-дней или человеко-часов, которые необходимо потратить.

Численно эти два параметра могут как совпадать, так и различаться. Например, длительность этапа определена 20 дней, это означает, что между датой начала и окончания 20 рабочих дней. Трудоёмкость же сотрудника при этом может быть меньше и составлять 10 человеко-дней. В случае же совместного выполнения этой работы тремя сотрудниками по 10 человеко-дней, общая трудоёмкость составит 30.

Треугольник управления проектом показывает, что эти три элемента связаны между собой: если изменить один, то придётся менять и два других, чтобы сохранить баланс элементов. В случае нарушения баланса, то есть при изменении какого-либо элемента без изменения одного или обоих других элементов, пострадает качество проекта. Треугольник управления проектом наглядно отображает так называемую проблему тройственной ограниченности, связанную с необходимостью балансировать объём проекта, его стоимость и время на реализацию без ущерба качеству конечного продукта. Каждый менеджер проектов, который на практике знает, насколько трудно обеспечивать продуктивность коллектива, когда постоянно не хватает времени или средств, а проект невероятно большой, ощутил на себе действие взаимосвязанность вышеизложенных элементов управления проектом.

В проектном треугольнике существуют взаимосвязи двух типов Первый тип (рисунок 1). – это взаимосвязь между объёмом и двумя другими переменными элементами проекта. Значение объёма прямо пропорционально времени и стоимости, то есть оно движется в одном направлении с этими факторами. При увеличении объёма потребуется также увеличить время реализации и бюджет, чтобы выполнить более масштабный проект.

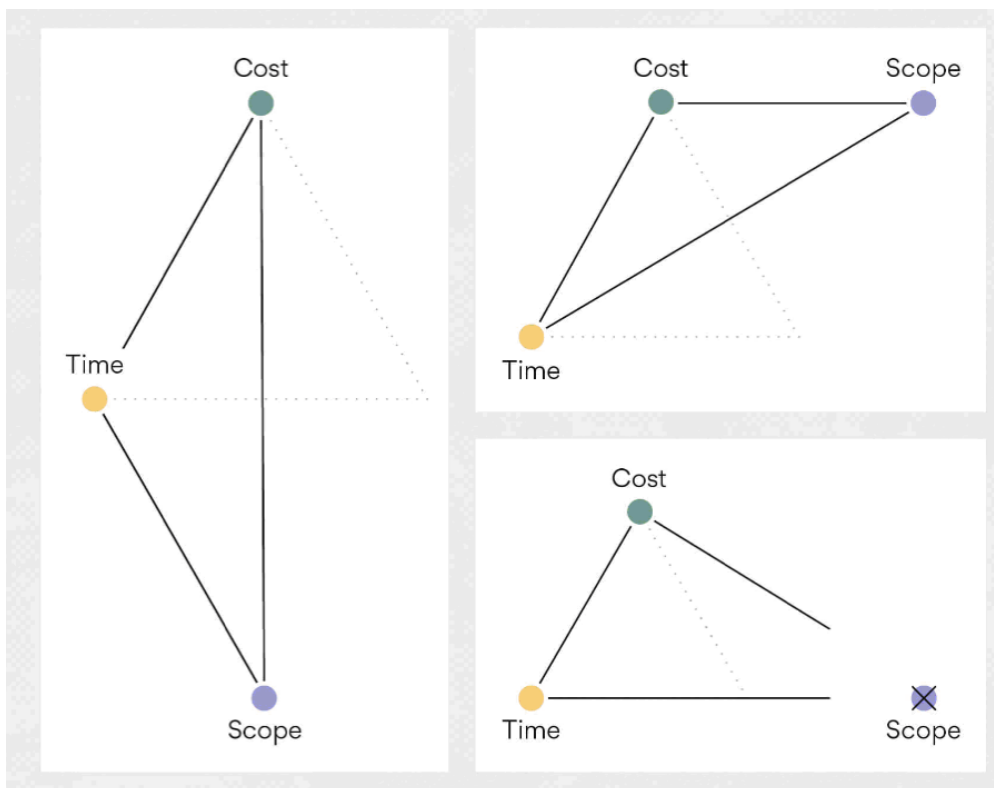


Рисунок 1 – Взаимосвязь реализации проекта со временем и бюджетом

Второй тип – это обратно пропорциональная взаимосвязь между временем и стоимостью. Эти два фактора являются противоположно направленными. При необходимости снизить стоимость придётся увеличивать время на реализацию, а если вдруг лишнего времени нет, понадобится дополнительный бюджет, чтобы компенсировать короткие сроки.

Эти две взаимосвязи невозможно изменить: что бы вы ни делали, не получится изменить один компонент без прямо или обратно пропорционального изменения двух других вершин треугольника. Именно поэтому проектный треугольник часто называют «железным треугольником тройственной ограниченности». Есть расхожая фраза, иллюстрирующая эти взаимодействия: «Каким бы сильным ни был менеджер проекта, он не сможет гнуть железный треугольник, как ему вздумается».

Одним из способов решения проблем, связанных с взаимодействием элементов проектного треугольника является качественная оптимизация методов реализации проекта. Когда кто-нибудь находит новый способ выполнения работы, позволяющий делать это быстрее или экономичнее, то такая корректировка может быть произведена без изменения других элементов треугольника управления проектом.

Например, кто-то из группы нашёл способ повысить функциональность инструмента, необходимого для реализации проекта. При грамотном изменении методики производства работ по проекту можно сделать больше в более сжатые сроки или выполнить работу меньшими силами.

Кроме того, применение современных производственных процессов, помогающих стандартизировать последовательность операций и сократить время на принятие решений, позволит команде работать эффективнее без ущерба качеству. Инвестирование в такие инструменты управления, как программное обеспечение для управления проектами и регистрации инцидентов, сократит трату времени и средств без ущерба качеству и масштабу проекта.

Главная идея, лежащая в основе проектного треугольника, заключается в том, что ни один проект не может быть успешным, если все три элемента треугольника жёстко закреплены. Как минимум один элемент должен быть гибким, чтобы у вас была возможность вносить необходимые коррективы.

Если приоритетом является бюджет, то неожиданно возникшее препятствие можно устранить переносом сроков выполнения, но не наймом большего количества людей для скорейшего устранения проблемы. Если у клиента жёсткие сроки, лучше всего заранее утвердить дополнительный бюджет, чтобы у вас были ресурсы для решения возникающих сложностей без задержки производства.

Список литературы:

1. Бармута К. А. Основные этапы реализации инновационных проектов // Вестник Дагестанского государственного технического университета. -2009. - №2. - С. 71-77.
2. Рожкова Е. Проекты+: Управляйте результатом. Планирование [Электронный ресурс]: URL: (дата обращения 07.01.2021).
3. Что такое треугольник управления проектом, и как он может помочь вашему коллективу? [Электронный ресурс]. URL: (дата обращения 07.01.2021)

Любченко Виктория Игоревна

Студент магистратуры

Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет

Тимошенко Виктория Евгеньевна

Студент магистратуры

Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет

ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРИЕМОВ МНЕМОТЕХНИКИ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В РАМКАХ РАЗВИТИЯ КРИТИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ

Аннотация: В статье освещаются проблемы формирования развития критического мышления. Одним из путей интенсификации этого процесса является использование приемов мнемотехники на занятиях по иностранному языку, которые способствуют овладению обучающимися достаточно большим количеством новой лексики, расширяют их лингвистический кругозор, тем самым облегчая понимание информации, рассмотренной в рамках учебной темы.

Ключевые слова: критическое мышление, стадии технологии критического мышления, мнемотехника, приемы мнемотехники, этапы применения мнемотехники

PROS AND CONS OF USE OF MNEMOTECHNIQUES IN FOREIGN LANGUAGE LESSONS IN THE FRAMEWORK OF THE DEVELOPMENT OF CRITICAL THINKING

Abstract: The article highlights the problems of forming the development of critical thinking. One of the ways to intensify this process is the use of mnemonics techniques in foreign language classes, which help students master a fairly large amount of new vocabulary, expand their linguistic horizons, thereby facilitating the understanding of the information considered within the framework of the educational topic.

Keywords: critical thinking, stages of critical thinking technology, mnemonics, mnemonics techniques, stages of mnemonics application

Изучение работы мозга и особенностей мыслительных процессов является не только важным достижением психологии, но и предметом исследования таких наук как социология, философия, педагогика и многих других.

Критическое мышление, являясь мышлением самостоятельным и рефлексивным, присуще людям со сформированными умениями анализа информации и синтеза собственных идей и умозаключений. Наличие критического мышления является универсальной компетенцией человека, и требования к его формированию прописаны в рамках ФГОС.

Родоначальником идеи развития критического мышления является американский психолог Д. Халперн. В своем труде «Психология критического мышления», автор определяет критическое мышление как творческое [5]. В этой работе сущность критического мышления раскрывается с точки зрения развития умения и навыков человека решать задачи. Данное действие делится на следующие стадии: подготовка к ознакомлению, выработка решения, принятие решения и его оценка, инкубация. Д. Халперн предлагает не только один вариант решения как жизненных, так и профессиональных задач, но и множество стратегий решения. Идеи данного подхода можно сравнить с идеями развивающего обучения, так как оба процесса учат мыслить рационально.

Критическое мышление является свободным мышлением, главным условием которого является самостоятельность. Природа человеческого интеллекта должна не только охватывать большое количество знаний, но и уметь вычленять важное из этих знаний [1].

Мы понимаем, что в развитии критического мышления большую роль играет умение решать задачи, ведь с помощью этого проходит активный мыслительный процесс в усвоении информации. Отметим, что критическое мышление и чувства человека взаимодополняют друг друга, благодаря чему мы приходим к правильному умозаключению, полученному при личном контакте человека с потоком информации, самостоятельном осмыслении и применении на практике.

Однако, основным отличием человека с сформированным критическим мышлением является объективность оценки окружающей действительности. Под влиянием чувств и эмоций невозможно дать адекватную оценку своей деятельности и ее результатов.

Таким образом, критическое мышление — это сложный рефлексивный процесс мышления, который состоит из следующих компонентов: ассоциативное восприятие, анализ, синтез, оценка и саморегуляция.

Актуальность формирования критического мышления определяется огромными потоками информации, получаемыми человеком в нашем стремительно глобализующемся мире. Следовательно, применение технологии развития критического мышления становится обязательной частью образовательного процесса.

Данная технология включает в себя три стадии. На стадии «Вызов» происходит постановка проблемы и актуализация имеющихся у обучающихся знаний по теме. На стадии «Осмысление» происходит работа с информационными источниками, ищутся пути решения поставленной проблемы. На стадии «Рефлексия» происходит анализ проделанной работы, синтез умозаключений, оценка результатов собственной деятельности и деятельности других.

Поскольку развитие критического мышления должно происходить на каждом этапе образовательного процесса, нам представляется важным рассмотреть способы применения технологии развития критического мышления при формировании всех навыков овладения иностранным языком, и особенно при развитии лексического навыка обучающегося.

Поскольку способ представления и запоминания лексических единиц оторванным от контекста списком не является достаточно эффективным, мы считаем, что развитие критического мышления при работе с лексическим навыком можно реализовать в рамках применения мнемотехники.

Мнемотехника – это способ запоминания информации, основанный на построении ассоциаций [4]. Применение мнемотехники происходит в четыре этапа. Первый этап – «Кодирование в образы». В рамках этого этапа происходит актуализация информации и представление нового умозаключения в простых зрительных образах. Второй этап – «Соединение образов». В рамках этого этапа происходит создание ассоциации между словом и его образным отображением. Третий этап – «Запоминание последовательности ассоциаций и представление ее целиком». В рамках этого этапа происходит финальное запоминание ассоциации. Четвертый этап – «Закрепление в памяти и применение в речи», сопровождающееся многократным мысленным повторением [2;3].

Таким образом, связь между стадиями технологии развития критического мышления и этапами применения мнемотехники представляется нам очевидной. Стадии «Вызов» соответствует этап «Кодирование в образы». Стадии «Осмысление» соответствуют этапы «Соединение образов» и «Запоминание последовательности ассоциаций и представление ее целиком», а стадии «Рефлексия» соответствует этап «Закрепление в памяти и применение в речи».

Определив связь между данными двумя технологиями, мы подобрали приемы мнемотехники, которые можно применять на различных стадиях формирования критического мышления.

На стадии «Вызова» нам представляется уместным использовать мнемодарты или интеллектуальные карты, позволяющие актуализировать лексические знания обучающихся. Более того, можно использовать прием «созвучия», который позволяет обучающимся вспомнить изученные ранее слова в рамках работы с темой занятия.

На стадии «Осмысления» допустимо использовать прием «Рифмовка». Обучающиеся должны сами написать короткие стихотворения, способствующие запоминанию лексических единиц в рамках работы с темой занятия.

На стадии «Рефлексии» возможно использование приема «буквенный код». В рамках этого приема обучающиеся составляют собственную систему ассоциативных символов, позволяющих шифровать несколько лексических единиц.

Проанализировав применение мнемотехники в рамках развития критического мышления, мы выявили следующие положительные аспекты:

- упростилось запоминание лексических единиц обучающимися;
- повысилась мотивация обучающихся к изучению иностранного языка в целом, и лексических единиц в частности;
- применение мнемотехники способствовало развитию творческих способностей обучающихся.

Несмотря на явные плюсы применения мнемотехники, мы выявили серьезные недостатки применения данной технологии в рамках развития критического мышления.

Во-первых, полноценное применение мнемотехники возможно только при условии наличия достаточно развитых умений анализа информации и синтеза умозаключений, что является показателем среднего уровня развития критического мышления. Во-вторых, применение приемов «Рифмовка» и «Созвучие» увеличивает интерференцию родного языка, что усложняет процесс изучения языка.

Таким образом, нам кажется целесообразным применение технологии мнемотехники в рамках развития критического мышления на уроках иностранного языка, однако приемы мнемотехники выступают лишь одними из многих средств развития критического мышления. Применять их следует умеренно, не перегружая учебный процесс.

Список литературы:

1. Заир-Бек С.И. Развитие критического мышления на уроке / С.И. Заир-Бек, И.В. Муштавинская. – Москва : Просвещение, 2004. – 173 с.
2. Зиганов М.А. Мнемотехника. Запоминание на основе визуального мышления / М. А. Зиганов. – Москва : Школа рационального чтения, 2000. – 11 с.
3. Козаренко В.А. Учебник мнемотехники. Система запоминания «Джордано» / В. А. Козаренко. – Москва : [б. и.], 2007. – 219 с.
4. Халперн Д. Психология критического мышления / Дайана Халперн; [Пер. с англ. Н. Мальгина и др.]. - 4. междунар. изд. - СПб. : Питер, 2000. - 503 с.
5. Лапшина Г.А. Использование мнемотехнических приёмов при изучении иностранного языка (на материале спецкурса) : учебно-методическое пособие / Г. А. Лапшина. – Елец : ЕГУ им. Бунина, 2008. – 59 с.

Степанова Анастасия Михайловна

Методист

МБОУ ДПО «Научно-методический центр»

РАЗВИТИЯ ПРОЕКТНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ПЕДАГОГОВ КАК УСЛОВИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Аннотация: Проектная компетенция работников образования является важным условием реализации инновационной практики на уровне образовательной организации и фактором, влияющим на качественное развитие муниципальной системы образования. В статье представлен опыт по формированию и развитию проектной компетенции педагогов муниципальной системы образования.

Ключевые слова: инновационная практика, проектная компетентность работников образования, инновационная деятельность, инновационный методический продукт

DEVELOPMENT OF PROJECT COMPETENCE OF TEACHERS AS A CONDITION FOR THE IMPLEMENTATION OF INNOVATIVE ACTIVITIES

Abstract: The project competence of educators is an important condition for the implementation of innovative practices at the level of an educational organization and a factor influencing the qualitative development of the municipal education system. The article presents the experience in the formation and development of the project competence of teachers of the municipal education system.

Keywords: innovative practice, project competence of educators, innovative activity, innovative methodological product

Государственная политика в сфере образования ориентирована на обеспечение доступного качественного образования, отвечающего требованиям современного инновационного социально-экономического развития Российской Федерации. Эта задача реализуется через ряд мероприятий, направленных на обновление федеральных государственных образовательных стандартов общего образования, формирование и развитие функциональной грамотности, создание цифровой образовательной среды, обеспечение доступности дополнительного образования и поддержку одаренных обучающихся [1].

Важным условием успешной реализации государственной политики в сфере образования на муниципальном уровне является развитие инновационной инфраструктуры и поддержка инновационных педагогических, методических и управленческих практик. Инновационную инфраструктуру формируют образовательные организации, реализующие инновационные проекты в рамках инновационных площадок. Их деятельность, согласно ст. 20 ФЗ-273 «Об образовании в Российской Федерации», ориентирована на совершенствование научно-педагогического, учебно-методического, организационного, правового, финансово-экономического, кадрового, материально-технического обеспечения системы образования [2].

В 2021-2022 учебном году в муниципальной системе образования г. Кемерово действуют 10 инновационных площадок, в том числе 2 сетевые, на базе 25 образовательных организаций по следующим направлениям:

- социализация обучающихся;
- развитие инженерного мышления и технических способностей обучающихся;

- создание организационно-педагогических условий для развития профессионально ориентированных интересов и склонностей детей в условиях дошкольной образовательной организации;

- профильное и профессиональное самоопределение школьников;

- разработка и создание организационно-педагогических условий для раннего развития и воспитания детей в процессе реализации ФГОС дошкольного образования;

- новые механизмы в управлении системой образования;

- создание условий для развития таланта и одаренности детей;

- разработка новых подходов к воспитанию детей.

Инновационная деятельность на муниципальном уровне предполагает активное участие в инициировании, разработке и реализации инновационных идей педагогов и руководителей образовательных организаций, имеющих результативный опыт обновления технологий и содержания образования по различным направлениям инновационного развития. В связи с этим принципиально важным аспектом является сформированность у работников образования проектных компетенций.

Проектная компетентность педагогов рассматривается как интегративная характеристика педагогической деятельности, которая выражается в способности и готовности педагогических работников к самостоятельной теоретической и практической деятельности по разработке и реализации инновационных проектов в сфере образования [3].

МБОУ ДПО «Научно-методический центр» г. Кемерово организована работа по развитию проектных компетенций педагогических и руководящих работников муниципальной системы образования в рамках дополнительной профессиональной программы повышения квалификации «Практические аспекты реализации педагогами инновационной деятельности». В процессе обучения акцент делается на освоении слушателями:

- технологий выявления, отбора и представления инновационных практик обновления содержания общего и дополнительного образования;

- технологии организации деятельности и работы проектных команд;

- компетенций, необходимых для продвижения инновационных практик и трансляции инновационного опыта.

Целью дополнительной профессиональной программы является формирование у слушателей компетенций в области организации и реализации инновационной деятельности на уровне образовательной организации.

Программа построена по модульному принципу и включает в себя относительно самостоятельные дидактические единицы, позволяющие реализовать гибкость и вариативность.

В первом модуле рассматриваются нормативно-правовые и психолого-педагогические основы обновления содержания образования, приоритетные направления образовательной политики в Российской Федерации, тренды инновационного социально-экономического развития, нормативные аспекты организации и реализации инновационной деятельности и формирования инновационной инфраструктуры в сфере образования. Акцент делается на актуальных для развития муниципальной системы образования г. Кемерово направлениях инновационной деятельности.

Второй модуль дополнительной профессиональной программы отражает психолого-педагогические аспекты инновационной деятельности отдельного педагога и педагогических коллективов. Важными вопросами в изучении психолого-педагогического контекста является развитие готовности работников образования к инновационной деятельности и выстраивание эффективной коммуникации в педагогических проектных командах.

Содержание двух последующих модулей ориентировано на освоение слушателями содержательных, процессуальных и прикладных аспектов инновационной практики как важной компоненты профессиональной деятельности.

В процессе обучения слушатели включаются в практическую деятельность через организацию работы проектных команд по разработке инновационных проектов и методических продуктов. У слушателей формируются представления о механизмах определения востребованности и практической значимости инновационных практик. В ходе проектной работы команды решают задачи по формулированию инновационной идеи, разработки механизма ее реализации и проектированию методического продукта инновационной деятельности.

Важной составляющей в работе со слушателями курсов является организация деятельности по проектированию методического инновационного продукта. Методический продукт инновационной практики - систематизированная и обобщенная совокупность теоретических, информационных, дидактических материалов, имеющих адресную направленность и технологично отражающих конкретную инновационную практику. Они могут быть представлены в виде:

- методической разработки учебного практико-ориентированного занятия (вебинара) для педагогических и руководящих работников по отдельным направлениям профессионального развития;
- сценария мастер-класса;
- комплекта образовательных кейсов;
- методического пособия;
- методической игры и т.д.

Любой методический продукт, создаваемый в процессе или по итогам инновационной практики, должен соответствовать следующим требованиям:

1. Наличие признаков инновационности: новизна, уникальность, практическая значимость и реализуемость (воспроизводимость в практике других образовательных организаций), ориентация на профессиональные потребности работников образования.
2. Технологичность.
3. Значимость для развития муниципальной системы образования.

Дополнительная профессиональная программа повышения квалификации «Практические аспекты реализации педагогами инновационной деятельности» успешно реализуется на базе МБОУ ДПО «Научно-методический центр» на протяжении двух лет. Обучение по программе прошли более 200 педагогов муниципальной системы образования г. Кемерово.

Список литературы:

1. Государственная программа Российской Федерации «Развитие образования», утверждена постановлением Правительства Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. № 1642. – URL: <https://docs.cntd.ru/document/556183093>
2. Федеральный закон от 29 декабря 2012 года № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации». – URL:
3. Матяш Н. В. Методика оценки проектной компетентности студентов / Н. В. Матяш, Ю. А. Володина // Психологические исследования : электрон. науч. журн. 2011. № 3(17). – URL:

Михайлова Татьяна Викторовна

Студент магистратуры, Специалист 1 разряда Управления пресс-службы и информации Аппарата
Государственной Думы ФС РФ
Государственный Университет Управления

Соколова Светлана Викторовна

Научный руководитель, к.э.н, доцент кафедры государственного и муниципального управления
ГУУ
Государственный Университет Управления

**АППАРАТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ДУМЫ ФС РФ В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОТНОШЕНИЙ.**

Аннотация: Управление государством в сфере международных отношений осуществляется государственным аппаратом, состоящим из системы соответствующих органов. Анализ деятельности этих органов позволяет сформировать полное и непротиворечивое представление о сущности соответствующего государства и его функциях.

Ключевые слова: Аппарат Государственной Думы, РФ, Российская Федерация, Федеральное собрание

**STAFF OF THE STATE DUMA OF THE FA OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE
SPHERE OF INTERNATIONAL RELATIONS.**

Abstract: State administration in the field of international relations is carried out by the state apparatus, consisting of a system of relevant bodies. An analysis of the activities of these bodies makes it possible to form a complete and consistent idea of the essence of the respective state and its functions.

Keywords: Office of the State Duma, Russian Federation, Russian Federation, Federal Assembly

После принятия Конституции Российской Федерации, система органов власти государства претерпела кардинальные изменения, впоследствии их конституционно-правовой статус в большей или меньшей степени неоднократно корректировался, также был проведен ряд административных реформ.

Одной из наиболее важных проблем в настоящее время является проблема разграничения полномочий между федеральными органами власти и органами государственной власти субъекта Федерации.

Характеристика Аппарата Государственной Думы и основные направления его деятельности.

Аппарат Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации (далее - Аппарат ГД РФ) является постоянно действующим органом Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации, осуществляющим правовое, организационное, документационное, аналитическое, информационное, финансовое, материально-техническое, социально-бытовое обеспечение деятельности депутатов Аппарата ГД РФ, депутатских объединений в Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации, Совета Государственной Думы, Председателя, первых заместителей, заместителей Председателя, Руководителя Аппарат ГД РФ, сотрудников Аппарат ГД РФ.

В Аппарате не могут создаваться структуры политических партий, религиозных, общественных объединений, за исключением профессиональных союзов.

Аппарат осуществляет свою деятельность во взаимодействии с Администрацией Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации, федеральных органов исполнительной власти, органов судебной власти Российской Федерации, законодательных и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, Аппаратами парламентов иностранных государств и межпарламентских организаций. Структуру Аппарата ГД РФ отобразим на рис. 1.



Рисунок 1 - Структура Аппарата ГД РФ [15, с. 484]

Должностные обязанности, права и ответственность работников Аппарата ГД РФ определяются федеральным трудовым законодательством с учетом особенностей, предусмотренных федеральным законодательством о государственной службе, Регламентом Государственной Думы Федерального Собрания РФ, положениями о структурных подразделениях, должностными инструкциями.

Понятие и сущность Федерального Собрания.

На федеральном уровне законодательную власть в России осуществляет Федеральное Собрание Российской Федерации.

Для понимания сущности государственного органа необходимо обратиться к анализу систем более высокого уровня, к числу которых относятся государственный аппарат и механизм государства.

Механизм государства обладает следующими признаками:

1. Имеет определенную систему, которая включает в себя связанные между собой элементы - органы государственной власти, организации и учреждения.

2. Перед элементами (органы государственной власти, организации, учреждения) механизма государства стоят общие цели и задачи.

3. Центральное место в системе механизма государства занимает орган государственной власти.

4. Благодаря государственному механизму, государство осуществляет свое управление и воплощает в жизнь государственные политики.

Строение государственного Аппарата, его структура и деятельность определяются факторами, которые стоят в основе реализации государственного Аппарата. Данные факторы следят за соблюдением единства системы органов государственной власти.

Государственный аппарат Российской Федерации - это упорядоченная система органов государственной власти, благодаря которым осуществляется государственная власть, и решаются важные вопросы, стоящие перед государством.

Характеристика деятельности Государственной Думы в сфере международных отношений.

Одной из ключевых функций парламента является законодательное обеспечение внешней политики государства. Аппарата ГД РФ осуществляет международную деятельность и представляет интересы России на международной арене по разным направлениям. Направления международной деятельности Аппарата ГД РФ:

- определяет и реализует основы внешней политики путем законодательного регулирования отношений в соответствующих сферах;
- реализует стратегический курс России на европейскую и евроатлантическую интеграцию;
- ратифицирует и денонсирует международные договоры России;
- участвует в работе международных парламентских объединений и учреждений.

Межпарламентское сотрудничество может осуществляться как на двусторонний, так и на многосторонней основе. Основными ее формами являются:

- обмен парламентскими делегациями между Аппаратом ГД РФ и парламентами иностранных государств;
- участие в парламентских ассамблеях (форумах, комиссиях);
- формирование постоянных делегаций Аппарата ГД РФ в международных организациях;
- деятельность депутатских групп дружбы;
- обмен делегациями работников аппаратов.

Анализ работы Аппарата Государственной Думы в сфере международных отношений.

В настоящее время Россия ожидает радикальных реформ во многих сферах государственной политики, организации и деятельности органов государственной власти и местного самоуправления.

Аппарат ГД РФ является постоянно действующим органом, осуществляющим правовое, научное, организационное, документальное, информационное, экспертно-аналитическое, финансовое и материально-техническое обеспечение деятельности Аппарата ГД РФ, его органов и народных депутатов России.

Основными направлениями деятельности Аппарата ГД РФ в сфере международных отношений, являются:

- организация освещения деятельности Аппарата ГД РФ и его органов в средствах массовой информации;
- подготовка и распространение материалов о деятельности Аппарата ГД РФ; аккредитация в соответствии с установленным порядком корреспондентов и технических работников российских и зарубежных средств массовой информации, организация и проведение пресс-конференций, встреч и других мероприятий;
- разработка предложений по развитию связей с парламентами зарубежных стран и межпарламентскими организациями;
- разработка планов Межпарламентского обмена и проведение организационных мероприятий относительно их реализации, обеспечения членов делегаций Аппарата ГД РФ, групп народных депутатов России, выезжающих за границу, соответствующими материалами и документами;
- обеспечение деловых связей с дипломатическими миссиями в России и представительствами России за рубежом, организация перевода в ходе встреч, переговоров с иностранными партнерами, а также перевода документов, сообщений и писем, поступающих в Аппарат ГД РФ на иностранном языке;
- организация приемов в Аппарате ГД РФ парламентских делегаций, политических деятелей и дипломатических представителей иностранных государств, представителей международных организаций;
- подготовка материалов и предложений по вопросам внешнеполитической деятельности Аппарата ГД РФ;
- подготовка документов для награждения наградами Аппарата ГД РФ, учет этих документов;
- подготовка представлений для празднования государственных и ведомственных наград;
- учет военнообязанных и призывников, бронирование военнообязанных, выполнение предусмотренных законодательством мероприятий по мобилизационной подготовке и гражданской защите;
- организация работы по охране государственной тайны.

За период работы Аппарата ГД РФ в сфере международных отношений принято 1369 законов и 3751 постановления. На одиннадцатую сессию запланировано к рассмотрению 752 вопроса, из которых 151 подготовлено к рассмотрению в первом и втором чтении, 581 вопрос требуют проработки в комитетах. Одной из главных задач Аппарата ГД РФ в сфере международных отношений действующего созыва является рассмотрение и принятие проекта Законов (табл. 2.1).

Таблица 2.1 - Соответствие цели и задач программы задачам и функциям Положения об Аппарате ГД РФ в сфере международных отношений

Цель и задачи	Функции
---------------	---------

<p>Цели: Разработка и принятие законодательных и нормативно-правовых актов России, внесение изменений Конституции России в пределах и порядке, предусмотренных разделом XIII Конституции РФ, утверждение государственного бюджета России и внесение изменений в него, контроль за исполнением государственного бюджета России, определение основ внутренней и внешней политики, утверждение общегосударственных программ экономического, научно-технического, социального, национально-культурного развития, охраны окружающей среды, осуществления контроля в соответствии с Конституцией России, осуществление парламентского контроля в пределах определенных Конституцией России и Регламентом.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - проводит экспертизу законопроектов, которые подаются в Аппарат ГД РФ субъектами права законодательной инициативы, организует научную экспертизу в научных учреждениях; - проводит экспертизу актов законодательства относительно их соответствия Конституции России и законам России (по поручению руководства Аппарата ГД РФ); - участвует в разработке по поручению руководства Аппарата ГД РФ проектов законодательных актов, актов комитетов и комиссий Аппарата ГД РФ; - устанавливает и развивает связи с соответствующими службами парламентов зарубежных стран по вопросам парламентского права, развития и совершенствования законодательства, законопроектной работы, обмена опытом; - организация приемов в Аппарате ГД РФ России парламентских делегаций, политических деятелей и дипломатических представителей иностранных государств, представителей международных организаций; - осуществляет организационное сопровождение анализа практики применения законодательства с целью его совершенствования и способствует реализации функции парламентского контроля Аппарата ГД РФ и его органами.
<p>Задачи:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Разработка и принятие законодательных и нормативно-правовых актов России и осуществление парламентского контроля в пределах, определенных Конституцией России и Регламентом Аппарата ГД РФ. 2. Развитие международной деятельности через проведение официальных визитов, рабочих визитов руководства парламента, командировок за границу делегаций комитетов, групп дружбы, визитов членов межпарламентских комиссий, делегаций для участия в работе межгосударственных организаций, семинаров, конференций. 	

Средства планируется направить на:

- осуществление законотворческой деятельности Аппарата ГД РФ - 359 принятых законопроектов;
- 83 визита народных депутатов России за границу;

- выплата 90 премий и стипендий Аппарата ГД РФ;

- уплата членских взносов в международные организации, в которых приобретено членство Аппарата ГД РФ. Аппаратом ГД РФ рассматриваются Программы экономических реформ, формирование положительного имиджа страны среди мирового политического сообщества, информирование общественности о деятельности законодательного органа, и в конечном итоге -повышение благосостояния граждан, (табл. 2.2).

Таблица 2.2 - Расходы по бюджетным программам в сфере международных отношений.

Показатели	2020	2021	2022	2023	2024
Оплата труда и начисления на заработную плату	270,6	364,9	566,9	789,1	789,2
использование товаров и услуг в т. ч.:	63,6	75,1	78,8	102,8	105,6
Текущие трансферты	28,5	39,3	43,0	46,1	48,7
Социальное обеспечение	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
Приобретение основного капитала	40,4	0,2	0,5	0,5	0,5

Согласно данным, можно отметить, что в 2021 году показатели изменились в большую сторону по отношению к 2020 году для Аппарата ГД РФ. Также, функциональные расходы увеличатся и в прогнозном периоде, что говорит об расширении сектора услуг и выполнении работы в целом. Далее отобразим показатели бюджетной программы в табл.2.3.

Таблица 2.3 - Результативные показатели бюджетной программы в сфере международных отношений

Показатели	2020	2021	2022	2023	2024
Всего результативных показателей	56	31	29	27	27
количество достигнутых результативных показателей	20	33	-	-	-
Среднее отклонение фактических от плановых значений результативных показателей	17	24	-	-	-
Количество принятых законопроектов	716	704	789	803	803
Количество визитов народных депутатов за границу	676	795	795	795	795
	416	375	375	375	375
средние расходы на один зарегистрированный законопроект	594	308	243	243	243
Доля принятых законов в общем количестве зарегистрированных законопроектов	136	250	250	250	250

Бюджетной программой в сфере международных отношений было принято одинаковое количество законопроектов в течение 2020-2021 годов, что составляет 359 шт. Аппарат ГД РФ, прогнозирует что будет принято 26% от общего количества поданных законопроектов, интересным результативным показателем в бюджетной программе является повышение качества работы Аппарата ГД РФ.

Совершенствование стратегии работы Аппарата ГД РФ, в сфере международных отношений

Стратегия внешней политики Аппарата ГД РФ, как магистральный документ, должен определять основные приоритеты, принципы и направления внешней политики государства. Данная стратегия определяет не только основные задачи МИД России на среднесрочную перспективу, но и систему координации и ориентиры для всех ветвей власти.

На основе Стратегии Аппарата ГД РФ можно определить отдельные региональные концепции внешней политики России с целью четкого стратегического и всестороннего подхода к продвижению национальных интересов. Такие документы должны включать политическую безопасность, экономическую, гуманитарную и консульскую проверки, в частности:

- Политики соседних государств;
- Концепции внешней политики России;
- Единой концепции развития взаимоотношений со странами Азиатско-Тихоокеанского региона;
- Концепции отношений России со странами Латинской Америки и Карибского бассейна.

Требуется осуществить ряд действий. Создать институт специального представителя России по энергетической политике:

1. Обеспечить сертификацию оператора системы передачи электроэнергии.
2. Продолжить коммуникацию с европейскими политиками, прежде немецкими, для реализации газопровода «Северный поток-2».
3. Активизировать диалог в рамках Совета Европы и Парламентской Ассамблеи СЕ с другими делегациями государств-партнеров по очищению, оздоровлению и сохранению ценностно-ориентированного подхода в деятельности СЕ.
4. Активизировать участие представителей министерств и ГД РФ в международных форумах и заседаниях под эгидой Организации Объединенных Наций.
5. Обновить программу деятельности Правительства в части институционального обеспечения формирования международной поддержки России в противодействии НАТО и обеспечения международных производств, как направления борьбы с агрессией США.
6. Разработать комплексное видение использования возможностей международных организаций для улучшения координации действий институтов власти России по противодействию агрессии США.
7. В рамках двусторонних отношений важно углублять сотрудничество со странами, которые потенциально поддерживают резолюции органов ООН, СЕ, ОБСЕ в поддержку России и предотвращение нарушения прав человека на территории Донбасса.

Основываясь на опыте выполнения Национальной Стратегии по правам человека, в обновленной стратегии и плане действий к ней следует предусмотреть четкие индикаторы ее выполнения и контроля. Органам власти, вовлеченным в создание Стратегии национальной безопасности (СНБО, Минобороны, МВД, СБУ, МИД), интегрировать подход, ориентированный на права человека в Стратегии.

Совершенствования структуры Аппарата ГД РФ в контексте мирового опыта

Важным элементом определения возможных направлений совершенствования организации Аппарата ГД РФ является обобщение соответствующего мирового опыта.

Анализ структуры аппаратов парламентов следует начать с высшего представительного органа Великобритании, который имеет самые длинные традиции парламентаризма.

Сравнение аппаратов парламентов Великобритании (в частности, его нижней палаты) и России свидетельствует о существовании в британской парламентской практике департамента обеспечения

работы палаты и комитетов, который выполняет такие функции, которые в России возложены на ряд главных управлений научно-экспертного, юридического, документального, организационного обеспечения, а также секретариатов комитетов ГД РФ, которые являются самостоятельными структурными подразделениями Аппарата парламента.

Если сравнивать структуры аппаратов Палаты представителей Конгресса США и ГД РФ, можно заметить схожесть структуры административного управления (парламент США) и управления делами (парламент РФ). Однако в Аппарате ГД РФ управление делами, в отличие от его аналога в Конгрессе США, не включает управление кадрами, которое в отечественной практике является самостоятельным подразделением Аппарата парламента.

Сравнивая структуру аппаратов парламентов Канады и России, необходимо отметить, что в Палате общин парламента Канады одно подразделение занимается вопросами сопровождения законопроектной работы — департамент процедурных вопросов, в то время как в ГД РФ эти обязанности возложены на целый ряд подразделений, среди которых Главное управление научно-экспертного обеспечения, Главное управление юридического обеспечения, Главное управление документального обеспечения и тому подобное.

Сравнивая структуры аппаратов парламентов ФРГ и России, необходимо констатировать, что Секретариат Бундестага имеет четкую целеориентированную структуру, в которой самостоятельные подразделения обеспечивают ключевые направления функционирования парламента, в то время как в России существует лишь нагромождение самостоятельных подразделений, которые по многим направлениям своей деятельности дублируют полномочия друг друга.

Сравнивая структуру аппаратов Национальной ассамблеи и ГД РФ, следует отметить, что аппарат французского парламента, как и немецкого, является более логично структурированным, чем в России. В частности, во Франции, единый директорат полностью обеспечивает поддержку законотворческого процесса, в то время как в России этими вопросами занимается целый ряд обособленных подразделений.

Сравнивая организационную структуру Канцелярии Сейма и Аппарата ГД РФ, необходимо отметить сходство между ними в вопросе выделения значительного количества самостоятельных подразделений в их структурах. В то же время, отличительным является количество заместителей у руководителя Аппарата парламента: в России их шестеро, а в Польской республике — один. Кроме того, в структуру Аппарата Сейма Республики Польша входит парламентарская библиотека, в то время как в России подобное заведение отделено от парламента и находится в подчинении министерства культуры и туризма России.

Анализ мирового опыта организации аппаратов парламентов показал, что в абсолютном большинстве случаев количество самостоятельных структурных подразделений колеблется от трех (США и Французская Республика) до десяти (Великобритания). Только аппарат Сейма Республики Польши выходит за эти пределы и насчитывает более двухсот самостоятельных структурных частей.

Совершенствования институционально-правового обеспечения деятельности Аппарата ГД РФ

Развитие и укрепление демократических правовых основ государственности связано с потребностью переосмысления фундаментальных основ парламентаризма, организации парламентарской деятельности; совершенствования институционально-правового статуса Аппарата ГД РФ как структуры, обеспечивающей бесперебойное функционирование и организационное обеспечение Аппарата ГД РФ.

Дорожная карта содержит рекомендации по реформированию парламента, направленные на повышение качества законов, обеспечение прозрачности и открытости ГД РФ, соблюдение народными депутатами этических норм и стандартов и усиление административной способности парламента.

С целью реализации рекомендаций дорожной карты, в соответствии с которой определены направления внутренней реформы и повышения институциональной способности ГД РФ, в частности можно выделить:

- законодательная способность и законотворческий процесс в ГД РФ России;
- политический надзор за исполнительной ветвью власти;
- открытость, прозрачность и подотчетность гражданам;
- административная способность;
- коалиция, оппозиция и диалог в ГД РФ.

Целесообразно отметить, что реформирование парламента невозможно без усиления институциональной способности Аппарата ГД РФ, который обеспечивает его жизнедеятельность.

Задачи по совершенствованию деятельности Аппарата ГД РФ предусмотрены направлением «административная способность» Дорожной карты и включают:

- консолидацию всех административных единиц ГД РФ (в частности, библиотеку и Институт законодательства ГД РФ), которые должны стать частью усиленной структуры Аппарата ГД РФ;
- создание единого свода внутренних правил, регламентирующего работу Аппарата ГД РФ;
- создание обновленной службы управления персоналом;
- разработку всеобъемлющей стратегии развития кадрового потенциала Аппарата ГД РФ, которая будет предусматривать, в частности, достаточное ресурсное обеспечение учебных программ, включая повышение уровня владения иностранными языками, индивидуализированные планы карьерного роста в сочетании с внедрением системы проведения регулярного оценивания;
- разработку и внедрение системы кадровой мобильности работников Аппарата ГД РФ;
- отделение краткосрочной стажировки от стажировки государственных служащих;
- нормирование правил работы и полномочий помощников-консультантов народных депутатов России (несмотря на то, их работа оплачиваема, или они работают на общественных началах);
- рассмотрение возможности перехода к созданию системы обособленной парламентской государственной службы.

Нынешнее нормативно-правовое регулирование организации и деятельности Аппарата ГД РФ осуществляется на трех уровнях:

1. Конституционном - к полномочиям ГД РФ относится назначение на должность и увольнение с должности руководителя Аппарата ГД РФ, а также утверждение сметы ГД РФ и структуры ее Аппарата.
2. Законодательном - вопросы деятельности Аппарата ГД РФ урегулированы рядом актов,
3. На подзаконном уровне вопросы деятельности Аппарата ГД РФ регулируют четыре группы нормативно-правовых актов различной юридической силы: постановления ГД РФ, постановления Кабинета Министров России, распоряжения председателя ГД РФ и распоряжения руководителя Аппарата ГД РФ.

На сегодняшний день такая система двойного подчинения обеспечивается действующим законодательством и связана с рисками возможных конфликтных ситуаций и необходимостью поиска компромиссных решений.

Итак, подводя итоги, можно утверждать, что реформирование Аппарата ГД РФ является неотъемлемой частью парламентской реформы и должно предусматривать «осовременивание» многих направлений его деятельности, в частности, таких как:

1. Пересмотр полномочий и функций, а также совершенствование правового статуса Apparата ГД РФ с целью обеспечения надлежащей реализации конституционных функций и полномочий парламента РФ.
2. Разработка новой организационной структуры, которая должна быть подготовлена на основе проведенного функционального анализа.
3. Урегулирование вопроса об обновлении полномочий руководителя Apparата ГД РФ.
4. Разработка долгосрочной стратегии управления человеческими ресурсами Apparата ГД РФ, которая должна обеспечить профессиональность и постоянство кадрового потенциала.
5. Создание института «парламентской службы», как отдельного вида публичной службы.
6. Обеспечение укрепления информационно-коммуникационной составляющей деятельности Apparата ГД РФ, предусматривающей открытость и прозрачность деятельности.

Реформирование Apparата ГД РФ является неотъемлемой частью парламентской реформы и должно предусматривать «осовременивание» многих направлений его деятельности, в частности, таких как: пересмотр полномочий и функций, а также совершенствование правового статуса Apparата ГД РФ с целью обеспечения надлежащей реализации конституционных функций и полномочий парламента РФ; разработка новой организационной структуры, которая должна быть подготовлена на основе проведенного функционального анализа; урегулирование вопроса об обновлении полномочий руководителя Apparата ГД РФ; разработка долгосрочной стратегии управления человеческими ресурсами Apparата ГД РФ, которая должна обеспечить профессиональность и постоянство кадрового потенциала. Итак, такая реструктуризация позволит совершенствовать деятельность подразделений Apparата.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021)
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021)

Михайлова Татьяна Викторовна

Студент магистратуры, Специалист 1 разряда Управления пресс-службы и информации Аппарата
Государственной Думы ФС РФ
Государственный Университет Управления

Соколова Светлана Викторовна

Научный руководитель, к.э.н, доцент кафедры государственного и муниципального управления
ГУУ
Государственный Университет Управления

**ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ РАБОТЫ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ И ЕГО
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

Аннотация: Характеризуя высшие органы власти зарубежных государств, всегда основательно анализируют парламент. Он рассматривается, как орган законодательной власти. Учитывая это, речь может идти об определении роли государственной власти в отношении законодательных органов.

Ключевые слова: Российская Федерация, законодательные органы, парламент, аппарат РФ

**FOREIGN EXPERIENCE IN THE WORK OF LEGISLATIVE BODIES AND ITS USE IN
THE RUSSIAN FEDERATION**

Abstract: Describing the highest authorities of foreign states, they always thoroughly analyze the parliament. It is regarded as a body of legislative power. Given this, we can talk about defining the role of state power in relation to the legislature.

Keywords: Russian Federation, legislative bodies, parliament, apparatus of the Russian Federation

Термин «парламент», прежде всего, употребляется как общее, родовое понятие. Разные официальные названия имеют и Палаты. Одно из распространенных названий нижних палат - «палата представителей». Ее узаконили конституции Австралии, Бельгии, Ирландии, Уругвая, Филиппин, Румынии, США, Японии.

Для верхних палат почти универсальным названием является «сенат» (США, президентские республики Латинской Америки, Бельгия, Ирландия, Испания, Италия, Польша, Румыния, Франция). Поэтому такие названия верхних палат, как «палата лордов» (Великобритания) или «палата советников» (Япония), являются скорее исключением из общего правила.

Важно отметить: в отдельных федеративных государствах названия палат зарубежных парламентов не только отражает соответствующая форма государственного устройства, но и наносится отпечаток различного характера представительства в них.

Следует учитывать, что существуют примеры, когда названия палат лишь условно обозначают их формальное положение в пределах представительного органа.

Структура государственного Аппарата Российской Федерации включает в себя: Президента Российской Федерации, органы законодательной власти, органы исполнительной власти, органы судебной власти и Прокуратуру Российской Федерации.

Граждане Российской Федерации избирают Президента сроком на 6 лет. Президент Российской Федерации не входит ни в одну из ветвей власти, он имеет полномочия, которые можно отнести ко всем трем ветвям. Например, в плане законотворческой работы, глава государства наделен правом законодательной инициативы и может вносить законопроекты в Государственную Думу.

Деятельность государственного Аппарата осуществляется, основываясь на общепризнанных принципах.

Принципы деятельности Аппарата государства:

1. Принцип демократизма. Принцип демократизма заключается в осуществлении участия народа в государственном управлении и в действиях органов власти, которые осуществляют свои полномочия в интересах населения.

2. Принцип сочетания коллегиальности и единоначалия. При коллегиальном управлении решение принимается на общем совещании должностными лицами органа государственной власти.

Например, Правительство Российской Федерации является коллегиальным органом и решения принимаются на заседаниях Правительства. Единоначалие подразумевает, что руководитель принимает решения по вопросам, которые входят в компетенцию данного органа. Например, министерства, администрации субъектов РФ.

3. Принцип сочетания выборности и назначаемости. В Российской Федерации существуют органы государственной власти, которые как избираются на свой пост (депутаты Государственной Думы), так и назначаются (министры).

4. Принцип иерархичности. Иерархичность предполагает наличие уровней соподчиненности в системе государственного Аппарата. Данный принцип подразумевает, что органы государственной власти, входящие в аппарат государства, имеют разные уровни, то есть, одни органы являются вышестоящими, а другие - нижестоящими.

5. Принцип профессионализма. В осуществлении деятельности Аппарата государства принимают участие только квалифицированные специалисты, которые решают задачи, стоящие перед государством на высоком уровне. При определении государственного Аппарата нужно обращать внимание на его структуру, какое место в нем занимают органы государственной власти и реализацией каких полномочий они занимаются [34, с. 375].

Учитывая актуальность и важность создания вопроса реализации законодательной власти, следует отметить, что он не исчерпывается этим или другими исследованиями по реализации отдельных форм власти в государстве. Конституирование нового общественного строя дополняет или меняет существующие в стране формы и способы реализации законодательной власти и нуждается в новых методологически взвешенных исследованиях отечественного и зарубежного опыта с целью усовершенствования действующего законодательства страны и расширения существующих форм реализации законодательной власти, в частности, для ее основного субъекта-народа.

Одной из ключевых функций парламента является законодательное обеспечение внешней политики государства. Аппарат ГД РФ осуществляет международную деятельность и представляет интересы России на международной арене по разным направлениям. Направления международной деятельности Аппарата ГД РФ:

- определяет и реализует основы внешней политики путем законодательного регулирования отношений в соответствующих сферах;

- реализует стратегический курс России на европейскую и евроатлантическую интеграцию;

- ратифицирует и денонсирует международные договоры России;

- участвует в работе международных парламентских объединений и учреждений.

Межпарламентское сотрудничество может осуществляться как на двусторонний, так и на многосторонней основе. Основными ее формами являются:

- обмен парламентскими делегациями между Аппаратом ГД РФ и парламентами иностранных государств;
- участие в парламентских ассамблеях (форумах, комиссиях);
- формирование постоянных делегаций Аппарата ГД РФ в международных организациях;
- деятельность депутатских групп дружбы;
- обмен делегациями работников аппаратов.



Структура межпарламентских объединений с участием Аппарата ГД РФ

Анализ работы Аппарата Государственной Думы в сфере международных отношений

В ближайшее время Россию ожидают радикальные реформы во многих сферах государственной политики, организации и деятельности органов государственной власти и местного самоуправления.

ГД России традиционно находится в центре общественного внимания в сфере международных отношений, однако в последнее время уровень заинтересованности происходящим в парламенте существенно вырос как в СМИ, так и в обществе в целом. Это можно объяснить рядом обстоятельств:

1. Традиционно институт представительства вызывает внимание избирателей к деятельности избранных ими политиков относительно того, насколько последовательно они выполняют свои предвыборные обещания.

2. Существенное обновление состава парламента по результатам выборов. Новая генерация политиков, пришедших в законодательный орган страны под лозунгами введения европейских норм и принципов работы органов власти, большей открытости в принятии государственных решений и привлечения к этому процессу всех заинтересованных сторон.

3. Высокий уровень концентрации лидеров общественного мнения в парламенте, с которыми связывают надежды на новое качество демократических процессов в нашей стране.

4. Убеденность подавляющего большинства представителей русского общества в том, что практически все проблемы в государстве решаются путем принятия соответствующего законодательства.

5. Наиболее открытый характер деятельности Аппарата ГД РФ в сравнении с другими органами государственной власти, постоянное присутствие парламентариев в СМИ, многочисленных ток-шоу и обсуждение с ними внутри-парламентских событий, процессов и неприглядных реалий.

Парламент воспринимается широким общественным мнением, как эпицентр политической жизни страны.

6. Высокий уровень общественного недоверия и подозрения относительно злоупотребления властью и пренебрежение общегражданским интересам.

7. Публично заявленная политическая воля Главы Аппарата ГД РФ относительно решительного проведения парламентской реформы, масштабное кадровое обновление Аппарата ГД РФ.

9. Весомая поддержка, которая предоставляется партнерами России: международными организациями, программами помощи других государств, донорскими организациями в вопросах развития и модернизации парламентаризма в России.

Аппарат ГД РФ является постоянно действующим органом, осуществляющим правовое, научное, организационное, документальное, информационное, экспертно-аналитическое, финансовое и материально-техническое обеспечение деятельности Аппарата ГД РФ, его органов и народных депутатов России.

В целом по Аппарату ГД РФ в сфере международных отношений на 2021 год было определено 126 результативных показателей бюджетных программ, из которых выполнено только 45 (35,7%) от общего количества всех показателей. Среднее отклонение фактических значений результативных показателей бюджетных программ от их плановых значений составляет 15,7%.

Следует отметить, что практически все показатели результативности бюджетной программы не соответствуют критериям: надежности, актуальности и общественной значимости по результативным показателям определенных приказом Министерства финансов России. Предельный объем расходов на 2021 год составляет 780,7 млн руб., что обеспечивает потребность на 71,5% в соответствии с суммами определенных бюджетным запросом. Такое повышение эффективности работы Аппарата ГД РФ невозможно при условии отсутствия изменений подходов к работе в части законодательного процесса.

Совершенствование стратегии работы Аппарата ГД РФ, в сфере международных отношений

Стратегия внешней политики Аппарата ГД РФ, как магистральный документ, должен определять основные приоритеты, принципы и направления внешней политики государства. Данная стратегия определяет не только основные задачи МИД России на среднесрочную перспективу, но и систему координации и ориентиры для всех ветвей власти.

Требуется осуществить ряд действий. Создать институт специального представителя России по энергетической политике, который бы имел полномочия вести диалог с государственными органами власти и ЕС и координировать реализацию обязательств, учитывая национальные интересы и вопросы энергетической безопасности.

Обновить программу деятельности Правительства в части институционального обеспечения формирования международной поддержки России в противодействии НАТО и обеспечения международных производств, как направления борьбы с агрессией США.

В рамках двусторонних отношений важно углублять сотрудничество со странами, которые потенциально поддерживают резолюции органов ООН, СЕ, ОБСЕ в поддержку России и предотвращение нарушения прав человека на территории Донбасса.

Модернизировать существующую систему управления экономической составляющей дипломатической деятельности путем концентрации функций проведения внешнеэкономической политики в Министерстве иностранных дел с целью более эффективного институционального обеспечения экономической дипломатии (в частности, через торговые представительства и усиление экономических отделов ЗГУ).

Создать на постоянной основе представительство (миссию) России при Всемирной торговой организации с месторасположением в Женеве и разработать предложения России по реформированию Всемирной торговой организации.

Организовать консультации с представителями бизнеса стран Группы семи относительно основных проблем их работы в России.

Просмотреть механизмы и условия распределения средств по Государственной программе сотрудничества с зарубежными странами до 2024 г., сделать их более прозрачными и доступными для общественных организаций.

Начать широкий общественный и экспертный диалог, в частности, с привлечением представителей диаспорских организаций и бизнес-ассоциаций по решению на законодательном уровне вопроса двойного гражданства.

Адаптировать к современным условиям статус НРЯ, упростить порядок его предоставления и расширить преимущества для его владельцев.

Определить перечень стран, в которых вопрос статуса трудовых мигрантов и защиты их прав требует законодательного и организационного обеспечения, и соответственно начать консультации с правительствами этих стран для решения наиболее проблемных вопросов и обновления устаревшей законодательной базы.

Анализ текущего имиджа государства позволит эффективнее оценить действенность публичной дипломатии России, пользуясь конкретными индикаторами, и будет способствовать оптимизации использования средств по тем направлениям, по которым существует запрос.

Завершить работу над Стратегией института и предусмотреть расширение его работы по направлениям публичной и экспертной дипломатии.

Кроме начатой программы культурной мобильности Института РФ следует разработать систему грантовой поддержки на конкурсной основе для ученых и экспертов с целью проведения ими исследований и представления их за рубежом, участия в международных научных конференциях и экспертных площадках, а также учебных мероприятиях. Такая программа будет способствовать

развитию студий, повышению квалификации ученых и экспертов, а также представлению продукта учеными экспертами, аффилированными к российским, а не зарубежным институциям, что усилит присутствие науки и экспертизы на международном уровне.

Создать общий (МИД, МВД и МО) реестр бывших участников миротворческих операций, которые могли бы привлекаться для работы в международных организациях (seconded positions).

Усилить коммуникацию с партнерами по результатам достижений в сфере прав человека и объяснить значение этих достижений, в том числе через медиа ресурсы.

Создать условия для привлечения международных частных зеленых инвестиций в национальную экономику на уровне как государственных, так и частных компаний, что позволит реализовать утвержденные политики России.

Итак, такая реструктуризация Аппарата ГД РФ должна в дальнейших исследованиях целесообразно акцентировать внимание на функциональном совершенствовании деятельности подразделений Аппарата национального парламента.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 09.03.2021)
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.04.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.05.2021)

Celene Andrefna madriz rito

Российский университет дружбы народов

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНФЛИКТ ПО ПОВОДУ АКТИВОВ ВЕНЕСУЭЛЫ В CITGO:
ПРАВОВЫЕ И ПОЛИТИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

Аннотация: Цель этой статьи состояла в том, чтобы провести исследование влияния международного конфликта на CITGO и его правовые и политические последствия. В результате исследования изучаются правовые, экономические и политические масштабы этого конфликта в рамках американских санкций против Венесуэлы, а также юридическая реакция венесуэльского государства на решение американского суда и влияние этого конфликта на мирные процессы и диалог с венесуэльской оппозицией.

Ключевые слова: Нефть, Международный конфликт, Соединенные Штаты Америки, Активы, Венесуэла, Права человека, Венесуэльская Оппозиция, Николас Мадуро, Хуан Гуайдо

**INTERNATIONAL CONFLICT OVER VENEZUELAN ASSETS IN CITGO: LEGAL AND
POLITICAL IMPLICATIONS**

Abstract: The purpose of this article was to conduct a study of the impact of international conflict on CITGO and its legal and political consequences. As a result of the study, the legal, economic and political scope of this conflict within the framework of US sanctions against Venezuela, as well as the legal reaction of the Venezuelan state to the decision of the US trials and the impact of this conflict on peace processes and dialogue with the Venezuelan opposition.

Keywords: Oil, International conflict, United States of America, Assets, Venezuela, Human rights, Venezuelan Opposition, Nicolas Maduro, Juan Guaidó

Введение:

В рамках диалога, проведенного 13 августа 2021 года в Мексике, чтобы договориться о мире между венесуэльской оппозицией и правительством конституционного президента Николаса Мадуро Мороса после нескольких месяцев протестов и попыток государственных переворотов. Национальное правительство побило камнями конституцию и верховенство права. Решает встать на путь диалога с главными представителями правящего правительства оппозиционного лидера Хуана Гуайдо, который был провозглашен 26 января 2019 года исполняющим обязанности президента Венесуэлы на основе статей 233, 333 и 350 конституции Боливарианской республики Венесуэла.

Статья 233 - Абсолютные проступки Президента или Президента Республики: смерть, отставка или увольнение по решению Верховного Суда; постоянная физическая или психическая недееспособность, удостоверенная медицинским советом, назначенным Верховным Судом и одобренным Национальным собранием; уход с поста, объявленный Национальным собранием, а также аннулирование народным избранием его мандата. В случае абсолютного отсутствия избранного президента или избранного президента до вступления в должность в течение следующих тридцати дней подряд проводятся новые всеобщие, прямые и тайные выборы. В период избрания и вступления в должность нового президента или нового Президента ответственность за Президентство Республики несет Президент или Председатель Национального собрания[1].

Статья 333 Настоящая Конституция не утрачивает своей силы, если она перестает соблюдаться в результате применения силы или если она отменяется каким-либо иным способом, кроме

предусмотренного в ней. В таком случае каждый гражданин, наделенный или не наделенный властью, обязан сотрудничать в восстановлении его действительности. [1]

Статья 350 Народ Венесуэлы, верный своей республиканской традиции, своей борьбе за независимость, мир и свободу, не должен знать о любом режиме, законодательстве или органе власти, которые противоречат демократическим ценностям, принципам и гарантиям или наносят ущерб правам человека. [1]

Провозглашение себя исполняющим обязанности президента Венесуэлы было поддержано Государственным департаментом Соединенных Штатов Северной Америки и Лимской группой. Имея Хуан Гуайдо полномочия управлять активами Венесуэлы на североамериканской территории в этом случае CITGO нефтяная дочерняя компания, в которой Венесуэла имеет 100% своих акций, под фактическим председательством Хуана Гуайдо чиновники этой компании ответят Гвидо. Принимая Guaido административный и финансовый контроль над компанией с 2019 года.

Предыстория конфликта:

CITGO Petroleum Corporation-это корпорация, включающая в себя набор нефтеперерабатывающих заводов и венесуэльского бензинового и нефтехимического рынка, расположенного в Соединенных Штатах. Американская штаб-квартира компании находится в районе Энергетического коридора Хьюстона, штат Техас. Являясь крупнейшим филиалом венесуэльской государственной компании PDVSA за пределами венесуэльской территории. Бренд CITGO был создан в 1965 году компанией Cities Service Company. Western Petroleum Corporation приобрела Cities Service в 1982 году, и CITGO был включен в качестве дочерней компании по переработке, маркетингу и транспортировке. Впоследствии он был куплен корпорацией Southland, которая продала 50% венесуэльскому государству в 1986 году и остальные 50% в 1990 году.

Когда в августе 2017 года администрация Трампа одобрила распоряжение об утверждении нескольких финансовых санкций в отношении Венесуэлы, экономика уже три года находилась в тревожном положении из-за политических разногласий с венесуэльской оппозицией в попытке государственного переворота, который привел к иннаституционной войне, спровоцированной Хуаном Гуайдо, который был президентом Национальной ассоциации 9 января 2019 года и самоназванием президента Венесуэлы 23 января 2019 года. Хотя официальных данных по этим показателям из Венесуэлы не было с 2015 года, существующие экономические оценки показали, что реальный ВВП сократился на 24.3% с 2014 по 2016 год, а инфляция потребительских цен с января по август 2017 года, вероятно, составляла от 758 до 1350% в годовом исчислении.

Но что было еще более разрушительным для венесуэльской экономики и ее населения, так это то, что экономические санкции, которые не перестают быть политическими в августе 2017 года, нанесли сильный удар по добыче нефти в Венесуэле. Диаграмма 1 свидетельствует о добыче нефти в Венесуэле и Колумбии в тысячах баррелей нефти в день с 2013 по 2018 год. Добыча в обеих странах снижалась примерно такими же темпами с 2016 года после резкого падения цен на нефть. Но после распоряжения от августа 2017 года добыча нефти упала, сократившись более чем в три раза по сравнению с предыдущими двадцатью месяцами. Это связано с потерей кредита и, как следствие, неспособностью оплатить техническое обслуживание и операции, а также открыть новые инвестиции, необходимые для поддержания уровня производства. Это снижение добычи нефти привело к потере \$ 6 млрд нефтяных доходов в следующем году

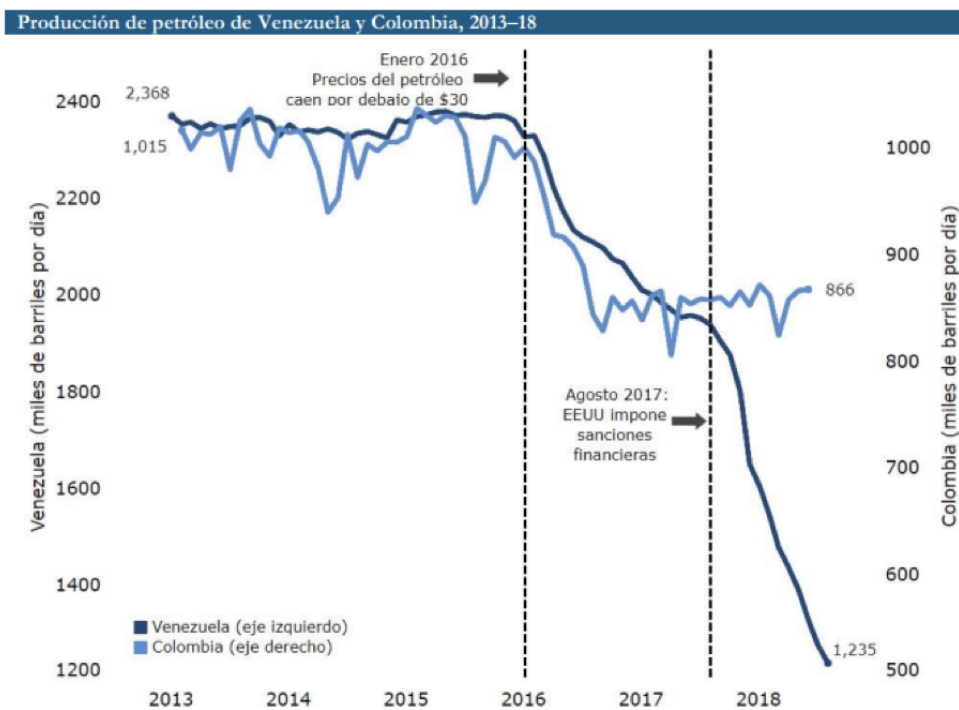


Рис.1 Производство нефти Венесуэла и Колумбия 2013-2018

Источники: ОПЕК (2019), ОПЕК Вторичные источники; Департамент энергетической информации США (2018).

Fig.1 Oil production Venezuela and Colombia 2013-2018

Source: OPEC (2019), OPEC Secondary Sources; US Department of Energy Information (2018)

9 августа 2018 года Леонард Старк, федеральный судья Окружного суда Уилмингтона, штат Делавэр, пришел к выводу, что PDVSA является субъектом Боливарианской Республики Венесуэла. Исходя из этого решения, судья разрешил Crystallex International Corp., горнодобывающей компании, которая подала в суд на Венесуэлу за экспроприацию в 2008 году на сумму 1,386 миллиона долларов, запустить акции PDV Holding, Inc (PDVH), дочерней компании венесуэльской государственной нефтяной компании, которой принадлежат акции Citgo Holding, Inc. Однако исполнение этой меры было отложено до тех пор, пока не будут выяснены условия использования и ликвидации такого пакета акций

В 2019 году, уже под руководством чиновников, отвечавших Гуайдо и парламенту Венесуэлы, Федеральный суд США вынес решение, согласно которому венесуэльское государство должно выплатить канадской компании, специализирующейся на добыче полезных ископаемых Crystallex, около 1,4 миллиарда долларов или, в противном случае, принудить к компенсации и даже взять ее.

Правительство бывшего президента Дональда Трампа, которое ввело экономические санкции против венесуэльского правительства и выдало лицензию, защитило его от правительства де-факто Хуана Гуайдо, ограничив любые сделки, связанные с облигацией 2020 венесуэльской государственной нефтяной компании PDVSA. Американское правительство под управлением нынешнего президента Джо Байдена через Управление по контролю за иностранными активами (OFAC) продлит эту лицензию до января 2022 года, сделав оговорку, что такие операции должны быть предварительно разрешены.

В рамках международного конфликта вокруг CITGO также важно подчеркнуть реальное влияние экономических санкций против Венесуэлы-невозможность приобретения инвестиционных облигаций PDVSA и инвестиции в компанию. Экономические санкции начнутся в 2015 году, но самые сильные санкции, которые принесли серьезные последствия для венесуэльской экономики, произошли в 2019 году в отношении CITGO, поскольку Венесуэла не может получать дивиденды от производства, без возможности экспорта разбавителей для производства бензина и не может продавать легкую нефть

для разбавления сверхтяжелой нефти, которая добывает PDVSA. Этот аспект важен, поскольку венесуэльская нефть характеризуется как тяжелая и сверхтяжелая и требует этой легкой нефти, которую продает CITGO.

CITGO выкупила у Венесуэлы нефтяные пятна для распределения в США операции подобного рода прекратились в апреле 2019 года, нанеся серьезный удар по венесуэльской нефтяной промышленности, найдя альтернативы инвестициям в российские или китайские компании. Тем не менее, правительство Соединенных Штатов утверждает, что вмешательство CITGO означает достижение, чтобы усугубить кризис "политики", потому что заморозить активы PDVSA в этой компании означает значительные поступления иностранной валюты для Венесуэлы-около \$ 11 млн., что затрудняет выполнение платежей, что также означает амортизации причинно-следственной активов за рубежом несоблюдения, компания оценивается примерно в \$ 8 млрд.

Помимо блокирования финансовых операций и административного управления CITGO под административным руководством Хуана Гуайдо, с 2019 года был назначен специальный административный совет в компании Anomima Monomeros Colombo-Венесуэла является 100-процентной венесуэльской компанией со штаб-квартирой в Барранкилье, Колумбия. Дочерняя компания венесуэльской нефтехимии (Requivén), отвечает за поставку до 46 процентов удобрений в Венесуэле.

Правовые и политические последствия:

а) Правовые Последствия:

В мае 2020 года апелляционный суд США в понедельник вынес решение против Венесуэлы по делу, которое может привести к тому, что государственная нефтяная компания PDVSA потеряет контроль над американским нефтеперерабатывающим заводом Citgo, его самым ценным активом за рубежом, после снятия санкций США. Адвокаты конституционного президента Венесуэлы Николаса Мадуро попросили апелляционный суд отменить решение суда низшей инстанции.

После судебного решения окружного суда Делавере венесуэльское государство об этом сообщает пресс-служба министерства иностранных дел Венесуэлы.

"С этим постановлением становится ясно, что американское правительство планирует конфисковать активы PDVSA в Соединенных Штатах. С этой целью они делегировали депутату Хуану Гуайдо и его сообщникам создание мошеннического представительства Республики и PDVSA, которое не только незаконно, но и действует во вред национальным интересам, во имя намерений вмешательства.

Решение предназначено для запуска на решение Арбитражного Суда от Центра International по Урегулированию Инвестиционных споров (МЦУИС), на сумму 1,2 млрд долларов, из претензии со стороны канадской компании Crystallex против Боливарианской Республики Венесуэла, хотя ни " (PDVSA и Citgo, и PDV Holding, являются должников Crystallex и не были предметом разбирательства в Арбитражный Суд МЦУИС".

Перед постановление высокого Суда Delawere 2020 года, президент де-факто Venezuela Хуан Гуайдо, кто пришел к власти в качестве президента Венесуэлы, поэтому неконституционным, не будет избираться большинством венесуэльцев в соответствии со статьей 228 Конституции Боливарианской Республики Венесуэла при поддержке членов международного сообщества, и решил справиться активов Венесуэльского государства, а не вне, Как Monomeros решает, в октябре 2021 одобрили задания для контроля, мониторинга и защиты Филиала PDVSA в городе Барранкилья, Иоанн Заглавие, член представительной комиссии первой партии справедливости, он предложил перевести международные активы Венесуэлы в трасты для обеспечения прозрачности . Такая Комсомольская его не приняла.

В ответ на эти действия правительство Венесуэлы распорядилось начать судебное расследование в прокуратуре Венесуэлы в отношении Хуана Гуайдо за преступления, связанные с узурпацией функций, изменой Родине, заговором и хищением средств.

В настоящее время филиал PDVSA Мономеров находится под контролем Суперинтенданта компаний в соответствии с постановлением № 301-004466 от 20 августа 2021.

Дочерняя компания PDVSA, Мономерос в период с января по сентябрь 2021 регистрирует " чистую прибыль 22.994 миллионов песо (COP) или 6,09 миллионов долларов США (USD 6.096.337.14)

b) Политические Последствия:

После политической суеты, вызванной самопровозглашением Хуана Гуайдо в качестве временного президента Венесуэлы, и многих насильственных событий, вспыхнувших в стране, включая покушение на законного президента Республики Николаса Мадуро. В соответствии с конституционными принципами и принципами международного права и принципом мирного урегулирования споров.

Правительство Венесуэлы президента Николаса Мадуро приняло решение начать мирные процессы и диалог с венесуэльской оппозицией в Мехико, поскольку к сентябрю 2021 года Мексика занимала пост протемпоры в сообществе латиноамериканских и карибских государств (CELAC).

Обе стороны, собравшиеся в прошлую пятницу и понедельник в Мехико, объявили, что подписали два частичных соглашения, одно из которых касается экономической и социальной защиты венесуэльского народа, а другое-защиты Гвианы Иезекииля. Но дело CITGO и Monomeros вызвало напряженность в диалогах: это возможность для Венесуэлы получить доступ к ресурсам компании.

Диалог в настоящее время приостановлен из-за напряженных ситуаций, которые привели к аресту и экстрадиции Алекса Сааба, который был полноправным членом делегации, предназначенной для переговоров в Мехике. Сааб был задержан в Кабо-Верде.

Ответ оппозиции состоял в том, чтобы оставить этот вопрос Норвегии, подчеркнув, что выдача Saab является чисто политическим вопросом между двумя странами с суверенными демократическими системами.

4. Заключение

Дело CITGO и международные санкции против Венесуэлы привели к серьезным последствиям для повседневной жизни венесуэльского народа и ввоза продовольствия и медикаментов, поскольку импортные операции с США заблокированы

Согласно заявлениям докладчика ООН по правам человека Алены Доухан от 1 марта 2021 года, я утверждаю: "Односторонние санкции, все чаще вводимые Соединенными Штатами, Европейским союзом и другими странами, усугубили вышеупомянутые проблемы. Сообщается, что доходы правительства сократились на 99% и что страна в настоящее время живет на 1% своих доходов до санкций".

Санкции и произвольные экономические блокады следует рассматривать как прямое нарушение прав, поскольку они непосредственно затрагивают население, поскольку санкционированное государство не имеет доступа к своим активам за рубежом и не имеет возможности управлять своими активами для международных инвестиций, а санкции являются законным путем для политической нейтрализации политически враждебного государства, как в случае с Венесуэлой, Кубой и Россией, которые в настоящее время страдают от экономических и политических санкций

Список литературы:

1. Оливерос.Л Последствия финансовых санкций и Нефть над Венесуэлой //воля . октябрь 2020

2. Баррето. Л Укрощение внешней политики Венесуэлы (2013-2017)// Журнал 91.2, N.º 91,2 • Хулио-Декабрь 2018
3. Сазерленд. М Экономические санкции против Венесуэлы:последствия,гуманитарный кризис, альтернативы и гуманитарное соглашение// Provea, Ноябрь, 2020
4. Гарридо. В , Исбелл. П, Риклес. К, Качинеро. Б, Санахуя. Х, Муньо. И Венесуэла и Боливарианская революция// Университетский институт"Генерал Гутьеррес Мелладо" исследований в области мира, безопасности и обороны, 2009 год
5. Вайсброт. М, Сакс. Д Экономические санкции как коллективное наказание: Дело Венесуэлы// Центр экономических и политических исследований, Май 2019
6. Маламуд. К , Нуньес. Р Кризис в Венесуэле и международная геополитическая доска// Королевский институт Элькано, 25 февраля 2019 г.
7. Представляя разрешение венесуэльского кризиса//Доклад по Латинской Америке № 79, 11 марта 2020 г.
8. Фэн. Х Кризис в Венесуэле: анализ и перспективы по заголовкам аргентинской, испанской и китайской прессы// Области.международный журнал связи, 19 октября 2019 г.

Кюрегян Гагик Володяевич

Студент магистратуры

Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

ОПЕКА, ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО И ПАТРОНАЖ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности опеки и попечительства в российском законодательстве; исследованы источники правового регулирования опеки и попечительства как формы устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Раскрыты проблемы правового регулирования отношений в сфере института опеки и попечительства.

Ключевые слова: опека, попечительство, патронаж

CUSTODIA, CUSTODIA AND PATRONAGE

Abstract: The article discusses the features of guardianship and guardianship in Russian legislation; the sources of legal regulation of guardianship and guardianship as a form of placement of orphans and children left without parental care are investigated. The problems of legal regulation of relations in the field of the institution of guardianship and guardianship are revealed.

Keywords: guardianship, guardianship, patronage

Актуальность исследуемой темы заключается в том, что Президентом РФ в качестве одного из приоритетных направлений государственной политики определена забота о повышении благосостояния населения нашей страны, стимулирование воспроизводства населения.

Опека и попечительство являются, прежде всего, правовым институтом, то есть совокупностью норм, которые регулируют соответствующие отношения, кроме того, деятельностью соответствующих органов, опекунов и попечителей, связанной с защитой законных интересов и прав подопечных (то есть лиц, над которыми установили опеку либо же попечительство).

В первую очередь, под опекой или же под попечительством понимается форма обеспечения охраны прав, интересов тех граждан, которые за счет своих сил не способны к исполнению обязанностей и прав (граждан, которые являются или частично дееспособными, или же полностью недееспособными) [5, с. 75].

Каждый гражданин может иметь определенные обязанности, права, а говоря иными словами – является правоспособным. Тем не менее, не каждый имеет такую способность ввиду отсутствия дееспособности или ее частичного наличия. Опека (попечительство) являются формой государственной защиты для личности.

В настоящее время основополагающие нормы об опеке и попечительстве содержатся в ГК РФ, который вместе с тем устанавливает, что деятельность опекунов и попечителей, относящаяся к воспитанию несовершеннолетних, состоящих под опекой или попечительством, является предметом регулирования семейного права (п. 1 ст. 150 Семейного кодекса РФ. Согласно п.4 названной статьи гражданские права и обязанности опекуна (попечителя) определяются ст.36 - 38 ГК РФ.

Таким образом, в курсе гражданского права предметом изучения являются гражданско-правовые аспекты опеки и попечительства. Опека устанавливается над детьми в возрасте до 14 лет, а также над гражданами, признанными судом недееспособными вследствие психического расстройства (п. 1 ст. 32 ГК РФ). Сущность опеки состоит в том, что вместо ребенка, не достигшего 14 лет, либо вместо лица, признанного судом недееспособным вследствие психического расстройства, все права и обязанности осуществляет специально назначенное лицо - опекун. Опекуны являются представителями подопечных в силу закона и полностью заменяют подопечных в имущественных отношениях.

Данный институт применяется для того, чтобы восполнить дееспособность таких граждан и чтобы защитить интересы, права таких лиц.

Впервые он был введен в гражданское законодательство. Раньше данные нормы были в Кодексе о Браке и Семье 1969 г. Но этот институт всегда считали комплексным, содержащим нормы административного, семейного и гражданского права.

Гражданским кодексом РФ регулируются общие вопросы: органы опеки и попечительства (статья 4), назначение опекунов и попечителей, а также отстранение или освобождение их от обязанностей (статьи 35, 39), исполнение опекунами и попечителями их обязанностей (статьи 35–36), доверительное управление имуществом подопечных (статья 38), прекращение опеки и попечительства (статья 40).

Статья 33 ГК РФ определяет порядок осуществления попечительства. Попечительство устанавливается над двумя категориями граждан: несовершеннолетними в возрасте от 14 до 18 лет; ограниченными судом в дееспособности вследствие злоупотребления спиртными напитками или наркотическими средствами. В первом случае основанием для попечительства служит возрастной критерий, а не состояние несовершеннолетнего. При этом учитывается, что уже в этом возрасте он обладает достаточной психической, социальной зрелостью для самостоятельных действий и поступков. В отличие от опеки попечительство над несовершеннолетними касается главным образом имущественной стороны их отношений с попечителем.

Этот институт позволяет приобретать и реализовать гражданские права и обязанности за исключением тех, которые носят сугубо личный характер и не могут быть осуществлены через представителя недееспособными или не полностью дееспособными людьми с помощью полностью дееспособных людей, действующих в роли опекунов и попечителей. С помощью опеки и попечительства государство защищает как личные, так и имущественные права, интересы граждан, которые сами сделать это не могут, а для несовершеннолетних опека (попечительство) - еще и способ их устройства на воспитание в семью.

В некоторых случаях суд или органы опеки и попечительства по ходатайству попечителя могут ограничить или лишить несовершеннолетнего, находящегося под попечительством, права самостоятельно распоряжаться своим заработком, стипендией или иными доходами в соответствии с п. 4 ст. 26 ГК РФ, например, если подросток неразумно тратит получаемые им средства, использует их на приобретение спиртных напитков, наркотиков, на азартную игру. Подобного рода исключение из общего правила не распространяется, во-первых, на вступивших в брак до достижения 18 лет, во-вторых, на тех, кто объявлен эмансипированным в соответствии с п. 1 ст. 27 ГК РФ.

Нормы об осуществлении опеки и попечительства значительно меняются. Один подопечный может иметь несколько опекунов, которые будут нести ответственность солидарного типа за свои действия. В соответствии с действующим законодательством, эту возможность предоставляют лишь семейным законодательством, и лишь для ситуаций, когда создается приемная семья. При этом «соопекунство» в мировой практике довольно распространено [4, с. 70].

Вводится опека срочного типа, то есть опека, назначаемая на определенный срок, который указан в постановлении органа опеки и попечительства (к примеру, на время длительной командировки родителей ребенка). Итак, в качестве основания для прекращения полномочий опекуна (попечителя) будет выступать истечение срока, который указан в постановлении.

Практика потребовала внедрить институт предварительной опеки. В случаях, когда в интересах не полностью дееспособного или недееспособного лица требуется его немедленное устройство, органам опеки и попечительства предлагается разрешение назначения опекунов (попечителей) без предоставления ими требуемых данных о себе, включая сведения о состоянии их здоровья. Необходимые сведения должны быть предоставлены в течение месяца (в случаях исключительного типа - двух), а если это не случится, то такое попечительство или опека прекращается. Если при этом орган опеки и попечительства в указанный срок убедится в том, что опекуна можно назначить, то им выносится окончательное постановление о назначении, а обязанности и права опекуна (попечителя) считают возникшими с момента, когда был вынесен первоначальный акт [1, с. 109].

Такая конструкция продиктована практикой. В реальности сбор документов, которые подтверждают возможность установить опеку или попечительство, занимает немалое времени. За этот срок

интересам гражданина, который нуждается в опеке или попечительстве, может наноситься непоправимый урон. Итак, предварительная опека даст возможность, к примеру, в случаях экстренного типа устроить ребенка, который остался без родительского попечения, и не передавать его в детское учреждение.

Согласно законопроекту родитель (родители) будет иметь право на определение ребенку (детям) попечителя или опекуна на случай своей кончины. Соответствующее распоряжение родителя (родителей) может делаться в заявлении, которое подано в орган опеки и попечительства по месту жительства ребенка, или в завещании (в часть третью Гражданского кодекса РФ Федеральным законом «О внесении изменений в некоторые законодательные акты РФ в связи с принятием Федерального закона «Об опеке и попечительстве» введена новая статья 1140.1 «Завещательное назначение опекуна или попечителя»). Разумеется, лицо, которое указано родителями, может назначаться опекуном или попечителем их ребенку только при условии, что это назначение закону противоречить не будет.

В Федеральном законе «Об опеке и попечительстве» в первый раз с четкостью регулируется механизм устройства лица под опеку (попечительство) по договору. Опека по договору возможна будет не только относительно детей, как это сейчас имеет место при создании приемных семей (статьи 151 - 155 Семейного кодекса РФ), но и относительно взрослых подопечных. Данное нововведение даст возможность увеличения числа подопечных, которым назначаются опекуны (попечители), и сокращения числа граждан, которые вынужденно пребывают в учреждениях [2, с. 114].

Ознакомившись с указанными нормативными актами, мы установили следующее.

1. В ч. 1 ст. 3 ФЗ № 48 указано, что отношения по вопросам осуществления опеки (попечительства) регулируются в первую очередь ГК РФ. Следующим нормативным актом назван ФЗ № 48. В ч. 2 этой же статьи определено, что особенности установления, осуществления и прекращения опеки (попечительства) над несовершеннолетними предусмотрены СК РФ и иными нормативными актами, регулирующими семейные правоотношения. Тем самым закон подчеркивает специфику правового регулирования отношений по опеке (попечительству) в отношении несовершеннолетних лиц.

2. В СК РФ в ч. 3 ст. 145 СК РФ предусмотрено, что применение ГК РФ и ФЗ № 48 к отношениям по установлению, осуществлению и прекращению опеки (попечительства) над несовершеннолетними, оставшимися без родительского попечения, возможно только, если семейному законодательству это не противоречит. В принципе, это соответствует общей норме, изложенной в ст. 4 СК РФ, в соответствии с которой к имущественным и неимущественным отношениям между членами семьи нормы гражданского могут быть применены, только, если это не противоречит существу семейных отношений.

Таким образом, мы считаем, что далеко не ко всем отношениям по осуществлению и установлению опеки (попечительства) над несовершеннолетними применимы нормы гражданского законодательства. В литературе встречается в частности мнение, согласно которому законодатель вообще стоит отказаться от гражданско-правового уклона в регулировании института опеки и попечительства именно над несовершеннолетними [3, с. 156].

3. И, наконец, в ч. 1 ст. 34 ГК РФ, на наш взгляд, содержится прямое противоречие с положениями, изложенным выше, поскольку прямо указано, что вопросы организации и деятельности органов опеки и попечительства по осуществлению опеки (попечительства) над детьми без родительского попечения, регулируются ГК РФ, СК РФ и другими нормативными актами. Тем самым подтверждается предположение о гражданском правовом векторе отношений по установлению опеки (попечительства) над несовершеннолетними [7, с. 105].

В литературе высказывается также позиция, в соответствии с которой нормы ФЗ № 48 вообще не имеют распространение на отношения по установлению опеки (попечительства) над несовершеннолетними. В обоснование положена ст. 1 ФЗ № 48, в которой указано, что сфера распространения данного закона - отношения, связанные с установлением, осуществлением и прекращением опеки (попечительства) над недееспособными или не полностью дееспособными. Как мы видим категории детей, оставшихся без попечения родителей здесь нет. В этой связи поставлено под сомнение распространение ФЗ № 48 на установление опеки и попечительства над несовершеннолетними. Как отмечает Нечаева А. М., не совсем оправданным и эффективным является перевод семейно-правовых отношений по семейному устройству несовершеннолетних в гражданско-правовую сферу, поскольку первые основаны не на отношениях делового партнерства, а отношениях,

регулируемых совершенно на иных принципах. Однако в п. 5 ст. 2 ФЗ № 48 мы находим разъяснение термина не полностью дееспособный. К такой категории относятся и несовершеннолетние, и лица, ограниченные судом в дееспособности по ст. 30 ГК РФ.

В связи с необходимостью устранения путаницы в определении сферы распространения норм ФЗ № 48 на всех категорий подопечных, предлагаем внести некоторые изменения и дополнения названный нормативный акт.

Так предлагаем ч. 1 ст. 1 изложить в следующей расширенной редакции:

«1. Настоящий Федеральный закон регулирует отношения, возникающие в связи с установлением, осуществлением и прекращением опеки и попечительства над недееспособными или не полностью дееспособными гражданами, а также над детьми, оставшимися без попечения родителей». В этой связи требуется и расширение сферы задач, стоящих перед государственным регулированием деятельности по опеке (попечительству). Так, считаем возможным дополнить ст. 4 ФЗ № 48 п. 6 следующего содержания: «б) создание необходимых условий надлежащего семейного воспитания для несовершеннолетних подопечных, а также их обучения и образования».

Изучая далее вопрос о правовом регулировании опеки и попечительства, мы установили, что в соответствии с действующими правилами по организации и осуществлению деятельности по опеке и попечительству в отношении несовершеннолетних в субъекте Российской Федерации правовую основу деятельности по опеке (попечительству) в отношении данной категории подопечных составляет следующий ряд законодательных актов Российской Федерации: ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних», ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации», ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной защите детей сирот и детей, оставшихся без попечения родителей», ФЗ «О государственном банке данных, оставшихся без попечения родителей», ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти», ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в российской Федерации» и др. Два последних нормативных акта применимы и при регулировании вопросов по опеке и попечительству над совершеннолетними, не обладающими полной дееспособностью.

В связи с тем, что правовое регулирование несколько различается в отношении разных категорий подопечных следует предположить разделение опеки и попечительства на два вида: 1. опека (попечительство) над несовершеннолетними, установление, осуществление и прекращение которой регулируется нормами семейного законодательства; 2. опека (попечительство) над совершеннолетними лицами, не обладающими полной дееспособностью, осуществление которой регламентировано гражданским законодательством. В связи с чем также можно предположить, что логично возложить и осуществление деятельности по опеке и попечительству в отношении этих двух категории подопечных на разные уполномоченные исполнительные органы государственной власти субъекта Российской Федерации. Например, на орган социальной защиты населения - в отношении совершеннолетних лиц; на орган управления образованием - в отношении детей, оставшихся без попечения родителей [8, с. 228].

Таким образом, в ходе изучения обозначенного вопроса, мы пришли к выводу о том, что институт опеки (попечительства) - это комплексный, межотраслевой институт, который не может быть урегулирован нормами одной отрасли права.

Хочется отметить и еще одну проблему в вопросе правового регулирования изучаемых отношений.

В связи с тем, что органы опеки и попечительства в настоящее время - это органы исполнительной власти субъекта Российской Федерации (ч. 1 ст. 6 ФЗ № 48), а в случае делегирования полномочий - органы местного самоуправления (ч. 1.1. ст. 6 ФЗ № 48), то встает вопрос о разграничении их компетенции. Ответ на него мы может найти в ч. 3, 4 ст. 3 ФЗ № 48. Также следует учитывать и положения ст. 71 Конституции РФ, которые относят гражданское законодательство к исключительной компетенции Российской Федерации, а семейное, например, находится в совместном ведении. Так, например, нормативным актом на уровне субъекта РФ можно определить порядок и формы сопровождения семей, принявших детей под опеку (попечительство) по договору (возмездная опека), однако установить права и обязанности сторон по такому договору на региональном уровне нельзя, так как это вопрос содержания гражданского правоотношения возмездного оказания услуг. Во всех случаях

нормотворчества субъектов Российской Федерации действует общее правило: нормативные акты субъектов не должны противоречить федеральному законодательству, регулирующие отношения по опеке и попечительству.

Итак, нормы об опеке и попечительстве представляют собой комплексный правовой институт, в котором ведущее место занимают нормы гражданского права, а их действие обеспечено нормами административно - правовой отраслевой принадлежности.

Итак, в настоящее время институт опеки и попечительства претерпевает различные изменения на законодательном уровне. Причиной реформ становятся проблемы, с которыми сталкиваются как исполнительные органы государственной власти, так и семьи, опекуны, попечители, усыновители, дети, оставшиеся без попечения родителей. Проблемы, с которыми сталкивается институт опеки и попечительства можно разделить на два блока:

1) организационные проблемы, включающие дефицит квалифицированных кадров в данной сфере, недостаточное финансирование и/или его неверное распределение, неэффективное управление персоналом и т.д.;

2) неисполнение государственными гражданскими служащими своих должностных обязанностей по тем или иным причинам.

Таким образом, к актуальным проблемам института опеки и попечительства можно отнести сложности с устройством детей под опеку; сокращение численности детей, возвращенных в семью; увеличение численности детей, здоровью которых был причинен вред по вине усыновителей, опекунов, попечителей, приемных или патронатных родителей. Усугубить вышеуказанные проблемы могут принятые в 2019 г. реформы в законодательстве. Так, усложнится устройство детей под опеку, поскольку согласно нововведениям в семье не может быть больше 3 несовершеннолетних как кровных, так и усыновленных (исключение составляют кровные братья и сестры, разделение которых недопустимо), следовательно, численность детей, находящихся в интернатных учреждениях увеличится. Также на воспитание семья может принять только одного ребенка в год, пройдя при этом дополнительное психологическое тестирование.

Данные меры позволят органам опеки и попечительства тщательнее отбирать семьи, в которые будут переданы дети. Еще одной поправкой в действующее законодательство стало требование отсутствия у кандидата в опекуны таких инфекционных заболеваний как ВИЧ и гепатита С. Поправки в действующее законодательство, принятые государством направлены на решение не количественных (увеличение численности детей, переданных под опеку), а качественных проблем (сохранение психологического, физического здоровья детей, стабилизация общества). Однако вышеуказанные поправки можно дополнить для комплексности решения рассмотренных проблем.

Подводя итог, можно сказать, что до сих пор остается дискуссионным вопрос о правовой природе института опеки и попечительства: это гражданско-правовой или комплексный институт права? Остается множество вопросов с различными подходами к их решению в области опеки и попечительства, и это обусловлено во многом внесением изменений в законодательство, а также комплексным реформированием в сфере правовой защиты. Делая вывод, хотелось бы сказать, что на сегодняшний день в законодательстве России не существует единого подхода к толкованию статуса, полномочий опекунов и попечителей, а также подопечных, этот вопрос в различных нормативно-правовых актах решается по-разному.

Таким образом, можно сделать вывод, что институт опеки и попечительства направлен на обеспечение защиты интересов недееспособных и ограниченно дееспособных граждан в частно-правовой сфере.

Список литературы:

1. Алексеев С.С. Теория права / С.С. Алексеев. – М.: БЕК, 2018. – 224 с.
2. Большевская Е.С. Актуальные проблемы российского права: Усыновление российских детей-сирот иностранными гражданами, перспективы развития механизма эффективной защиты их прав и законных интересов / Е.С. Большевская, М.А. Златопольская. - 2017. – 345 с.
3. Гончаров В.В. Жилищное и семейное право: Роль семьи как социального института в развитии и сохранении российской государственности / В.В. Гончаров.- 2018. – 540 с.
4. Дзябенко С.А. Современное состояние правового регулирования опеки и попечительства // Крымский Академический вестник. 2021. № 17. С. 70-73.
5. Добрынина М.Ю. Опека и попечительство: актуальные вопросы правового регулирования // В сборнике: Актуальные проблемы развития науки в современном мире. Международная студенческая научно-практическая конференция. 2020. С. 75-83.
6. Дусенко М.Е., Мещерякова А.В., Бондаренко С.И. Правовое регулирование органов опеки и попечительства // «Концепции и модели устойчивого инновационного развития общества». Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2020. С. 110-113.
7. Иванова Н.А. Договорное регулирование опеки и попечительства над несовершеннолетними детьми в современной России // Актуальные проблемы государства и права. 2020. Т. 4. № 13. С. 101-110.
8. Ноздрачева В.С., Лымарь А.Д. Правовое регулирование опеки и попечительства в гражданском праве // В сборнике: «Концепция развития частного права: стратегия будущего». Всероссийская научная конференция студентов, магистрантов и аспирантов. Юго-Западный государственный университет. Курск, 2020. С. 227-232.
9. Пастухова И.А. Правовое регулирование статусов опекунов, попечительства и усыновления/ удочерения // Эпомен. 2020. № 47. С. 246-251.
10. Сапожникова Т.Н., Цымбал Е.И. Актуальные вопросы повышения эффективности правового регулирования опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Юриспруденция. 2020. № 1. С. 41-56.
11. Тамонина Н.С. Проблемы правового регулирования опеки и попечительства при усыновлении иностранцами // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 2-2 (41). С. 190-193.

Мирзабекова Мария Ильжесовна

Студент магистратуры

Институт Безопасности жизнедеятельности ФГБОУ ВО Санкт-Петербургского университета ГПС МЧС
России**ПРОБЛЕМЫ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ
ВОЗНИКНОВЕНИИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ РАЗЛИЧНОГО ХАРАКТЕРА**

Аннотация: Статья посвящена проблемам защиты имущественных прав граждан при возникновении чрезвычайных ситуаций различного характера. Необходимость комплексной системы преодоления чрезвычайных ситуаций признана на государственном уровне как приоритетная в ключевых национальной и экономической безопасности. Вместе с тем, актуальными остаются аспекты возмещения ущерба лицам, чьи имущественные права были нарушены.

Ключевые слова: чрезвычайная ситуация, способы, защита, имущественные права, проблемы защиты

**PROBLEMS OF PROTECTION OF PROPERTY RIGHTS OF CITIZENS IN THE EVENT
OF EMERGENCY SITUATIONS OF A VARIOUS CHARACTER**

Abstract: The article is devoted to the problems of protecting the property rights of citizens in the event of various emergencies. The need for a comprehensive system for overcoming emergency situations is recognized at the state level as a priority in terms of national and economic security. At the same time, aspects of compensation for damage to persons whose property rights have been violated remain relevant.

Keywords: emergency, methods, protection, property rights, protection problems

Несомненно, ключевой ценностью в государстве является жизнь любого человека, но имущественные права граждан, страдающие в результате произошедших чрезвычайных ситуаций (далее - ЧС), также требуют определенной защиты обеспечения со стороны государственных органов и должностных лиц.

Как справедливо обращают внимание отдельные представители гражданско-правовой науки, законодательное внедрение категории «имущественное право», было осуществлено не очень удачно ввиду следующих причин [2, с. 316]:

- 1) отсутствия в законодательстве определения данного понятия;
- 2) коллизии норм нормативно-правовых актов;
- 3) нарушения логико-правовой конструкции понятия «имущественное право».

Так, следуя строгой формально-правовой логике ст. 128 ГК РФ [1], с одной точки зрения, имущественные права являются объектом гражданских прав, что, по сути, аксиоматично, с другой, они включены в состав иного имущества: «иное имущество, в том числе имущественные права», ежели они были самостоятельными, законодатель применил иной прием юридической техники, осуществив перечисление.

Представители гражданско-правовой доктрины не проявляют единодушия относительно вопроса определения правовой природы имущественных прав. Существуют две основные позиции, где первая состоит в том, что имущественное право может содержать в себе как имущество, так и право, вторая позиция отрицает существование «права на право», с чем следует согласиться и разделить данный подход, поскольку «право» не абстракция в чистом виде, а явление всегда связанное с объектами материального мира, например, с имуществом.

Среди признаков имущественного права следует выделить следующее:

1) принадлежность прав конкретному участнику гражданско-правовых отношений;

2) понимание в качестве средства реализации имущественного интереса. Так, лицо намеревается обрести имущественное право и всеми силами старается его сохранить (хотя, мы понимаем, что собственник вещи может распорядиться ей таким образом, в следствие чего она будет уничтожена, однако этот исход вытекает из права на ее распоряжение), оградить от притязаний третьих лиц путем самозащиты;

3) имущественные права связаны с оборотоспособностью вещи, где последняя может быть отчуждена в пользу иных лиц, по общему правилу, путем заключения сделок. Однако, в отдельных случаях возможно принудительное изъятие для исполнения обязанности уплаты алиментов, налогов, сборов, штрафов и иных обязательных платежей;

4) имущественные права подлежат стоимостной оценке, осуществляемой на денежной основе, как универсального измерения гражданско-правовых ценностей имущественного характера.

Основной классификацией имущественных прав является их дифференциация на основании природного признака - вещные, обязательственные, исключительные права, подробно, на которых, мы останавливаться не будем, а лишь установим их объем, и, опосредованно, через него - содержание. В рассматриваемом контексте нас наиболее интересует вещное право.

Такая категория как «вещное право», законодателем используется также как и «имущественные права», не активно, поэтому, целесообразно начать поиск его объема в тех немногочисленных нормах, которые содержат в своей конструкции «вещное право», а именно со ст. 216 ГК РФ, исходя из смысла которой, к числу вещных прав относится [1]:

1) право собственности (выводы подтверждаются смыслом п. 1 ст. 209 ГК РФ и прямым указанием на принадлежность к вещным правам в п. 1 ст. 216 ГК РФ);

2) право пожизненного наследуемого владения земельным участком;

3) право постоянного (бессрочного) пользования земельным участком;

4) сервитуты (собственно, сервитут (ранее именовался частным сервитутом) и публичный сервитут);

5) право хозяйственного ведения имуществом и право оперативного управления имуществом.

Следует разделить точку зрения тех авторов, которые сетуют на то, что перечень вещных прав не ограничивается лишь теми из них, которые отражены в ст. 216 ГК РФ, на что мы ответим утвердительно, ведь для этого, законодатель предусмотрел определенные предпосылки: согласно п. 2 ст. 216 ГК РФ, вещными правами могут являться те из них, которые не наделяют своего обладателя полной властью над вещью (триадой, образующей право собственности); вследствие того, что законодатель не закрепил понятие вещного права, его перечень, по сути, остается не до конца определенным, отсюда отдельные ограниченные имущественные права могут предусматриваться нормативно-правовыми актами гражданского и иного отраслевого законодательства и реализовываться в соответствии с ними. Отсюда, вещные права можно определить как разнородную группу правомочий собственника, пользователя и владельца в различных их сочетаниях или в отсутствие такового реализуемых применительно к предмету правоотношения - имуществу [3, с. 141].

Существующий механизм правового регулирования имеет ряд недостатков, которые сказываются на обеспечении защиты имущественных прав граждан при ЧС различного характера.

Ключевые проблемы в защите нарушенных имущественных прав граждан при вышеупомянутых ЧС можно объяснить тем, что порой такие ЧС возникают не только в связи с событиями, неподвластными воле человека, но и при прямом участии человека в их происшествии.

Фактически, такие проблемы как ненадлежащее исполнение обязанностей должностными лицами и иными государственными органами, учреждениями, их халатным отношением к своей деятельности ввиду огромной ответственности для профилактики, предупреждения, выявления и ликвидации ЧС

стоит выделить в отдельный состав преступления и разработать отдельную статью в содержании Уголовного кодекса Российской Федерации (УК РФ), ввиду того, что порой те последствия, которые происходят в результате ЧС по вине одного человека или организации, носят настолько масштабный характер, что помимо главной утраты - человеческой жизни и здоровья, масштабы имущественного вреда также составляют огромные суммы.

Таким образом, те последствия, которые обычно происходят в результате ЧС, влекут за собой неэффективную и несопоставимую ответственность таких должностных лиц.

Список литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Рос. газ. - 1994. - 8 дек.
2. Асадова Л.Н. Нарушение и защита имущественных прав граждан при возникновении чрезвычайных ситуаций различного характера // Молодой ученый. 2021. № 20 (362). С. 315-319.
3. Попова О.П. Особенности имущественных прав как объектов гражданских прав // Актуальные вопросы юридической науки и практики. - Хабаровск: Тихоокеанский государственный университет, 2018. С. 141-150.

Мирзабекова Мария Ильжесовна

Студент магистратуры

Институт Безопасности жизнедеятельности ФГБОУ ВО Санкт-Петербургского университета ГПС МЧС
России**СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ
ВОЗНИКНОВЕНИИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ РАЗЛИЧНОГО ХАРАКТЕРА**

Аннотация: Статья посвящена способам защиты имущественных прав граждан при возникновении чрезвычайных ситуаций различного характера. Необходимость комплексной системы преодоления чрезвычайных ситуаций признана на государственном уровне как приоритетная в ключевых национальной и экономической безопасности.

Ключевые слова: чрезвычайная ситуация, способы, защита, имущественные права, ущерб

**WAYS TO PROTECT THE PROPERTY RIGHTS OF CITIZENS IN THE EVENT OF
EMERGENCY SITUATIONS OF A VARIOUS CHARACTER**

Abstract: The article is devoted to ways to protect the property rights of citizens in the event of emergency situations of various nature. The need for a comprehensive system for overcoming emergency situations is recognized at the state level as a priority in terms of national and economic security.

Keywords: emergency, methods, protection, property rights, damage

Чрезвычайные ситуации (далее - ЧС) могут возникать как в результате техногенных или природных катастроф и катаклизмов, так и в результате ряда событий социального характера, то есть таких событий, которые провоцируются самим человеком, также могут послужить основанием для введения режима ЧС.

К таким событиям относятся, прежде всего, конфликты на политической, межнациональной, религиозной или этнической основе, действия террористических организаций, массовые беспорядки и иные насильственные действия, которые могут подорвать основы государственной безопасности, нарушить нормальную работу общественных и государственных институтов, причинить вред человеку [2, с. 315].

В ситуации возникновения ЧС независимо от причин, ее породивших, перед государством встает задача в кратчайшие сроки принять комплекс организационных, технических и правовых мер, направленных на остановку негативного воздействия, предотвращение распространения вреда, ликвидацию негативных последствий и восстановление нормальных условий жизни.

Чрезвычайные ситуации классифицируются на основании выявления причин или источников возникновения. На этой основе из огромной массы происшествий можно выделить три вида ЧС:

1) Природные. Возникновение данных ЧС вызвано такими природными катаклизмами как землетрясения, наводнения, ураганы, смерчи, эпидемии, лесные пожары и т.д.

2) Техногенные. К ним относятся ЧС, спровоцированные техническими или технологическими процессами, выражающиеся в авариях, катастрофах, крупных пожарах на промышленных объектах, а также экологические катастрофы, спровоцированные техническими или технологическими нарушениями.

3) Социальные. ЧС данного вида возникают в результате конфликтов различного происхождения и направленности. К ним относятся массовые беспорядки, террористические акты, диверсии, попытки

захвата власти, насильственного изменения конституционного строя и любые другие социальные конфликты, создающие экстремальную ситуацию и общественную опасность особого характера.

Кроме источника возникновения, важным классификационным признаком выступает размер ущерба, характер поражений и масштаб нанесенного вреда. В зависимости от возникновения этих последствий принято называть:

1) Чрезвычайные ситуации локального характера. Особенностью является наличие около 10 пострадавших, ухудшение условия жизнедеятельности не более 100 человек, либо материальный ущерб до 1000 минимальных размеров оплаты труда (далее - МРОТ). Немаловажен радиус распространения ЧС, который в данном случае лежит в границах пострадавшего объекта.

2) Чрезвычайные ситуации местного характера. 10-50 пострадавших или повреждение имущества у 100-300 человек, либо материальный ущерб насчитывает от 1 тыс. до 5 тыс. МРОТ на день возникновения ЧС. Распространяется в пределах населенного пункта, города, района.

3) Чрезвычайные ситуации территориального характера. Пострадавших от 50 до 500 человек, размер материального ущерба находится в пределах от 5 тыс. до 0,5 млн. МРОТ. Зона ЧС не превышает размеры субъекта РФ.

4) Чрезвычайные ситуации регионального характера. Она характеризуется количеством пострадавших от 50 до 500 человек. Материальный ущерб составляет от 0,5 млн. до 5 млн. МРОТ. ЧС происходит на 2 субъектах.

5) Чрезвычайные ситуации федерального характера. Пострадавших свыше 500 человек. Нарушены условия жизнедеятельности у 1000 человек. Материальный ущерб составляет свыше 5 млн. МРОТ. Охват ЧС - более двух субъектов.

6) Чрезвычайные ситуации трансграничного характера. Она характеризуется выходом за пределы РФ либо возникновением на территории другого государства, но с проникновением на территорию РФ.

Приведенная выше классификация применяется для оценки ЧС природного и техногенного характера. Если случается ЧС социального характера, такая оценка не имеет решающего значения, поскольку в виду отсутствия особой опасности для правопорядка и конституционного строя, а также необходимости оперативного реагирования и обеспечения безопасности граждан, наличие и размер материального ущерба не имеют решающего значения.

При возникновении чрезвычайных ситуаций различного характера зачастую нарушаются имущественные права граждан.

На сегодняшний день защиты имущественных прав применяются юрисдикционные и неюрисдикционные способы защиты [3, с. 263].

Наиболее часто граждане выбирают судебный способ защиты прав. При возникновении чрезвычайной ситуации, граждане, лишившиеся своего жилья, имеют право на получение государственного жилищного сертификата, либо возмещение ущерба в денежном эквиваленте - для восстановления дома. Споры возникают в связи с признанием права на получение государственного жилищного сертификата, понуждением выдать государственный жилищный сертификата и др.

Как представляется, причина кроется в отсутствии должного механизма компенсации имущественного вреда гражданам.

В связи с этим, должен быть реформирован Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» [1], где более подробно должны быть регламентированы вопросы компенсации имущественного вреда гражданам. Только в том случае, если государство повысит внимание на проблему имущественных прав граждан при произошедших чрезвычайных ситуациях, то будут гарантироваться ключевые конституционные права граждан в данной сфере.

Список литературы:

1. Федеральный закон «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера» // Рос. газ. - 1994. - 24 дек.
2. Асадова Л.Н. Нарушение и защита имущественных прав граждан при возникновении чрезвычайных ситуаций различного характера // Молодой ученый. 2021. № 20 (362). С. 315-319.
3. Рогачева Д. А. Нарушение и способы защиты имущественных прав граждан при возникновении чрезвычайных ситуаций // Молодой ученый. 2018. № 50 (236). С. 263-266.

Дягилева Марина Владимировна
Студент
Санкт-Петербургского университета МВД РФ

ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЕ НОВЫХ МЕТОДОВ ИССЛЕДОВАНИЯ ДОКУМЕНТОВ В ХОДЕ РЕШЕНИЯ ЭКСПЕРТНЫХ ЗАДАЧ ПО НЕТИПИЧНЫМ ОБЪЕКТАМ ИССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы формирования новых методов исследования документов в ходе решения экспертных задач по нетипичным объектам исследования.

Ключевые слова: судебная экспертиза, технико-криминалистическая экспертиза

PROBLEMS FORMING NEW METHODS OF RESEARCH OF DOCUMENTS WHILE SOLVING EXPERT PROBLEMS ON ANOTYPICAL OBJECTS OF RESEARCH

Abstract: The article deals with the problems of the formation of new methods for the study of documents in the course of solving expert problems on atypical objects of study.

Keywords: forensic examination, technical and forensic examination

В течение всей мировой истории, в какую эпоху: традиционную, индустриальную, информационную вступает общество, в нем всегда совершаются различного рода преступления. Развитие науки и техники в середине 19 века привело к появлению такой прикладной юридической науки как криминалистика, а именно к разработке новых средств, приёмов и методов деятельности по раскрытию преступлений, используемыми правоохранительными органами, в частности - следственными и судебными органами в борьбе с преступностью. Преступный мир, в ответ придумывает новые схемы обмана и методы обхода законной системы. Так, например, большой объем преступлений приходится и на различного рода подделку документов. На экспертные подразделения по технико-криминалистической экспертизе документов возлагается множество задач.

На основе статистики эффективность по основным показателям работы ЭКП ГУ МВД России по Саратовской области за 6 месяцев 2021 года за 1 полугодие 2021 года сотрудниками ЭКП выполнено 668 технико-криминалистических экспертных исследований документов и 384 почерковедческих экспертизы и исследования, из которых 76,9% и 56% соответственно признаны результативными. На основе данной статистики, могу сделать вывод о том, что экспертиза документов играет большую роль в доказывании по уголовным делам. Технико-криминалистическая экспертиза имеет большое значение для доказывания виновности или невиновности лица. По Российской Федерации статистика разительно не отличается.

Большой объем преступных махинаций все чаще приходится на фальсификацию паспортов, с целью обмана, в процессе тех или иных сделок. На глаз определить настоящий паспорт или нет, бывает невозможно. Например, преступления с поддельным паспортом осуществляются при покупке или продаже недвижимости.

Сейчас в различных странах мира вводят паспорта нового поколения, которые представляют собой электронные (пластиковые).

В настоящее время его можно отнести к нетипичным объектам исследования. Поэтому нужно формировать новые методы исследования данного вида документа в ходе решения экспертных задач. При подделке пластикового паспорта могут возникнуть такие технико-криминалистические проблемы исследования документа, как данные с чипа отличаются от данных написанных печатным способом, или чип не работает, то в таких случаях, требуется проверка бланка паспорта на наличие следов

подделки. В основном он может осуществляться по типичным методам, но введение в него новых реквизитов может вызвать некие затруднения.

Так различные государства пытаются защитить ID от подделки, дублирования, изменения учетных и иных данных об их владельце (анализ современных систем защиты персональных данных свидетельствует, что в этом направлении идет интенсивная работа, но разработчики защищенных биометрических документов порой так усложняют защитные средства, что контроль подлинности данных требует специального оборудования - без последнего оперативная проверка подлинности документа практически невозможна).

Анализируя экспертный опыт исследования применяемых комплексов защитных средств (элементов) в пластиковых документах различных государств, считаем возможным выделить некоторые направления совершенствования, как защитных средств, так и повышения качества контроля подлинности документов, как при оперативном их контроле, так и последующем судебно-экспертном исследовании:

- разработка комплекса элементов и средств технологической и физико-химической защиты, основанных на современных возможностях изготовления «водяных» знаков и специальных защитных красок;

- новые полиграфические средства и методы защиты документа;

- страница с установочными данными нуждается в наиболее сложных и не поддающихся имитации элементах и средствах защиты легко контролируемых при оперативном контроле.

В настоящее время, если бумага была подвержена искусственному старению, то эксперты говорят о невозможности установления давности выполнения документа. Если бумага была подвергнута внешнему агрессивному световому, термическому или даже химическому воздействию. Все это несколько затрудняет проведение экспертизы по установлению давности выполнения документа, однако служит поводом по подготовке выводов о криминальном характере изготовления документа, что также успешно решает задачи уголовного или гражданского судопроизводства.

Метод основан на выявление признаков искусственного старения документа. Например, ярко выраженный «зеркальный» блеск документа. Не просматривается мелкозернистая структура штрихов. На поверхности листа документа (на лицевой и оборотной сторонах) наблюдаются многочисленные загрязнения – наслоения тонера. Следы «растёки» тонера по бумаге. Нечеткое отображение знаков. Отсутствие части тонера в штрихах, они как бы «смазаны». Вплавленные в тонер различные посторонние включения, не имеющие отношение к бумаге документа. При обнаружении совокупности указанных признаков эксперт вправе делать следующий вывод: документ подвергался агрессивному (термическому) воздействию – нагревался утюгом свыше 100 градусов Цельсия. Экспертиза давности документа, подписи или текста, а также экспертиза давности записи является одним из самых успешных направлений нашей экспертной деятельности.

Рассмотрев различную литературу, стоит поделиться зарубежным опытом по определению давности не только бумаги, но и чернил. В книге «Brunelle Richard L., Crawford Kenneth R. Advances in the Forensic Analysis and Dating of Writing Ink», описаны многие изменения, которые произошли в области судебной экспертизы и давности нанесения чернил на документ. Объяснены реальные лабораторные эксперименты для изучения и знакомства с чернилами и другими веществами, а также судебное применение этих методов в уголовном и гражданском процессе. Кроме того, авторы обсуждают теории для каждого вида химического анализа чернил и бумаги. Основные главы темы включают: анализ методом хроматографии, Densitome-try, инструментальный анализ чернил, сухие тесты и т.д

Метод определения возраста чернил на бумаге, основан на научной точке зрения, то есть он базируется на изменении свойства растворимости чернил. Возраст чернил, может быть сравнен без наличия копий документов, чтобы определить, были ли документы сделаны в одно и тоже время, либо намного позже. Это будет действовать лишь только, если сравниваемые чернила все еще стареют (т.е. высыхают). После того, как чернила «в возрасте» (полностью высушенные) используя этот метод, никакие различия в свойствах растворимости не ожидаются, даже если чернила были написаны в разное время. Как правило, чернила станут абсолютно сухими (измерено этим методом) в течение пяти лет, для чернил шариковой ручки. Когда нужные нам чернила сравнены без дополнительных

документов, возможно, определить последовательность, в которой были написаны эти чернила. Требуются знание, что чернила все еще стареют - и знать примерный возраст чернил. Например, некоторые чернила извлекаются быстрее и более полностью в органических растворителях, чем те, которые позже написаны; тогда как другие чернила извлекаются медленнее и менее полностью как старые чернила, чтобы определить, какой возраст чернил, нужно нагреть образец чернил в 100 ° C в течение 30 минут (собрать чернила можно шприцем, отскребя от бумаги небольшое количество). Тогда сравнить уровень и степень извлечения этого горячего образца в органическом растворителе, к негорячему образцу тех же самых чернил. Старые чернила, извлекаются быстрее и более полностью, чем негорячий образец или наоборот. Для данного метода используется хроматограф, а именно прибор для разделения смеси веществ методом хроматографии.

Так же в настоящее время зарубежный коллега Уильям Базиак использует для определения разных по комплексному составу чернила шариковых ручек, с помощью сканера и настольного компьютера, оснащенного программным обеспечением цифровой обработки изображений, Adobe Фотошоп 5.0®. В данной программе отсканированный документ (т.е. без разрушающего метода) обрабатывается в команде оттенка/насыщенности, чтобы создать цветовую дифференциацию на экране черной краски различного состава.

Процесс осуществления:

- Сканировать документ и открыть Photoshop®.
- Выбрать вначале заголовок меню «изображение», потом «изменить» и выбираем команду «цветовой тон/насыщенность».
- В этом окне можно внести изменения оттенка, насыщенности и освещенность, позитивно или негативно, с параметром исходного изображения. При тестировании данной процедуры, авторы обнаружили, что наиболее подходящие параметры, предложенные Bodziak: оттенок = 0; насыщенность = +90, освещенность = -7 производят наиболее выраженный эффект дифференциации черной шариковой ручки. Для остальных чернил подбирается все методом подборки параметров.

Протестировав этот метод обнаружено, что он отчётливо отличает черные шариковая ручки. Эффективность данной методики вызывает удивление, особенно, что используется относительно недорогое оборудование, которое не было специально разработано для дифференциации чернил.

Список литературы:

1. Бочарова О.С., Рыбалко Е.Я. Биометрические документы, удостоверяющие личность: криминалистические аспекты защиты от подделки персональных данных [Электронный ресурс] // Материалы международной научно-практической конференции «Восток-Запад: партнерство судебной экспертизе. Актуальные вопросы теории и практики судебной экспертизы» // [Сайт]. – Режим доступа: URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31629086#pos=1106;-224 (дата обращения 22.02.2022 г.).
2. Официальный сайт Главного управления МВД России по Саратовской области. [Электронный ресурс] // [Сайт]. – Режим доступа: https://64.мвд.рф/gumvd/Struktura_GU_MVD/Apparat_Glavnogo_upravljenija/ekcgu/mssp/item/25175758/ (Дата обращения 22.02.2022г)

Лысенко Анастасия Александровна

Студент

Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина

БАКТЕРИАЛЬНЫЕ БОЛЕЗНИ ТОМАТА

Аннотация: В статье описаны наиболее вредоносные и опасные бактериальные болезни для культуры томата. Приводится характеристика наиболее распространенных возбудителей бактериальных заболеваний и описана их вредоносность. Предложено использовать устойчивые сорта к патогенам и методы профилактических мер по распространению бактериальных болезней на томате.

Ключевые слова: Томат, болезни, симптоматика, рак, некроз, бактериальная пятнистость

BACTERIAL DISEASES OF TOMATO

Abstract: The article describes the most harmful and dangerous bacterial diseases for tomato culture. The characteristics of the most common causative agents of bacterial diseases are given and their harmfulness is described. It is proposed to use resistant varieties to pathogens and methods of preventive measures for the spread of bacterial diseases on tomato.

Keywords: Tomato, diseases, symptoms, cancer, necrosis, bacterial spot

Томат культура востребованная во всем мире и возделывается круглогодично. По данным Росстата за 2018-2021 г. валовой сбор томатов в стране увеличился до 3,02 млн т., 29,6% соответственно. По способу выращивания помидоры классифицируют на выращенные в открытом или в закрытом грунте. Валовой сбор томатов, выращенных в открытом грунте достиг 20,2% (с 1,73 до 2,08 млн т), в закрытом грунте –56,7% (с 0,60 до 0,94 млн т).

Томат является одной из важнейших сельскохозяйственных культур возделываемых в открытом и защищенном грунте. Значительный ущерб при возделывании томата наносят бактериальные болезни. Интенсивность развития и вредоносность патогенов зависит от почвенно-климатических условий регионов. При интенсивном развитии бактериальных болезней в период активной вегетации растений наблюдается их массовая гибель. Процесс поражения патогенами начинается в весенний период (март – май), а к концу летнего начала осеннего периода (сентябрь) возможная полная гибель растений. Потери урожая при отсутствии должных защитных мероприятий могут составить от 30 до 70%.

Одной из самых вредоносных болезней являются бактериозы. Бактериальный рак, некроз стебля и бактериальная пятнистость, представители бактериоза, являются яркими представителями заболеваний томата на территории России.

Бактериальный рак томата (возбудитель *Clavibacter michiganensis* pv. *michiganensis*, syn. *Corynebacterium michiganensis*). Болезнь поражает все органы томата, которые современем увядают, а после и вовсе погибают. На плодах образуются светлые пятна с темным центром, на стебле появляются продольные темные полосы [1].

Одним из важнейших факторов, который необходимо знать о бактериальном раке, болезнь передается через семенами. Следовательно, из этого можно судить, что болезнь побудить сложно. Для защиты культуры перед посевом семена протравливают ТМТД. По вегетирующим растениям проводят обработку растений бордоской жидкостью или 0,03%-ным раствором фармайода и фитолавином ВРК. В целях профилактики необходимо обработка почвы, уборка растительных остатков, соблюдение севооборота, дезинфекция в теплицах, удаление заболевших растений из теплицы, обеззараживание инструментов и техники.

Некроз сердцевины стебля. Болезнь проявляется в виде коричневых пятен на стебле, которые впоследствии растрескиваются, а внутри стебля проявляется пустостебельность. На листьях появляются большие продолговатые пятна, дольки листа скручиваются вверх. Возможна мацерация пораженных тканей с разрушением сердцевинки [3].

Семена протравливают ТМТД, бактофит, высоко эффективны антибиотики фитолавин ВРК и фитоплазмин, которыми можно также обрабатывать растения, но не более 2-3 раз за сезон, затем – необходимо опрыскивание бордоской смесью.

Черная бактериальная пятнистость. Проявляется в жаркий летний период времени.

Поражаются все органы растения: листья, стебли и плоды томата, молодые растения. При благоприятных условиях развития болезни пятна сливаются, листья скручиваются и засыхают. На стеблях и черешках образуются черные удлиненные пятна [2]. В целях профилактики необходимо соблюдать севооборот, семена протравливать фитонцидами, обработка микроэлементами, уничтожение послеуборочных растительных остатков [4].

Бактериальная пятнистость. Заболевание поражает все надземные органы растения. На листьях появляются черные пятна. При активном развитии бактериальной инфекции эти пятна сливаются, в результате чего листья скручиваются и погибают. Аналогичные пятна отмечают на черешках, стеблях и цветках. При появлении признаков болезни растения обрабатывают 1%-ным раствором бордоской смеси [1].

Бактериальные болезни на томате представляют опасность формирования урожая и повлекут за собой материальный ущерб. Патоген может сохраняться в почве, накапливаться в растительных остатках, в семенах. Для предотвращения распространения инфекции следует соблюдать меры профилактики и борьбы. С этой целью необходимо при выращивании использовать сорта, обладающих высокой устойчивостью к бактериальным патогенам, предпосевное протравливание семян, опрыскивание растений препаратами при проявлении первых признаков болезней, соблюдение севооборота с возвращением пасленовых на место не ранее чем через 3-4 года [2,3].

Список литературы:

1. Гиш Р.А. Технология выращивания томата на выщелоченных черноземах Кубани в условиях малых форм хозяйствования / Р.А. Гиш, Е.Н. Благородова, С.Г. Лукомец, О.Г. Санина // Краснодар, 2012. – 49 с.
2. Котляров В.В. Основные бактериальные болезни томата / В.В. Котляров, А.К. Ахатова // Защита растений. – 2018. – С.47.
3. Лазарев А.М. Основные бактериальные болезни томата / А.М. Лазарев, Ф.А. Попов // Защита растений. –2013. – №3.
4. Лукомец С.Г. Подбор сортифта томата для механизированной уборки плодов / С.Г. Лукомец, Е.Н. Благородова // В сборнике: Итоги Научно-исследовательской работы за 2017 год. сборник статей по материалам 73-й научно-практической конференции преподавателей. 2018. – С. 383-384.

Плотникова Дарья Алексеевна

Студент магистратуры
Тверской Государственный Университет

Львова Юлия Анатольевна

Научный руководитель
Тверской Государственный Университет

**ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ДЕТСКОГО И МОЛОДЕЖНОГО
ТУРИЗМА В РЕГИОНАХ ФРГ**

Аннотация: Актуальность данной темы заключается в том, что детский и молодежный туризм развивается, а процесс получения туристических услуг автоматизируется и упрощается. Особенно интересным является факт развития туристской деятельности для детей и молодежи.

Ключевые слова: туризм, поездка, молодежь, международный обмен

**HISTORY AND CURRENT STATE OF CHILDREN'S AND YOUTH TOURISM IN THE
REGIONS OF GERMANY**

Abstract: The relevance of this topic lies in the fact that children's and youth tourism is developing, and the process of obtaining tourist services is being automated and simplified. Particularly interesting is the development of tourism activities for children and youth.

Keywords: tourism, travel, youth, international exchange

Туризм в Германии обеспечивает 8 % внутреннего валового продукта страны. Непосредственно в туристической сфере почти 3 миллиона рабочих мест. Наряду с торговлей это - самый крупный сектор в сфере услуг. Здесь действуют в основном предприятия малого и среднего бизнеса, что открывает широкие возможности для начинающих предпринимателей.

Ежегодно Германию посещают около 18 млн. туристов, каждый из которых проводит в гостинице не менее двух ночей. Наиболее активно отдыхают в Германии голландцы, американцы и англичане. Самые популярные среди зарубежных туристов немецкие города - Берлин, Мюнхен, Гамбург и Баден-Баден. Отрасль туризма занимает второе место после автомобилестроения. В среднем от 2 до 3 процентов чистого оборота туризма (без налога на добавленную стоимость) поступают в виде налога на промысел, поземельного налога, а также части поступлений от налога на зарплаты и прибыль в кассы коммун.

Следует отметить, что Германия становится все более популярным туристским направлением. Можно выделить следующие основные факторы, которые привлекают туристов в страну:

1. Высокая концентрация исторических и культурных достопримечательностей;
2. Упрощенный визовый режим (возможность широкого спектра комплексных туров);
3. Высокий уровень сервиса.

Концепция развития национальной туристической отрасли базируется на 4-х «китах»: «Культурный туризм», «Агротуризм», «Событийный туризм», «Интернет-технологии».

На сегодняшний день, молодые люди много путешествуют. Согласно базовому исследованию детского и подросткового туризма в Германии (2014 г.), почти 50 % молодых путешественников в возрасте от трех до 26-ти опрошенных провели в своей жизни хотя бы одну ночную поездку без

родителей, бабушек и дедушек в течение года, и это также увеличивается даже у детей в возрасте от 14 до 26 лет. До 90 процентов. Большинство ночных поездок - это «организованные» поездки, то есть школьные или детские сады.

Примерно 45 процентов детей в возрасте от 14 до 26 лет самостоятельно принимают решения о поездках, и только 16 процентов выбирают решения своих родителей. В основном подростки хотят повеселиться на каникулах и «быть в другом месте», испытать что-то новое для себя, быть со своими сверстниками и встретить новых друзей. Чаще всего это происходит во время отдыха и купания, а также в приключениях или поездке по городу, которые являются наиболее популярными видами отдыха для молодежи. Пляжный отдых идет в Испанию на 21 процент, в Италию на 12 процентов и в Турцию на 11 процентов; для городских поездок в моду входят известные европейские города, такие как Лондон, Париж или Амстердам. Отвечая на вопрос о предпочитаемом туристическом направлении, молодые люди в возрасте от 12 до 27 лет назвали Соединенные Штаты наиболее популярным направлением для молодых путешественников (2016) с 23,3%, за которым следует Австралия (8,7%).

Хотя молодые люди, опрошенные с помощью «Компаса для молодых путешественников», указали, что они меньше всего интересовались изучением языков во время путешествий, в 2017 году 58 процентов студентов, изучающих иностранные языки, были подростками. Самым популярным является курс английского языка, который заканчивают 93 процента молодых студентов. Самая популярная страна - Великобритания с 65 процентами, затем Мальта с 14 процентами. Мальта, в частности, постепенно приобретает популярность в последние годы, не в последнюю очередь из-за хорошего климата на острове. Россия для жителей Европы, оказалась менее популярна, чем США, всего 34%.

В дополнение к языковым курсам все больше и больше молодых людей предпочитают «работать и путешествовать» после окончания учебы или обучения в Австралии, Новой Зеландии или Канаде, а также в Европе, Азии или Южной Америке. Здесь молодые люди в возрасте от 18 лет имеют возможность путешествовать по стране не более одного года и дополнять свой бюджет на поездки временными работами в соответствующей стране. Другим вариантом, который в основном воспринимается девочками, является пребывание помощницы по хозяйству за границей, при котором за детьми в принимающей семье присматривают, а семья обеспечивает взамен еду, жилье и карманные деньги.

В дополнение к веб-сайтам, информирующим молодежь, есть несколько туроператоров, которые организуют работу и поездки для молодых людей. В зависимости от выбранного тарифа, эти организаторы обычно принимают бронирование рейса, оформление визы, бронирование первого номера, вводное мероприятие и помощь в поиске работы на месте. Пребывание также организовано этими организациями.

Если студенты хотят дольше оставаться за границей и интенсивнее изучать язык, они часто выбирают обмен студентами. США, безусловно, являются самым популярным местом для обмена студентами: в 2016/2017 учебном году 5730 учащихся приняли участие в обмене студентами в штатах через организацию. Девушки - две трети студентов по обмену в Соединенных Штатах. Вторая по популярности страна в этом учебном году была Канада с 1991 студентом по обмену. Другими популярными англоязычными странами являются Новая Зеландия (1242), Великобритания (870), Австралия (770) и Ирландия (585). На других языках Коста-Рика была на вершине в 2016/17 году (167), за ней следовали Франция (159), Испания (122), Аргентина (121) и Япония (96).

В Германии существует больше 100 организаций, которые занимаются международными обменами студентов, тремя крупнейшими из которых являются YFU, Rotary и AFS. Тем не менее, несмотря на все эти цифры, есть и негативная тенденция: За последние несколько лет число студентов по обмену в США неуклонно сокращалось, главным образом из-за очень высоких затрат, которые быстро росли за эти годы и теперь увеличились около 10000 евро за год обмена (по сравнению с этим расходы в 1999 году были эквивалентны 5500 евро). Само собой, не каждая семья может себе это позволить, и некоторым студентам, которые мечтают поучаствовать в данной деятельности, отказывают в этом. Денежный грант, например, может предложить помощь здесь.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что развитие детского и молодежного туризма шло достаточно большими темпами, именно благодаря специальным обменным программам, которые направлены на развитие туристской сферы для детей и молодежи.

Список литературы:

1. Александрова А.Ю. Международный туризм: Учебное пособие. - М.: Аспект Пресс, 2010.
2. Зорин И.В. Энциклопедия туризма. Справочник/ И.В. Зорин, В.А. Квартальнов - М.: Финансы и статистика, 2012.
3. Сапожникова Е.Н. Страноведение: Теория и методика туристского изучения стран. Учебное пособие для студентов высших учебных заведений. - М.: Издательский центр «Академия», 2004.
4. Официальный сайт туризма ФРГ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.tourismus.de/> (Дата обращения 26.02.2022)

Новосельцев Максим Сергеевич

Студент

Поволжский государственный университет физической культуры, спорта и туризма

АНАЛИЗ ТЕХНИКИ ПЕРЕДВИЖЕНИЯ НА ЛЫЖАХ У ЮНОШЕЙ ДО 18 ЛЕТ

Аннотация: В данной статье исследуются основные ошибки, возникающие у юношей лыжников-гонщиков во время соревнований и в период подготовки к ним.

Ключевые слова: лыжные гонки, спортсмен, передвижение на лыжах

ANALYSIS OF THE TECHNIQUE OF MOVEMENT ON SKIING IN YOUTH UNDER 18 YEARS

Abstract: This article examines the main mistakes that occur in young ski racers during competitions and in the period of preparation for them.

Keywords: cross-country skiing, athlete, skiing

Лыжные гонки один из сложно-координационных видов в спорте, где требуется высокая скорость передвижения, отличной координации в пространстве при беге на лыжах.

В физическом воспитании детей, подростков, юношей и девушек выделяют две специфические стороны – это обучение двигательным действиям и воспитание физических качеств. С юношами, на начальном этапе обучения, одним из главных задач стоит – обучить технике передвижения на лыжах, формирование двигательного навыка при беге на лыжах. Необходимо выполнение целостного двигательного действия, сразу сформировать правильный навык, при котором спортсмен затрачивает минимальное количество сил и использует длину лыжного проката. Также является необходимым создание правильного ритма, точного временного соотношения фазы подседа на одной ноге и финального усилия для формирования правильного двигательного действия [2]. В юношеском возрасте, тренерам нужно правильно и вовремя указывать на технические ошибки своим ученикам, чтобы не сохранять неверные двигательные действия.

На начальном этапе обучения ведущими представлениями техники в лыжных гонках является зрительные процессы. По мере повышения уровня овладения действием главная роль в управлении движениями постепенно переходит к кинестетическим процессам. На основе представлений формируется общий образ изучаемого действия или несколько отдельных образов, каждый из которых будет отражать какой-либо элемент изучаемого упражнения [4].

Цель исследования – выявить основную техническую ошибку у юношей (до 18 лет) лыжников-гонщиков, основываясь на обзоре научно-методической литературы.

Методы исследования. Анализ научно-методической литературы, педагогическое наблюдение.

Организация исследования. Исследование проводилось на базе СОЛК им. Г.А. Кулаковой в г. Ижевске, во время проведения Чемпионата Удмуртской республики по лыжным гонкам. В эксперименте принимали участие 5 спортсменов в возрасте 16-17 лет, имеющие 3, 2 и 1 спортивный взрослый разряд. Были исследованы две гонки.

Результаты исследования и их обсуждение. Самая распространенная ошибка у юношей лыжников-гонщиков – слабый подсед и толчок ногами, как следствие короткий прокат на лыже. Левая нога недостаточно подседает, в последствии выход на противоположную ногу получается со слабым усилием. Следовательно, сила проталкивания тела спортсмена вперед теряется и прокат на одной лыже получается очень короткий, поэтому еще снижается и скорость общего движения. В данном

случае нога которая выполняет подсед и отталкивание становится ведущей, а нога на которую выходит спортсмен ведомой, что приводит к исчезновению натяжения мышц, нарушающее целостность системы – «спортсмен-лыжа», и лыже-гонщик оказывается в невыгодном для финального усилия положении [3].

Задача техники передвижения на лыжах заключается в том, чтобы посредством заученных движений выполнить глубокий подсед ногой и вытолкнуть тело так, силы хватило протолкнуть противоположную ногу, как можно дальше и катиться на ней, как можно дольше. Это развивают с помощью тренировок ног. Для глубокого подседа нужно согнуть одну ногу в колени и подсесть на ней, не слишком глубоко, затем вытолкнуть корпус тело на противоположную ногу, при этом максимально попытаться протолкнуть ее вперед и катиться на одной ноге, затем повторить этот цикл с другой ногой.[5].



Рисунок 1

Рисунок 2

Рисунок 3



Рисунок 4

Рисунок 5

Рисунок 6

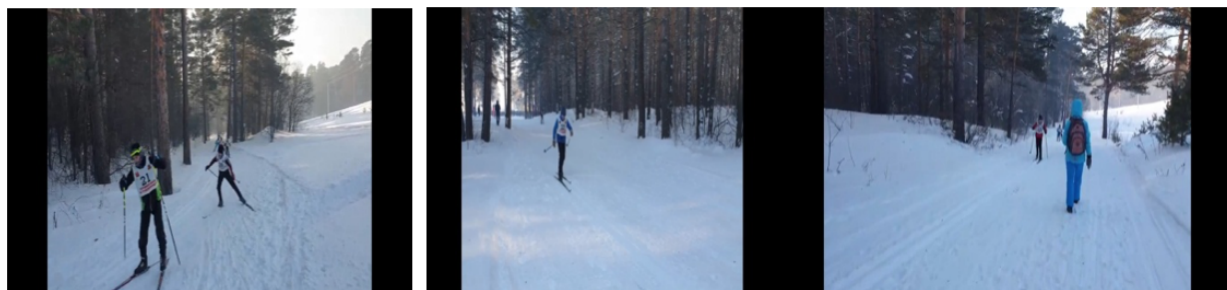


Рисунок 7

Рисунок 8

Рисунок 9

На всех рисунках видно, что опорная нога у спортсменов совершает подсед, а затем происходит выход и прокат на противоположной ноге. Руки движутся рывком и по минимальной дуге. Ранний «срыв» опорной ноги внутрь, выходная нога с завалом. Также у большинства юношей лыжников, взгляд опущенный вниз, что ведет к потере равновесия! Взгляд рекомендуется фиксировать на часовой стрелке на положении 9 часов. Этот прием помогает сохранить баланс равновесия и активизировать отталкивание ног [1].

На рисунке 4 видно, что уже не сделав акцентированное отталкивание левой ногой, спортсмен начинает падать и взгляд опущен вниз. А рисунок 5 показывает нам, что выполнен ранний выход на ногу, и ноги не успеют обогнать плечи. Все технические ошибки ведут в дальнейшем к потере равновесия всего тела и всю двигательную структуру передвижения на лыжах.

Аналогичная ситуация и на рисунках 1,2,3, где тоже взгляд у спортсменов направлен вниз, ноги не обгоняют плечи, плечи «ныряют» во входе, что приведет к потере равновесия.

Вывод. Таким образом, анализ специальной научно-методической литературы показал, что подсед и выталкивание на ногу должно производиться с достаточным усилием. «Взгляд к земле» зачастую приводит к потере равновесия и «увлекает» вперед плечами и головой. Одновременно с началом выхода на ногу на левой стопе по минимальной дуге должны начинать двигаться руки. Руки не должны двигаться быстрее, чем выход на ногу. Плечи держать ровно, корпус тела прямо. При выходе на ногу важна не скорость выхода на нее, а количество сил и длина лыжного проката на этой лыже, а не скорость всей системы «спортсмен-лыжи».

Вывод. Таким образом, анализ специальной научно-методической литературы показал, что подсед и выталкивание на ногу должно производиться с достаточным усилием. «Взгляд к земле» зачастую приводит к потере равновесия и «увлекает» вперед плечами и головой. Одновременно с началом выхода на ногу на левой стопе по минимальной дуге должны начинать двигаться руки. Руки не должны двигаться быстрее, чем выход на ногу. Плечи держать ровно, корпус тела прямо. При выходе на ногу важна не скорость выхода на нее, а количество сил и длина лыжного проката на этой лыже, а не скорость всей системы «спортсмен-лыжи».

Список литературы:

1. Буханцов, К. И. Лыжные гонки / К. И. Буханцов. – Олимпия, 2008. – 104 с.
2. Лыжные гонки : учеб. / под общ. ред. Н.Н. Чеснокова, В.Г. Никитушкина. – М. : Физическая культура, 2010. – 448 с.
3. Озолин, Н. Г. Лыжные гонки : учеб. для ин-тов физ. культ. / под ред. Н. Г. Озолина, В. И. Воронкина, Ю. Н. Примакова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Альянс, 2017. – 671 с.
4. Теория и методика физической культуры : учебник / под ред. проф. Ю.Ф. Курамшина. – 4-е изд., стереотип. – М. : Советский спорт, 2010. – 464 с.
5. Учебник тренера по лыжным гонкам / Под ред. Л. С. Хоменкова. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – М. : Физкультура и спорт, 1982. – 479 с.

Нагаева Ирина Равиловна

Студент

Поволжский институт управления имени П.А.Столыпина-филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ МЕРЫ ПО РАЗВИТИЮ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Аннотация: В современных условиях важнейшими приоритетами формирования конкурентоспособной инновационной экономики являются ускорение технологического развития, укрепление межрегионального сотрудничества путем тесного взаимодействия государства, институтов науки и бизнеса в рамках реализации кластерной политики. А в условиях взрывного развития высокотехнологичных отраслей для малого и среднего, а тем более крупного бизнеса, инновации становятся средством не только развития, но и сохранения бизнеса.

Ключевые слова: инновации, государственная поддержка, малое и среднее предпринимательство, развитие в условиях кризиса

STATE MEASURES TO DEVELOP INNOVATIVE ENTREPRENEURSHIP ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN

Abstract: In modern conditions, the most important priorities for the formation of a competitive innovative economy are the acceleration of technological development, the strengthening of interregional cooperation through close interaction between the state, science and business institutions in the framework of the implementation of cluster policy. And in the context of the explosive development of high-tech industries for small and medium, and even more so for large businesses, innovations become a means not only for development, but also for maintaining business.

Keywords: innovations, government support, small and medium-sized businesses, development in a crisis

Мировой опыт свидетельствует, что инновационное предпринимательство является важным условием оздоровления и развития не только экономики, но и всей общественной жизни. Однако процесс формирования инновационного малого и среднего предпринимательства в России идет пока очень трудно.

Несмотря на наблюдаемый в последние годы рост производства инновационной продукции (работ, услуг), увеличение числа субъектов малого и среднего предпринимательства на пути развития малого предпринимательства в России стоит множество преград.

Не менее 80% инновационной продукции по результатам проведенного обзора производится на крупных нефтедобывающих, машиностроительных и нефтехимических предприятиях Республики Татарстан. Уровень вовлечения малого и среднего бизнеса в инновационную деятельность составляет до 7-8%, а по отдельным видам экономической деятельности – свыше 10%. Затраты на инновации в 2020 году превысили 107 млрд руб., при этом в структуре затрат на инновации почти 43% составляют затраты на исследования и разработку новых продуктов, 17,6% на приобретение машин и оборудования, 18,4% затраты на инжиниринг. В 2021 году затраты на инновации увеличены до 147,3 млрд руб.

Общий объем инновационной продукции в 2020 году составлял 582,7 млрд рублей.

Отраслевой взгляд на инновации позволяет начинающим новаторам соизмерить затраты на инновации с финансовыми результатами, а также оценить свои возможности и ресурсы.

Сложность положения новатора в том, что приходится одновременно «вести борьбу» на нескольких фронтах: во-первых, комплекс исследований для обоснования проекта, во-вторых, связанных с проектом, поставщиками товаров и услуг, в-третьих, переговоры с потенциальными инвесторами, в-четвертых, выстраивание взаимодействия с институтами поддержки и развития и другими. Пока у предпринимателя появится понимание требований вышеперечисленных организаций, пройдет определенное время, а главное выяснится, что эти требования сложно состыковать в интересах проекта. В результате, воспользоваться господдержкой навсегда возможно, тем более в ограниченном промежутке времени.

В стратегии социально-экономического развития Республики Татарстан до 2030 года в главе «Инновации и информация» представлена следующая информация. «В Республике Татарстан сформирована многофункциональная экосистема инноваций, способствующая лидерству Республики Татарстан в развитии «умной» экономики, создании и коммерциализации новых материалов, продуктов и технологий и глобальной конкурентоспособности Республики».

Для этого признано необходимым обеспечить «высокий уровень инновационности экономики и социальной сферы, высокий уровень развития и доступности технологий», а также решение нескольких задач:

- обеспечить привлечение, подготовку, совершенствование и удержание кадровых ресурсов для инновационной системы;
- обеспечить развитие инновационно-инвестиционной инфраструктуры;
- стимулировать формирование спроса на инновации через открытость инновационной экосистемы;
- развивать инновационную саморегулируемую и саморазвивающуюся систему через стимулирование развития формальных и неформальных внутренних институтов Республики Татарстан.

Ниже приведем данные (Таблица №3) по уровню инновационной активности организаций в разрезе субъектов Приволжского федерального округа.

Таблица №3

Уровень инновационной активности организаций, %

Регионы	2018	2019	2020
Республика Татарстан	21,5	17,4	24,9
Республика Башкортостан	12,4	10,3	25,1
Республика МарийЭл	8,8	11,3	9,5
Республика Мордовия	16,4	21,2	20,4
Удмуртская Республика	8,5	10,6	12,6
Чувашская Республика	30,4	15,0	14,6
Пермский край	10,6	8,7	10,8
Кировская область	12,3	14,6	13,9
Нижегородская область	18,1	13,7	14,0
Оренбургская область	5,4	5,6	7,5
Пензенская область	20,9	13,1	17,5

Самарская область	8,3	10,2	14,9
Саратовская область	11,2	6,1	7,1
Ульяновская область	12,3	14,6	15,1

Как видно из представленных данных, лидер рейтинга среди субъектов ПФО ежегодно меняется, но республика традиционно занимает второе место.

По результатам проведенного опроса участников Круглых Столов «Инновации: стратегия антикризисного развития», организованных Ассоциацией предприятий малого и среднего бизнеса Республики Татарстан в 2021 году, инновации пока не рассматриваются большинством МСП в качестве инструмента повышения конкурентоспособности и развития бизнеса в данный момент.

Вполне очевидно, что за 6 лет после принятия Стратегии Татарстан 2030, создано десятки объектов инновационной инфраструктуры, формируются необходимые институты развития, благодаря чему Республика Татарстан занимает лидерские позиции среди регионов Российской Федерации.

Даже с учетом некоторых перепадов динамики отдельных инновационных процессов, в целом вполне очевидно движение к целям. Однако, по мнению экспертов, процесс инновационного развития находится на начальном этапе, на котором предстоит решить немало институциональных, технических, управленческих, правовых, научных и других задач.

В период реализации Стратегии инновационного развития России и в Республике Татарстан отмечен активный процесс формирования институтов развития, инновационной инфраструктуры, а также запущены несколько программ поддержки инновационных проектов предпринимателей. Исходя из этого, можно говорить о том, что идет процесс формирования благоприятной инновационной среды с хорошо отлаженной национальной инновационной системой. Но это пока лишь процесс создания собственной системы развития, по примеру многих стран, где она дает свои результаты.

По результатам проведенного опроса предпринимателей незначительный набор льгот для предприятий, осуществляющих инновационную деятельность, является одним из факторов сдерживания инноваций. Поддержка науки, особенно прикладной, а также модели ее взаимодействия с бизнесом, на наш взгляд может стать точкой приложения усилий и основной частью инновационной политики республики.

В этом контексте заслуживает внимания опыт отдельных стран.

1. **Евроатлантическая модель** (Великобритания, Германия, Франция) – модель полного инновационного цикла – от возникновения инновационной идеи до массового производства готового продукта: фундаментальная и прикладная наука, исследования и разработки, создание опытных образцов и запуск их в массовое производство.

Особенности инновационной системы Германии: существует четкое разделение полномочий между федеральным правительством и землями в финансировании НИОКР, профессионального образования и инновационных проектов. В компетенцию земель входит финансирование профессионального образования и фундаментальных исследований в ВУЗах, а также региональных инновационных программ. Федеральное правительство отвечает за стратегический курс в развитии НИОКР, систему мер по поддержке на необходимом уровне инновационной активности предприятий. Каждое предприятие может обратиться за помощью в любое время и добиться получения низкопроцентной ссуды, рефинансирования долгов частным банкам или венчурного финансирования. Местные органы власти применяют различные методы инновационного финансирования, однако принцип выделения денег под конкретный проект соблюдается всегда.

1. **Восточноазиатская модель** (Япония, Южная Корея, Гонконг, Тайвань) – это модель инновационного развития, в инновационном цикле которой отсутствует стадия формирования-фундаментальная наука. Ориентированные на экспорт высокотехнологической продукции, государства Восточной Азии, как правило, заимствуют технологии у других стран.

2. **Альтернативная модель** инновационного развития используется в преимущественно сельскохозяйственных странах - (Таиланда, Чили, Португалии) не обладающих большим потенциалом в области фундаментальной и прикладной науки и не имеющих богатых запасов сырья, технологии переработки, продажа которого могли бы стать основой национальной конкурентоспособности. Эти страны делают упор на подготовку кадров в сферах экономики, финансов, менеджмента, а также на развитие отдельных отраслей легкой промышленности, креативной индустрии и рекреации.
3. **Модель «тройной спирали» в США**, модель тройной спирали описывает взаимодействие трех институтов (наука-государство-бизнес) на каждом этапе создания инновационного продукта. На практике это выражается в том, что университеты, занимаясь образованием и научными исследованиями, вносят также свой вклад в развитие экономики через создание новых компаний в университетских инкубаторах, бизнес частично оказывает образовательные услуги, а государство выступает как общественный предприниматель и венчурный инвестор. В данной модели ведущее значение отводится университетам. Их основной задачей является подготовка кадров высшей квалификации и сотрудничество с представителями мировой науки, работающими в этих институтах на постоянной или временной основе.

Таким образом, в мире развернулась конкурентная борьба за формирование наилучшей благоприятной среды для инноваций. 2 сентября 2020 года представлен очередной доклад «Глобальный инновационный индекс» (ГИИ, GlobalInnovationIndex), содержащий результаты сопоставительного анализа инновационных систем 131 страны и их рейтинг по уровню инновационного развития. Лидерами, как в прошлом году, стали Швейцария, Швеция и США. Россия заняла 47-е место, потеряв одну позицию по сравнению с 2019 годом.

Сегодня на государственном уровне Российской Федерации также предпринимаются меры, направленные на кардинальные изменения инновационной политики. Это и специальные меры финансовой поддержки, и стимулирование стартапов, и организация информационно-консультационной поддержки.

Тем не менее, считаем необходимым рассмотреть следующие предложения по поддержке инновационного предпринимательства:

1. Государству необходимо взять на себя роль заказчика и/или потребителя инновационной продукции предприятий малого и среднего бизнеса. Государственный заказ на инновации – значительный стимул для инновационной деятельности компаний, а также для последующего распространения новых технологий в различных отраслях.
2. Важнейшей задачей для государства должно стать создание системы профессиональной переподготовки кадров.
3. В целях развития инновационного производства необходимо делить с частным сектором финансовую ответственность за успех исследований и стимулировать их развитие, создавая и поддерживая деятельность грантовых фондов.
4. Необходимо популяризировать культуру инноваций и развивать культуру предпринимательства.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать следующий вывод. Развитие инновационного предпринимательства- важная стратегическая цель государства, направленная на укрепление экономики. Кризисные явления в экономике обязывает нас прописать меры, связанные с повышением шоковой устойчивости, а также разрабатывать больше адаптивных сценариев.

Список литературы:

1. Закон Республики Татарстан от 17 июня 2015 года № 40-ЗРТ «Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Республики Татарстан до 2030 года».

-
2. Полетаев, В. Э. Бизнес в России: инновации и модернизационный проект: Монография / Полетаев В. Э. — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2021. — 624 с.
 3. Стиглер Джордж Ст. Гражданин и государство. Эссе о регулировании. — М.: Издательство Института Гайдара, 2020. — 336 с.
 4. Халяпин, А.А., Куфтырева, Е.Б. Малое предпринимательство в финансовой системе региона / Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2021. № 1-1 (56). С. 125-127.

Милованова Вера Сергеевна

Студент

Всероссийский государственный университет юстиции РПА Минюста России

Якубова Наталия Григорьевна

Научный руководитель

Всероссийский государственный университет юстиции РПА Минюста России

КОРПОРАТИВНАЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ И РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ В 2021: РОССИЯ

Аннотация: Covid-19 привел к негативным последствиям для большинства отраслей экономики во многих странах мира, и Россия не является исключением. Введение режима повышенной готовности весной 2020 года фактически остановило или осложнило деятельность большинства компаний. Учитывая это, кредиторам важно контролировать финансовое и общеэкономическое положение своих крупных должников в период пандемии коронавируса, чтобы: следить за своим финансовым состоянием; собирать информацию о совершенных транзакциях; а также подавать иски о взыскании крупных долгов, не дожидаясь окончания моратория на возбуждение дела о банкротстве.

Ключевые слова: банкротство, несостоятельность, должник

CORPORATE INCONVENTION AND RESTRUCTURING IN 2021: RUSSIA

Abstract: Covid-19 has had a negative impact on most sectors of the economy in many countries around the world, and Russia is no exception. The introduction of the high alert regime in the spring of 2020 actually stopped or complicated the activities of most companies. Given this, it is important for creditors to control the financial and general economic situation of their large debtors during the coronavirus pandemic in order to: monitor their financial condition; collect information about completed transactions; and file claims for the recovery of large debts without waiting for the end of the moratorium on initiating bankruptcy proceedings.

Keywords: bankruptcy, insolvency, debtor

Что касается руководителей компаний и бенефициаров, находящихся под огромным давлением возможной субсидиарной ответственности в силу сложившейся судебной практики, то было бы полезно иметь документы, подтверждающие конкретные причины финансовых затруднений компании (самостоятельно или с привлечением специалистов), чтобы готовить письменные планы выхода из кризисных ситуаций, согласовывать действия с акционерами, а также осуществлять другие меры по обеспечению их финансов в случае неплатежеспособности компании.

Чем больше качественных документов, подтверждающих добросовестность и обоснованность управленческих решений (как для должника, так и для кредиторов), тем больше шансов у управляющего и/или выгодоприобретателя защитить свои интересы и избежать субсидиарной ответственности в случае возникновения у общества банкротство.

Воздействие Covid-19

В качестве одной из мер поддержки в период пандемии Правительство России объявило с 4 апреля 2020 года мораторий на возбуждение дел о банкротстве для компаний, действующих в наиболее пострадавших отраслях (мораторий действовал до 7 января 2021 года). Мораторий коснулся компаний особо пострадавших сфер деятельности, в том числе туризма и транспорта, системообразующих организаций и стратегических предприятий.

Пока действовал мораторий, суды были вынуждены возвращать заявления о признании должника банкротом. При этом на таких должников был наложен ряд ограничений, важнейшие из которых следующие: выход участников и акционеров из общества, выкуп должником размещенных акций не допускается; обязательства должника не могут быть прекращены зачетом, если при этом нарушается порядок удовлетворения требований кредиторов; выплата дивидендов или дохода акциями, а также распределение прибыли между участниками должника не допускались; пени и иные финансовые санкции за неисполнение денежных обязательств и обязательных платежей не начислялись; обращение взыскания на заложенное имущество как в судебном, так и во внесудебном порядке не допускается; а также исполнительное производство было приостановлено.

Кроме того, были введены специальные правила для предотвращения вывода активов из компаний, попадающих под мораторий. В частности, если в течение трех месяцев после окончания моратория в отношении общества будет возбуждено дело о банкротстве, все его сделки, связанные с передачей имущества и принятием на себя обязательств, совершенные в период действия моратория, будут признаны недействительными. Как показала практика, с одной стороны, введенный мораторий помог сохранить финансовую устойчивость наиболее пострадавших от кризиса компаний. С другой стороны, поскольку долги по налогам, аренде или зарплате с компаний никто не списывал, они продолжали накапливать долги.

Законодательная реформа

Российское законодательство о банкротстве претерпевает ряд изменений. Наиболее существенные изменения были внесены 5 декабря 2019 года Минэкономразвития. Внесенный законопроект был направлен на решение таких проблем российского банкротства, как отсутствие работающих процедур восстановления платежеспособности компаний, отсутствие независимости арбитражного управляющего от должника и кредиторов, а также изощренный механизм реализации активов компания-банкрот на аукционе.

Законопроект предлагает перечень мер, в том числе упразднить три процедуры банкротства (надзор, финансовое оздоровление и внешнее управление) и ввести вместо них реабилитацию (которая успешно применяется с 2015 года при банкротстве граждан).

Еще одно важное и неоднозначное нововведение – новый порядок назначения арбитражного управляющего – случайным образом на основе ранжирования. Ключевыми показателями эффективности для получения более высокого рейтинга являются ставки погашения кредиторами и цены продажи имущества. Однако зачастую эти факторы неподконтрольны арбитражным управляющим, особенно с учетом того, что большинство должников банкротятся без активов. С другой стороны, до сих пор неясно, насколько глубоко связаны компетентность, добросовестность и другие факторы с личностью арбитражного управляющего, которые войдут в число факторов, влияющих на его ранговое положение, или нет.

Еще одной спорной и обсуждаемой новеллой является возможность арбитражных управляющих рассматривать обоснованность требований кредитора и устанавливать их в реестре должников вне судебного производства. Возможность обеспечения независимости и беспристрастности при оценке требований весьма сомнительна. На практике возможно «дублирование» процесса установления требований кредиторов, когда сначала они рассматриваются арбитражным управляющим, а затем судом на основании поступивших заявлений о необоснованности решения арбитражного управляющего.

Границы

Одним из наиболее чувствительных вопросов, вызывающих множество споров, является расширительное толкование «лиц, контролирующих должника» для целей субсидиарной ответственности. Согласно обновленной главе Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» любое физическое или юридическое лицо, которое могло отдавать распоряжения должнику или могло иным образом определять действия должника в течение трех лет до наступления

признаков несостоятельности должника или позднее до принятия судом заявления о неплатежеспособности должника может быть признано контролирующим должника лицом. Поэтому перечень таких лиц не является исчерпывающим и расплывчатым. Последние судебные решения по этому поводу вызывают огромные опасения. В частности, суды возлагают субсидиарную ответственность на главных бухгалтеров и бухгалтерские аутсорсинговые компании, супругов и детей управляющего директора в дополнение к руководству должника. Были попытки возложить субсидиарную ответственность на юридические фирмы, но безуспешно.

Процессы и процедуры

Российское законодательство о несостоятельности предусматривает четыре процедуры, доступные для должников, находящихся в затруднительном финансовом положении: наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление и процедура банкротства (ликвидация). На практике применяются только две из этих процедур: надзор и процедура банкротства.

Надзор

Первая процедура – наблюдение – помогает сохранить активы должника. Наблюдение вводится автоматически после принятия судом первого заявления о несостоятельности (исключение: несостоятельность в упрощенном порядке ликвидируемого должника и неплатежеспособность отдельных лиц).

Важно отметить, что на стадии наблюдения сохраняется относительная самостоятельность общества и его органов управления, несмотря на назначение арбитражного (конкурсного) управляющего. На этом этапе арбитражный управляющий анализирует финансовое состояние должника, заполняет реестр кредиторов и проводит первое собрание кредиторов.

Срок наблюдения составляет семь месяцев, после чего первое собрание кредиторов должно принять решение о следующей стадии производства по делу о неплатежеспособности и согласовать ее с судом.

Процедура банкротства (ликвидация)

Следующая часто используемая процедура – процедура банкротства – направлена на удовлетворение требований кредиторов путем реализации активов должника. Если финансовое состояние должника не улучшилось, суд принимает решение о признании должника банкротом и возбуждении дела о несостоятельности. Суд назначает конкурсного управляющего (того же самого или другого, чем на предыдущем этапе), который действует до завершения производства по делу о неплатежеспособности.

На данном этапе прекращаются полномочия генерального директора и иных органов управления должника (за незначительными исключениями). Органы управления возлагаются на конкурсного управляющего.

Конкурсный управляющий обладает исключительными правами на распоряжение имуществом должника во время проведения процедуры продажи. Срок реализации исполнения шесть месяцев.

Важно отметить, что группе компаний не уделяется особое внимание. Наоборот, установление аффилированности должника и кредитора вызывает «субординацию» требований такого кредитора, что означает снижение очередности удовлетворения его требований.

Официальная подача

Как упоминалось ранее, после принятия судом первого заявления о неплатежеспособности автоматически начинается первая стадия неплатежеспособности (наблюдение).

Введение наблюдения связано с широким спектром последствий, таких как:

Требования кредиторов к должнику и его имуществу предъявляются только через суд, осуществляющий надзор за производством по делу о несостоятельности; как правило, индивидуальное взыскание невозможно, начисление финансовых штрафов прекращается; наступление сроков исполнения обязательств; исполнение судебных решений приостанавливается; снятие ограничения на распоряжение имуществом должника; а также запрещаются сделки, направленные на передачу имущества от лица к его участникам.

Введение наблюдения не является основанием для автоматического расторжения договоров, но иное может быть предусмотрено условиями договора.

Продажа активов проблемного должника

В рамках производства по делу о банкротстве (ликвидации) арбитражный управляющий предлагает к продаже активы должника на двух последовательных аукционах. На первом аукционе цена продажи утверждается решением собрания кредиторов, а цена продажи на втором аукционе должна быть на 10% ниже начальной цены продажи. В случае неудачи второго аукциона имущество подлежит продаже путем публичного предложения с постепенным снижением цены.

Особенностью продажи залогового имущества является то, что в случае несостоятельности второго аукциона залоговый кредитор вправе присвоить залоговое имущество по стоимости, которая на 10% ниже предложенной цены продажи на втором аукционе.

Обязанности директоров

Директор (единоличный исполнительный орган, генеральный директор) общества, находящегося в затруднительном финансовом положении, обязан подать заявление о неплатежеспособности в суд для возбуждения производства по делу о неплатежеспособности в отношении управляемого им общества при наличии одного из следующих признаков неплатежеспособности: если требования в отношении активов должника будут принудительно исполнены, должник не сможет продолжать свою деятельность или ему будет трудно продолжать свою деятельность.

Должник проходит тест – «неплатежеспособность»: должник не выполняет свои платежные обязательства в срок из-за нехватки денег;

Должник проходит тест – «недостаточно активов»: стоимость платежных обязательств должника превышает стоимость его активов; или

В результате денежного стресса должник не в состоянии оплатить свои трудовые обязательства, которые просрочены более чем на три месяца.

В случае нарушения руководителем обязанности подать заявление в течение первого месяца с момента удовлетворения обществом признаков неплатежеспособности он может быть привлечен к субсидиарной ответственности по обязательствам должника (общества). Это означает, что, если компания не в состоянии погасить долги перед кредиторами за счет своего имущества, требования кредиторов должны быть погашены за счет имущества директора.

Кредиторы

Поскольку активы должника ограничены, кредиторы заинтересованы в том, чтобы как можно меньше требований было включено в реестр требований кредиторов. Законодательство о несостоятельности предоставляет кредиторам следующие права в этой связи: заявлять требования об исключении других кредиторов из реестра, представлять в суд возражения на заявления других

кредиторов о включении их в реестр требований кредиторов, а также оспаривать сделки должника, на основании которых кредиторы хотят включить свои требования в реестр. Все они часто используются в процедурах банкротства.

Оспаривание транзакций

Оспаривание сделок является одним из основных механизмов защиты интересов кредиторов, что обуславливает его частое применение в ходе производства по делу о несостоятельности в России. Однако кредиторы не могут оспаривать каждую сделку. Согласно российскому законодательству и судебной практике кредиторы имеют право оспорить сделку, если:

- Сделка была направлена на вывод активов и/или
- Сделка ставит некоторых кредиторов в преимущественное положение и/или
- Сделка явно невыгодна должнику

Еще одним важным вопросом является момент заключения сделки. Сделку можно оспорить, если она была совершена до трех лет назад (в зависимости от основания оспаривания) на основании специальных положений о неплатежеспособности.

Кредит после петиции

Законодательство о несостоятельности защищает интересы кредиторов, требования которых возникают после возбуждения дела о несостоятельности (текущие платежи). К текущим платежам относятся денежные обязательства, требования по заработной плате и обязательные платежи. Также действуют действующие требования по оплате поставленных товаров, оказанных услуг и выполненных работ, направленные на сохранение трудоспособности должника, сохранность его имущества. Текущие платежи являются приоритетными требованиями, поскольку на них не распространяется мораторий на удовлетворение требований кредиторов. При этом текущие платежи удовлетворяются раньше других требований. Существует последовательность текущих платежей: судебные расходы, оплата труда работников, оплата труда лиц, привлеченных арбитражным управляющим, алименты и другие текущие выплаты.

Специальные режимы

Российское законодательство предусматривает специальные режимы неплатежеспособности для определенных отраслей промышленности. В частности: градообразующие организации, сельскохозяйственные организации, финансово-кредитные учреждения, стратегические предприятия, монополии, застройщики. Процедура неплатежеспособности всех вышеперечисленных юридических лиц включает в себя особые условия, которые обусловлены спецификой их деятельности. Например, процедуру несостоятельности финансово-кредитных организаций осуществляет Центральный банк Российской Федерации. Соглашения о надзоре, финансовом оздоровлении, внешнем управлении и расчетах не применяются.

Процедура банкротства физических лиц существенно отличается. Например, начиная с 2021 года физические лица могут подавать заявления о несостоятельности во внесудебном порядке.

Пересечение границ

Главный вопрос, который следует иметь в виду, заключается в том, что российское законодательство о несостоятельности не признает автоматически иностранную несостоятельность. Как правило, решение иностранного суда о несостоятельности должника может быть признано в России в

соответствии с международными договорами или на основе взаимности. Поскольку Россия не является участником какого-либо международного договора, связанного с процедурами трансграничного банкротства, признание иностранного банкротства представляет собой проблему. Например, в одном случае российский суд отказал в признании банкротства Чехии, ссылаясь на отсутствие взаимности, и все вышестоящие суды поддержали это решение.

Следовательно, иностранный арбитражный управляющий может не иметь возможности осуществлять свои полномочия в отношении имущества, находящегося в России, и это может создать следующие проблемы

Российское законодательство о несостоятельности не предусматривает специального положения о возможности неплатежеспособности иностранной компании. Поэтому данный вопрос является предметом судебного усмотрения. В подавляющем большинстве случаев суды предусматривают, что только компании, зарегистрированные в России, могут быть признаны банкротами в России. Основным основанием для такого вывода является положение коллизионных норм, предусматривающее, что ликвидация юридических лиц определяется в соответствии с законом места их учреждения. Другая причина заключается в том, что в соответствии с процессуальными нормами заявление о банкротстве должника должно быть предъявлено по месту нахождения должника (для юридических лиц – по месту регистрации). Такой же подход будет применяться, если иностранное юридическое лицо имеет филиал или представительство, зарегистрированные в России. Иной будет подход в отношении неплатежеспособности физического лица, которое может быть признано неплатежеспособным в соответствии с российским законодательством на основании принципа достаточных связей.

Помощь в иностранном производстве

Признание иностранных процедур банкротства российскими судами зависит от типа судебного решения, которое требуется для признания. Единого подхода к признанию иностранных решений о банкротстве не существует. Пунктом 6 статьи 1 Федерального закона от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» установлено, что решения судов иностранных государств о несостоятельности признаются в соответствии с международными договорами Российской Федерации, но при отсутствии таких договоров - на основе взаимности. Российская Федерация не является стороной каких-либо международных договоров, касающихся иностранного производства по делу о несостоятельности, поэтому необходимо получить признание на основе взаимности. Доказать взаимность в других государствах, где было вынесено решение, сложно, поэтому российские государственные суды регулярно отказывают в приведении в исполнение решений о неплатежеспособности. Исполнение решений, основанных на применении обеспечительных мер, невозможно. Высший арбитражный (хозяйственный) суд указал, что: «Решения иностранных судов о применении обеспечительных мер не подлежат признанию и исполнению на территории Российской Федерации, поскольку не являются окончательными судебными актами по существу спора. вынесено в порядке состязательного производства». Таким образом, при наличии ключевого актива должника в России и необходимости применения обеспечительных мер в связи с этим активом эффективнее открыть процедуру банкротства должника в российском государственном суде (если это возможно).

Вывод

При оценке эффективности принимаемых государством мер по предотвращению массовой неплатежеспособности результаты действительно кажутся безрезультатными. Количество дел о банкротстве увеличилось с момента снятия моратория 7 января 2021 года. Особенно это касается малого и среднего бизнеса. Сопутствующая статистика подтверждает опасения экспертов, предсказавших, что мораторий на возбуждение дел о банкротстве без дополнительных налоговых льгот, льгот по лизинговым платежам или субсидирования выплат по заработной плате лишь отсрочит банкротства, но не поможет их избежать. Заглядывая в будущее, можно увидеть множество изменений, которые предприятия хотели бы видеть в законодательстве о несостоятельности. Ключевым моментом является внедрение эффективных процедур реструктуризации задолженности при активном участии представителей должника, акционеров и кредиторов, что позволит сохранить деловую активность

должника. Основными практическими тенденциями ближайшего будущего в сфере банкротства являются: массовое привлечение контролирующих лиц должника (например, участников/акционеров общества, директоров, главных бухгалтеров, членов совета директоров и т.д.) к субсидиарной ответственности, при этом директора будут нести субсидиарную ответственность практически в 100% дел; обход запрета на зачет встречных требований балансировкой. На самом деле зачет запрещен, и, если компания зачитывает требования в предбанкротном состоянии, есть риски оспаривания сделки в будущем. Но для кредитора есть выход – уравнивание встречных требований, к чему суды относятся гораздо благосклоннее. В последнее время Верховный суд постепенно пытается смягчить строгий запрет на зачет, развивая теорию балансирования, которая представляет собой способ расчета окончательной ответственности; а также

Активное участие банков в розыске и обращении взыскания на активы за рубежом, в обход конкурсного управляющего в делах о банкротстве в России.

Как гласит русская пословица: «Кто предупрежден, тот вооружен». Опыт, вызванный Covid-19, показывает, что крайне важно выбирать подрядчиков с должной осмотрительностью, документально оформлять исполнение по договорам в соответствии с законодательством и существующей практикой, регулярно обновлять финансовую отчетность.

Список литературы:

1. Федеральный закон Российской Федерации от 26.10.2002 № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» - 5 стр. 4 абз, 12 стр. 4 абз.

Ковачевич Ивана Миловановна

Ученица 10 -2 класса
МАОУ Гимназии 80

Малмыгина Анастасия Алексеевна

Научный руководитель
МАОУ Гимназии 80

**ОСОБЕННОСТИ ВЕЛИКОЙ АМЕРИКАНСКОЙ ДЕПРЕССИИ. ВОЗМОЖНОСТЬ
ИЛИ НЕИЗБЕЖНОСТЬ ЕЁ СУЩЕСТВОВАНИЯ В ИСТОРИЧЕСКОМ МИРЕ.**

Аннотация: Спокойная жизнь, быстрый подъём экономики и прогресс в технологическом развитии - именно этим характеризуется период 1920 х годов в США. Люди стояли на прекрасном пути развития, но история решила внести свои коррективы в планы экономики. В статье рассматривается вопрос о возможности избежать те глобальные исторические события в США и в дальнейшем в других странах.

Ключевые слова: Великая Депрессия, кризис, маржевые займы, эпоха процветания, рынок сбыта, золотой стандарт

**FEATURES OF THE GREAT AMERICAN DEPRESSION. THE POSSIBILITY OR
INEVITABILITY OF ITS EXISTENCE IN THE HISTORICAL WORLD.**

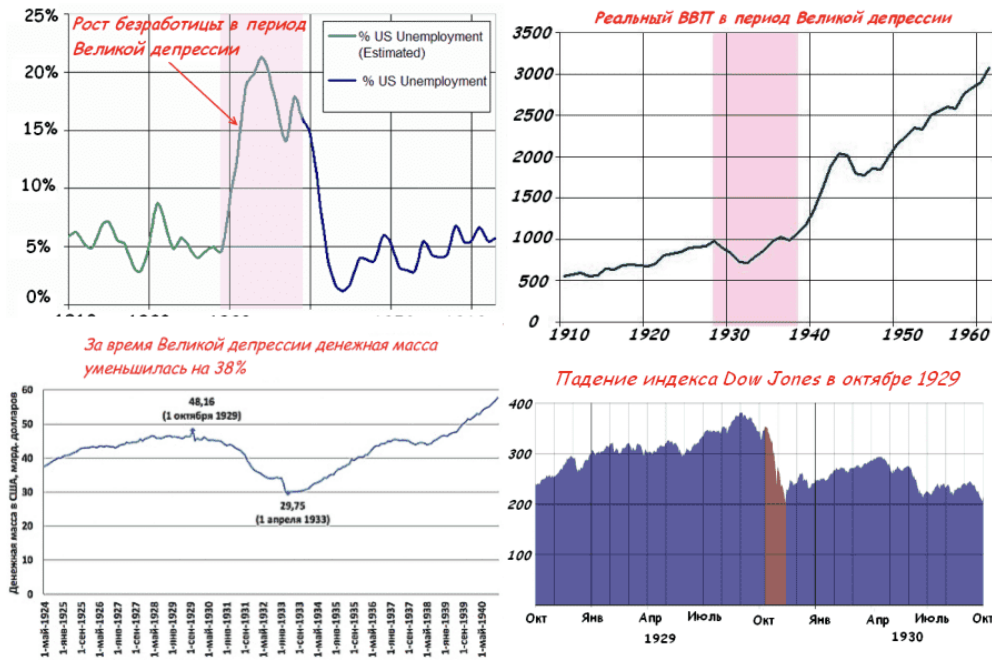
Abstract: Quiet life, rapid economic growth and progress in technological development - this is what characterizes the period of the 1920s in the United States. People stood on a wonderful path of development, but history decided to make its own adjustments to the plans of the economy. The article deals with the question of the possibility of avoiding those global historical events in the United States and in the future in other countries.

Keywords: Great Depression, crisis, margin loans, era of prosperity, sales market, gold standard

Можно сказать, что золотые двадцатые в момент были разрушены черным четвергом. Сразу за этим последовали 10 лет катастрофических событий: голод, волны суицида, обвал фондового рынка, нищета, банкротство и глобальный рост безработицы. И это наверняка не все с чем пришлось столкнуться людям того времени. Вне всяких сомнений, крах фондового рынка в октябре 1929 г. был монументальным событием. Хотя в то время большинство политиков, ученых-экономистов и экспертов с Уолл-стрит считало обвал фондовых рынков изолированным событием, сегодня большинство историков убеждено, что это событие стало главной поворотной точкой, после которой началось падение мировой экономики в бездонную пропасть. Ведь это событие оказало влияние и на другие страны. Одной из них стала Германия, которая находилась в сложном положении из-за репараций и во многом зависела от иностранных инвестиций. А за ней последовали известные мировые лидеры Великобритании, Франция и Италия. В каждой из которых начался упадок различных отраслей промышленности. Но что так сильно сбило США в тот период времени.

Если начать рассматривать Великую Депрессию с её истоков, то нужно обратиться к причинам, после которых мог последовать экономический кризис. Учёные придерживаются множество различных точек зрения на источники этого события. Но я отношусь к сторонниками того мнения, что вся проблема лежит в биржевых махинациях и маржевых займах. Суть данного вида займа очень проста любой человек мог приобрести акции компании внося всего лишь 10% от их стоимости. Но хитрость и зло этого займа заключалось в том, что брокер мог в любой момент потребовать весь долг. При чём нужно это было сделать за 24 часа. Что именно и произошло 24 октября 1929 года. Нью-Йоркские брокеры одновременно начали требовать возврата долга по тем самым акция. За этим последовала нехватка средств в банках, что привело и сами банки к полному разорению и краху. Когда общество США было полностью разорено последовала череда последствий: банкротство, закрытие предприятий,

безработица. Теперь вся американцы думали о том куда пропало их прочное благополучие и куда двигаться дальше. Но можно ли было избежать глобального биржевого краха?



Экономические показатели США в период Велико Депрессии

Рассмотрим сторону жизни до Великой депрессии. Большие потоки переселенцев в крупные города Америки. Которые являлись новыми рабочими руками и позволяли открываться новым фирмам. Это явление одновременно привлекало жилищное строительство. Развитие машиностроения повлияло на добычу нефти, производства металлов и стекла. Статистика показывала, что машина была у каждого четвертого американца. То есть можно сказать что чудо техники было почти в каждой семье. Для людей открывались новые стороны, и то что казалось раньше недостижимой роскошью, могло стать их прекрасной реальностью. И это манило большинство граждан. Далее каждый дом захватила линия электричества, которая незамедлительно заставляла покупать людей холодильники и другие изобретения местного рынка. Развлечения вот что ещё необходимо для полного счастья любой семьи. Поэтому эта сфера тоже стала набирать обороты, а в частности и сам Голливуд. Для страны началось времена постоянно растущего потребления и даже если у тебя не хватает средств это можно решить с помощью быстрого кредита.

Рынок сбыта развивался, люди были счастливы, ведь все так просто и красочно в эпоху процветания. Да именно так характеризуется время до биржевого краха. Да и американская статистика говорит о низком уровне безработице и высочайшем уровне ВВП, устойчивой политике и лидирующих местах в мировой политике.

Но, а если взглянуть на ситуацию под другим углом. В 1920 году вступил в силу всем известный Сухой закон, который не прошёл бесследно. Он положил начало развитию контрабанды спиртного. Подпольное производство и сбыт алкогольной продукции. После чего в некоторых районах Америки стали развиваться разбой и грабежи. Начало двадцатых так же "славиться" расовой дискриминацией, которая усложнила жизнь части граждан и умаляла и права.

Но это лишь то что предшествовало экономическому прорыву и могло лишь косвенно повлиять на конец 1929 года. Так все-таки был ли другой путь развития событий на тот период времени. Ответом будет однозначное нет. Слишком много причин оказалось в одном месте и в одно время. Золотой стандарт разрушен и блокировал создание новых денег, многомиллионные кредиты и потребительские долги, кризис перепроизводство, банкротство банков и последующее уничтожение гражданских сбережений. Поэтому можно точно сказать, что экономического бума 20 века было не избежать. И его место в истории монументально как для экономики, так и для развития стран мира.

Список литературы:

1. История мировой экономики. Хозяйственные реформы 1920-1990 гг./Под ред. проф. А.Н. Марковой. – М., 1995. Глава 1.Пункт 1.3 Новый курс Ф.Рузвельта Системная история международных отношений. /Под ред. проф. А.Д. Богатурова. - М., 2000. [Ресурс локального доступа]
2. Системная история международных отношений. /Под ред. проф. А.Д. Богатурова. - М., 2000. [Ресурс локального доступа]

Лун Цзэхуа

Студент магистратуры

Российский университет транспорта (МИИТ)

АНАЛИЗ БЕЗОПАСНОГО И ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НОВОЙ ЭНЕРГИИ

Аннотация: Новая энергетика – это разновидность зеленой, экологически чистой, эффективной и чистой возобновляемой энергии, которая в современном обществе нашла широкое применение в различных сферах. Эта статья в основном представляет и анализирует энергосистему. Литература и примеры иллюстрируют, как использовать новую технологию производства солнечной энергии для решения текущих проблем.

Ключевые слова: новая энергетика, солнечная энергия, энергетика.

ANALYSIS OF THE SAFE AND EFFICIENT USE OF NEW ENERGY ELECTRICITY

Abstract: New energy is a kind of green, environmentally friendly, efficient and clean renewable energy, which has found wide application in modern society in various fields. This article mainly introduces and analyzes the power system. The literature and examples illustrate how to use new solar energy technology to solve current problems.

Keywords: new energy, solar energy, energy.

1 Анализ использования новой технологии производства солнечной энергии

1.1 Комплексное использование солнечной энергии

В энергосистеме солнечная энергия является очень важным источником энергии, потому что она может хорошо решить противоречие между традиционным производством электроэнергии и электростанциями с накоплением энергии, а также может эффективно улучшить использование сети. Однако из-за нехватки времени и отсутствия опыта текущих исследований и применения новых технологий. Следовательно, необходимо увеличить инвестиции для реализации строительства новых энергосберегающих и экологически чистых источников энергии, во-вторых, необходимо активно внедрять передовые технологии и преимущества, которые дает использование оборудования для повышения комплексного уровня всей энергетической системы; в-третьих, за счет постоянной оптимизации источников энергии Для достижения цели экономии ресурсов и защиты окружающей среды солнечная энергия является наиболее важным способом производства электроэнергии в процессе использования новой энергии. Кроме того, эти новые технологии, такие как энергия ветра и энергия приливов, все еще в определенной степени незрелы, что затрудняет их выполнение должной роли, и другие факторы будут оказывать большее влияние на энергосистему, что также является одним из факторов. основных противоречий в настоящее время.

1.2 Комплексное управление солнечной энергией

Поскольку использование новой энергии является огромным, сложным, долгосрочным и систематическим проектом, необходимо разумно и эффективно управлять и применять солнечную энергию в энергосистеме. Во-первых, необходимо усилить повышение технического уровня развития и использования ресурсов солнечной энергии; во-вторых, необходимо улучшить всестороннее качество и профессиональные навыки соответствующего персонала для реализации применения новой генерации энергии. технология. В частности: во-первых, необходимо активизировать усилия по внедрению передовой зарубежной науки и техники, а также передовых научных и технологических талантов и оборудования в оборудование, приборы и т. д., и в то же время активно изучать и осваивать

достижения и опыт. Из других стран в этой области солнечная энергия является своего рода чистой энергией, которая имеет преимущества экологически чистой, возобновляемой и высокой степени использования и может за короткое время преобразовывать тепловую энергию в химическую энергию. Однако из-за собственных недостатков, таких как низкая плотность энергии и нестабильность. Таким образом, мы должны в полной мере использовать и развивать солнечную энергию и рационально использовать новые технологии для достижения эффективного распределения ресурсов для лучшего снабжения энергосистемы, кроме того, мы можем повысить эффективность преобразования и снизить затраты за счет технологических преобразований. Этот показатель еще больше повысился, что способствовало устойчивому развитию экономики и общества моей страны и постоянному повышению уровня жизни людей.

1.3 Комплексная оценка рисков солнечной энергетики

Генерация солнечной энергии характеризуется широким распространением, низкой стоимостью, отсутствием географических ограничений и не зависит от погодных условий. Фотоэлектрические модули используются во многих регионах нашей страны. В настоящее время система, состоящая из солнечных панелей и накопителей энергии, чаще используется для выработки или хранения энергии; можно также сказать, что, пока установлена система слежения за солнцем, мониторинг, регулировка и контроль в реальном времени мощность на грузки может быть достигнута.[1]

Его основными особенностями являются: (1) Когда нет необходимости изменять напряжение сети, электрическая энергия может быть преобразована в другие формы энергии за относительно короткий период времени, чтобы обеспечить эффективное использование энергии. (2) Новая электрическая энергия – это новый вид возобновляемого, экологически чистого и чистого ресурса. Он имеет следующие характеристики: 1. Система выработки электроэнергии проста 2. Сеть передачи является гибкой 3. Устройство накопления энергии и энергопотребление меняются в зависимости от времени года и т. д., что делает работу электросети более стабильной и надежной.

С быстрым развитием экономики моей страны требования людей к качеству жизни становятся все выше и выше, поэтому новая энергия постепенно применяется в области электроэнергетики.

2 Безопасное и эффективное использование солнечной энергии

2.1 Развитие солнечной энергетики

Солнечная энергия является видом возобновляемой энергии, ее ценность использования очень высока, и она широко используется в нашей стране. С непрерывным улучшением науки и техники и экономического уровня качество жизни людей становится все лучше и лучше. Во многих областях сейчас есть прикладные устройства для солнечных водонагревателей: во-первых, фотоэлектрические системы генерации электроэнергии, во-вторых, режим энергоснабжения комбинированной работы ветряных турбин и аккумуляторов, в-третьих, силовые электронные распределительные устройства и так далее.



Рисунок 1 Применение солнечной энергии (1)



Рисунок 2 Применение солнечной энергии (2)



Рисунок 3 Применение солнечной энергии (3)

2.2 Перспектива развития новой энергетики

Солнечная энергия — это вид солнечной энергии, который имеет высокую ценность использования. С непрерывным прогрессом науки и техники постепенно совершенствуются новые энергетические технологии. В прошлом в традиционной энергосистеме было много проблем, таких как преобразование энергии и хранение электрической энергии с электричеством и водой в качестве среды, но сейчас все больше и больше внимания уделяется производству возобновляемой энергии, и это было широко используемый.



Рисунок 4 Применение солнечной энергии в электричестве

В основном на основе тепловой энергии, гидроэнергетики, энергии ветра, солнечной энергии и производства ядерной энергии и других связанных с ними новых источников энергии по-прежнему приходится небольшая доля. Тепловая энергетика в основном зависит от невозобновляемых ресурсов, таких как уголь и нефть для производства электроэнергии. Однако, с все более серьезным загрязнением окружающей среды и растущим спросом на электроэнергию, невозобновляемые ресурсы, такие как

уголь и нефть, неизбежно будут разрабатываться и истощаться. стала важной проблемой, требующей срочного решения.[2]

В процессе использования новой энергии сначала должно быть выполнено общее планирование энергосистемы, а затем должна быть определена мощность распределительной сети в соответствии со структурой и эксплуатационными характеристиками электросети. , принять эффективные меры для применения, с тем чтобы содействовать устойчивому развитию электроэнергетики.[3]Во-вторых, активизировать исследования новых методов и технологий доступа к энергии. В настоящее время в большинстве городов построена относительно полная распределенная энергосистема с высоким уровнем зрелости и относительно хорошими экономическими преимуществами, в то время как в сельской местности в основном используется режим гибридной системы накопления энергии, в котором преобладают традиционные методы производства электроэнергии. при проектировании необходимо учитывать структуру и эксплуатационные характеристики электросети, а также другие вопросы.

В заключение

Развитие новой электроэнергетики в нашей стране недостаточно зрело, поэтому исследований по ней меньше.Безопасное и эффективное использование новой энергии может не только повысить эффективность производства электроэнергии, но и реализовать вывод о защите окружающей среды.[4] В этой статье основное внимание уделяется возобновляемым источникам энергии, а также проводится проектирование и оптимизация нового оборудования для хранения энергии в энергосистеме на основе анализа существующих методов использования ресурсов, будущих направлений развития и приложений для исследований и разработок новых технологий, а также даны некоторые рекомендации. и применить их.

Список литературы:

1. Чжан Ли Анализ перспектив развития новой энергетики, 2016 г.
2. Ван Чуньлин (2016 г.) Анализ безопасного и эффективного использования электрической энергии новой энергии "Технология ветра", 1-1.//url:https://www.ixueshu.com/document/674fa6ad8a98c6007ecd4d0cacb5351c318947a18e7f9386.html
3. Ван Хунмин (2018 г.) Анализ безопасного и эффективного использования новой электрической энергии Товары и качество, 31.//url:https://www.ixueshu.com/document/68abee163511291eef1b5fcffdfd1c4a318947a18e7f9386.html
4. Ляо Хайтао. (2017). Анализ безопасного и эффективного использования новых источников энергии. Перспективы науки и техники.url://https://www.ixueshu.com/document/07ab6bb454441f20c2ccd6c4f7fd9b92318947a18e7f9386.html

Хань Цзиньчжи

Студент магистратуры

РУТ российский университет транспорт $\text{\textcircled{R}}$ МИИТ

ИСКУССТВЕННЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ И ЭЛЕКТРОТЕХНИКА, И ЕЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ АВТОМАТИЗАЦИИ

Аннотация: С быстрым развитием компьютерных технологий и информационной инженерии исследования людей в области искусственного интеллекта и автоматизации становятся все более и более глубокими. В этой статье в основном представлены программное обеспечение ИИ и его автоматизированные экспериментальные методы, а также перспективы его применения в области искусственного интеллекта, электротехники и автоматического управления. В этой статье в основном представлены некоторые теоретические знания, связанные с искусственным интеллектом и электротехникой, а также с методами и процессами исследований в области автоматизации: метод обработки алгоритмов, метод анализа нейронных сетей, теория нечеткого управления, модель искусственных нейронов и другое связанное содержание.

Ключевые слова: искусственный интеллект, электротехника, инженерное приложение

ARTIFICIAL INTELLIGENCE AND ELECTRICAL ENGINEERING, AND ITS RESEARCH IN THE FIELD OF AUTOMATION

Abstract: With the rapid development of computer technology and information engineering, human research in the field of artificial intelligence and automation is becoming more and more in-depth. This article mainly introduces the AI software and its automated experimental methods, as well as the prospects for its application in the field of artificial intelligence, electrical engineering and automatic control. This article mainly introduces some theoretical knowledge related to artificial intelligence and electrical engineering, and automation research methods and processes: algorithm processing method, neural network analysis method, fuzzy control theory, artificial neuron model and other related content.

Keywords: artificial intelligence, electrical engineering, engineering application.

1 Обзор искусственного интеллекта

1.1 Особенности искусственного интеллекта

С непрерывным развитием социальных высоких технологий искусственный интеллект стал широко использоваться в области автоматизации электротехники и сыграл определенную роль в содействии развитию автоматизации электротехники. [1] Характеристики искусственного интеллекта в основном включают следующие два аспекта:

(1) Интеллектуальный. Он обрабатывает различные данные через компьютер, затем принимает решения на основе информации и, наконец, контролирует всю систему. Она может выполнять многие задачи или не может выполнять рабочий процесс, и в программе нет возможности решить многие проблемы;

(2) Такие характеристики, как высокая степень автоматизации, мощные функции и простота в эксплуатации, играют ключевую роль в практических приложениях, а это означает, что искусственный интеллект должен быть тесно интегрирован с производством, чтобы успешно работать и выполнять ожидаемые целевые требования. Интеллектуальный, эффективный и интегрированный. Ядром

искусственного интеллекта является человеческий мозг, а не оборудование, поэтому он широко используется в промышленном производстве; в то же время, с непрерывным прогрессом и развитием науки и техники, технологии автоматизации еще больше повысили эффективность работы и трудоемкость.

1.2 Общие этапы искусственного интеллекта

Общие шаги искусственного интеллекта, следующие:

1) Определить цель; 2) В соответствии с требованиями задачи выбрать соответствующую функцию и спроектировать систему для удовлетворения различных условий. Сюда входят требования пользователя и другая информация.

3) Процесс вывода различных видов и форм данных, алгоритмов и т. д. после выполнения инструкций (или работы программы логического управления) называется технологией автоматической идентификации. Существуют два основных метода экспертного исследования в области применения поля зрения: один основан на алгоритме обработки изображений, другой основан на теории нейронных сетей, а выборка получена путем обучения и анализа.

1.3 Важная роль искусственного интеллекта в электротехнике

Важная роль технологии искусственного интеллекта в электротехнике в основном отражается в следующих аспектах:

(1) Интеллектуальное управление. Искусственный интеллект представляет собой неструктурированный, полу структурированный и программируемый логический компьютер, который имеет высокую степень автоматизации, может осуществлять автоматическую работу и может анализировать данные. Например, через программу можно рассчитать требуемые временные и температурные параметры, а также настроить рабочее состояние оборудования в соответствии с реальной ситуацией для достижения заданных требований или нормативных значений для оптимизации и улучшения электротехники и т. д. [2].

(2) Интеллектуальная электротехника может помочь предприятиям снизить производственные затраты.

Технология искусственного интеллекта может интегрировать различную электронную информацию, а благодаря интегрированному управлению она обладает высокой адаптивностью и гибкостью. Это также может эффективно снизить трудозатраты в практических приложениях. В то же время соответствующие схемы автоматизации, процессы и режимы работы также могут быть сформулированы в соответствии с различными типами продуктов; кроме того, благодаря высокой способности обработки данных и высокой скорости обработки компьютеров они широко используются в области промышленности. Значение: во-первых, поскольку интеллектуальное оборудование может осуществлять мониторинг производственного процесса в режиме реального времени,

(3) Технология искусственного интеллекта может помочь предприятиям оптимизировать и модернизировать продукты, тем самым способствуя повышению эффективности производства предприятия. Интеллектуальная и автоматическая система завершает работу, собирая, обрабатывая и анализируя информационные данные и выполняя соответствующие инструкции в соответствующей программе.

(4) Технология искусственного интеллекта может повысить коэффициент использования ресурсов и уровень контроля качества продукции в процессе проектирования электротехники (контроллер ПЛК, нечеткий алгоритм и т. д.; ПИД) является одним из методов реализации системы автоматического управления на основе компьютерного программирования, это может освободить проектировщика оптимизации сложной структуры от утомительных вычислений и повысить эффективность и точность.

2 Применение искусственного интеллекта в автоматизации распределительных сетей

2.1 Основные проблемы автоматизации распределительных сетей

Исследования автоматизации системы искусственного интеллекта в основном сосредоточены на управлении работой энергосистемы, интеллектуальном распределении электроэнергии и распределенной сети, но для диспетчерского управления энергосистемой из-за отсутствия глубокого анализа и применения.

Во-первых, функция диспетчерского центра несовершенна. В настоящее время в большинстве регионов Китая есть собственные независимые подстанции. Однако все эти устройства очень универсальны и дороги, во-вторых, на некоторых предприятиях возникают такие проблемы, как неразумная внутренняя конфигурация и несвоевременное техническое обслуживание системы. Ван Цзюнь. есть еще некоторые проблемы, такие как: сбор данных, передача, обработка и так далее. Эти проблемы не могут быть решены из-за отсутствия единых стандартов и технических условий и отсутствия соответствующих талантов. В то же время не сформирована целостная сетевая архитектура, кроме того, при возникновении неисправности в процессе планирования электроснабжения об этом не сообщается в вышестоящий отдел или в электросетевую компанию для проведения технического обслуживания или ремонта, или другие предприятия отвечает за исправление системы автоматизации распределительной сети. Большие проблемы, наконец, из-за отсутствия сбора, анализа и интеграции соответствующих данных, рабочее состояние электросети нестабильно. Эти проблемы отразятся на энергетических предприятиях, находящихся в невыгодном положении в условиях рыночной конкуренции.

2.2 Основная схема автоматизации распределительной сети

(1) Основная схема автоматизации распределительной сети

① Сторона главного трансформатора оснащена автоматическим повторным включением. При отказе главного трансформатора или капитальном ремонте защитное устройство немедленно отключает подачу питания, в то же время оно также может контролировать резервную мощность, нагрузку и другое оборудование через срабатывание автоматического выключателя. Эта стратегия может поддерживать стабильность энергосистемы в нормальных условиях эксплуатации.

② Вспомогательная шина оснащена трехфазной трехпроводной системой. Этот метод определяет соответствующий режим питания, уровень напряжения и соответствующее количество в соответствии с параметрами линии и характеристиками нагрузки, а также может обеспечить надежность и стабильность.

(2) Проектирование системы автоматизации распределения. В структуре энергосистемы сторона главного трансформатора и часть вспомогательного трансформатора реализуются балансом реактивной мощности трехфазного моста. Однако из-за различных типов нагрузки уровни напряжения также сильно различаются. В этом случае для защиты можно использовать асимметричные трансформаторы тока короткого замыкания. Когда нагрузка деформируется или деформируется, необходимо использовать устройство автоматического повторного включения, чтобы обеспечить

безопасную и надежную работу энергосистемы; если конструкция однофазной коммутационной системы ШИМ или полностью управляемой системы SVC относительно проста и удобна в эксплуатации., также можно использовать полностью управляемую систему SVC. В этой статье в основном анализируется сторона низкого напряжения главного трансформатора в автоматизации распределения, и в качестве объекта исследования используется трехфазная нагрузка для разработки интеллектуальной системы управления координацией реактивной мощности, которая отвечает фактическим потребностям за счет сочетания содержания искусственного интеллекта и курсы электротехники и сопутствующие знания.; При конкретном выборе учитывайте, что система представляет собой нелинейное, крупногабаритное и сильно мешающее оборудование (например, трансформаторы и т. д.), существующее в режиме основной проводки.

2.3 Автоматическая работа распределительной сети

Автоматическая работа распределительной сети может осуществлять управление энергосистемой в режиме реального времени, а с помощью информации о данных можно вовремя обнаружить неисправность и принять эффективные меры для ее устранения. Во всей электротехнике для выполнения работы требуется взаимодействие большого количества датчиков, электронных логических схем и другого оборудования, и устройств. Все они неотделимы от компьютерных технологий и соответствующего программного обеспечения, чтобы помочь в завершении, поэтому, чтобы лучше гарантировать, что уровень искусственного интеллекта может быть улучшен, его необходимо применять в реальной жизни для достижения ожидаемых целевых требований оптимизирован и настроен для обеспечения более безопасной и стабильной работы интеллектуальной сети. Автоматическая работа распределительной сети в основном контролирует сеть электропитания через компьютерную систему, чтобы реализовать автоматическое обнаружение и мониторинг всей электротехники. В практических приложениях технология искусственного интеллекта также может эффективно повысить эффективность диспетчеризации сети. Например, после того, как на подстанции в определенном районе будет установлена интеллектуальная система управления ПЛК, ее функции могут быть применены к трансформаторам, линиям электропередачи и другому оборудованию; в то же время система может также контролировать внутреннее напряжение трансформатора и изменение мощности каждой нагрузки в режиме реального времени, а также информация о состоянии переключателя нагрузки и т. д. Кроме того, использование сети электропитания для контроля и оценки надежности работы распределительной сети является тенденцией развития автоматического управления в будущем. Поэтому с непрерывным развитием общества все больше внимания уделяется интеллектуальной технике электротехники и ее автоматизации.[3]

В заключение

Применение интеллектуальных технологий становится все более и более широким с развитием современных социальных наук и технологий. Поскольку они могут улучшить рабочую среду работников и в определенной степени снизить интенсивность труда работников, они стали очень популярными после того, как они запущены.[4] В этой статье сделаны некоторые выводы на основе анализа исследований искусственного интеллекта и электротехники и их автоматизации. Такие технологии, как интеллектуальное и гибкое производство, быстро развиваются, что заставит двигаться вперед всю производственную цепочку.

Технология искусственного интеллекта постепенно стала главным героем сегодняшней эпохи, и ее можно изучать в сложных и изменчивых, высоко интегрированных и высоко интегрированных аспектах. С постоянным улучшением научно-технического уровня и возможностей компьютерных приложений, а также быстрым развитием компьютерных технологий люди выдвинули более высокие требования к системам искусственного интеллекта.

Список литературы:

1. Цуй Чэнвэй (2018) Искусственный интеллект, электротехника и ее исследования в области автоматизации, Китайское машиностроение. //url:https://www.ixueshu.com/document/a1a89c49bc6bff805a6974bb74aec825318947a18e7f9386.html
2. Ван Сяомин, (2015) Исследования по применению интеллектуального управления в электротехнике, China Electric Power Press. //url:https://www.docin.com/p-2299268624.html
3. Ду Вейдун, Хэ Лэй (2017) Исследования в области интеллектуальных технологий электротехники и автоматизации. Ориентация на разработку строительных материалов. //url:https://www.ixueshu.com/document/e9d0c5b740fa830647448e5b229630ba318947a18e7f9386.html
4. Инг Дин (2018 г.) Исследования по применению интеллектуальных технологий в электротехнике и автоматизации // Большая наука и технологии, с186. //url:https://www.ixueshu.com/document/1662074a158b7fced91e06cc1633c06a318947a18e7f9386.html

Анищенко Валентина Сергеевна

Студент магистратуры

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации орловский филиал

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Аннотация: В статье проанализированы основные проблемы правового положения индивидуального предпринимателя как участника предпринимательской деятельности. Автор исследует двойственность положения индивидуального предпринимателя и характеризует условия для приобретения данного правового статуса, анализирует законные ограничения.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, индивидуальный предприниматель, юридическое лицо, правоспособность

FEATURES OF THE LEGAL STATUS OF INDIVIDUAL ENTREPRENEURS

Abstract: The article analyzes the main problems of the legal status of an individual entrepreneur as a participant in entrepreneurial activity. The author explores the duality of the position of an individual entrepreneur and characterizes the conditions for acquiring this legal status, analyzes legal restrictions.

Keywords: entrepreneurial activity, individual entrepreneur, legal entity, legal capacity

Статья 34 Конституции Российской Федерации устанавливает, что каждый имеет право свободно использовать свои способности и имущество для предпринимательской и иной экономической деятельности [1]. Исходя из этого, Основной закон страны гарантирует право всем дееспособным гражданам заниматься предпринимательской деятельностью на основе гражданского законодательства. Право граждан заниматься предпринимательской и любой иной деятельностью, не запрещенной законом, обосновано статьей 18 Гражданского кодекса Российской Федерации и является одной из составляющих правоспособности [2]. Эта форма предпринимательства существует практически во всех зарубежных странах. По этой теме А.П. Белов приводит следующие данные: в Германии это Kaufmann, правовой статус которого определяется нормами Коммерческого кодекса Германии, во Франции – Enterprise Individuelle, в США индивидуальный предприниматель – это индивидуальная собственность (ее природа близка к российскому аналогу – крестьянскому (фермерскому) хозяйству) – Индивидуальное предпринимательство. Законодательство США не устанавливает никаких формальных требований к индивидуальному предпринимателю. В Великобритании также существует такая форма предпринимательства – Индивидуальный предприниматель (индивидуальный предприниматель) [6, с. 27]. С момента государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя (пункт 1 статьи 23 Гражданского кодекса Российской Федерации) гражданин имеет право заниматься предпринимательской деятельностью без образования юридического лица. Норма гражданского законодательства применяется к предпринимательской деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица. Эти нормы регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями, за исключением случаев, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов или существа правоотношений (пункт 3 статьи 23 Гражданского кодекса Российской Федерации) [2].

Несмотря на кажущуюся определенность, вопрос о правовом статусе индивидуальных предпринимателей остается открытым и вызывает ряд вопросов. Как следует из законодательства и периодически затрагивалось в науке, статус индивидуального предпринимателя имеет двойственный характер, поскольку индивидуальный предприниматель по сути является физическим лицом, но в то же время он обладает правами юридического лица. С одной стороны, предприниматель – это обычный гражданин, обладающий всеми гражданскими правами, гарантированными ему Конституцией

Российской Федерации, а также различными законами и нормативными актами. С другой стороны, предприниматель может действовать в качестве субъекта предпринимательской деятельности, то есть применять практически весь набор прав, которые предусмотрены нормативными правовыми актами для субъектов предпринимательской деятельности, в первую очередь юридических лиц, поскольку приоритет всегда отдается им. Более того, постоянный характер относится к сочетанию гражданских и деловых прав, почти до смешения. Но, бывает, что в некоторых ситуациях разделение прав и обязанностей более четкое, например, при уплате налогов как простым гражданином, так и предпринимателем. Таким образом, правовой статус индивидуального предпринимателя оправдан принадлежностью к физическим лицам, которые также обладают частью прав юридического лица. Поэтому вопрос о том, является ли индивидуальный предприниматель юридическим лицом, некорректен, исходя из того факта, что в законодательстве описана четкая формулировка статуса индивидуального предпринимателя, которая не может быть истолкована двояко.

Несомненно, следует уточнить, что двойственно понимать, конкретно принадлежность ИП к категории юридических лиц не является возможным, хотя двойственность правового положения гражданина, который имеет статус индивидуального предпринимателя, к спорному вопросу не относится. Отграничение индивидуальных предпринимателей от юридических лиц максимально полно и конкретно прослеживается в законодательной базе, практически исключая смешение этих двух организационно-правовых норм.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с учетом поправок, внесенных 30.12.2008 № 6-ФКЗ, № 7-ФКЗ; 05.02.2014 № 2-ФКЗ; 21.07.2014 № 17-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 22.10.2014, с изм. и доп., вступ. в силу с 02.03.2015) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301. 3. Федеральный закон от 27.07.2004 № 79-ФЗ (в ред. от 31.12.2014) «О государственной гражданской службе в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2004. № 31. Ст. 3215.
3. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (в ред. от 31.12.2014, с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2015) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3032.
4. Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (в ред. от 31.12.2014) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» // Собрание законодательства РФ. 2001. № 33 (ч. 1). Ст. 3431. 6. Белов А. П. Международное предпринимательское право: практическое пособие. М., 2001.
5. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (в ред. от 31.12.2014, с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2015) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3032.

Сурова Виолетта Вячеславовна

Студент магистратуры
ФГБОУ ВПО «Курганский государственный университет»

Алексеева Елена Александровна

Научный руководитель
ФГБОУ ВПО «Курганский государственный университет»

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ, ВОЗНИКАЮЩИМ ИЗ АЛИМЕНТНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

Аннотация: Рассматриваются алиментные обязательства и особенности производства по делам, возникающих из данных обязательств.

Ключевые слова: алименты, алиментные обязательства, судебный приказ, взыскание алиментов на содержание

FEATURES OF PROCEEDINGS IN CASES ARISING FROM ALIMENTARY OBLIGATIONS

Abstract: Maintenance obligations and features of proceedings in cases arising from these obligations are considered.

Keywords: alimony, alimony obligations, court order, collection of alimony for maintenance

Алиментные обязательства регламентируются положениями глав 13 - 16 Семейного кодекса Российской Федерации [1. ст.16] (далее – СК РФ), Федеральным законом от 2 октября 2007 г. N 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [2], Постановлением Правительства РФ от 02.11.2021 N 1908 «О перечне видов заработной платы и иного дохода, из которых производится удержание алиментов на несовершеннолетних детей, и признании утратившими силу некоторых актов и отдельных положений некоторых актов Правительства Российской Федерации»[3] и некоторыми другими нормативными правовыми актами. Разъяснения по применению некоторых положений СК РФ даны в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 26 декабря 2017 г. N 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов»[4] и в Обзоре судебной практики по делам, связанным со взысканием алиментов на несовершеннолетних детей, а также на нетрудоспособных совершеннолетних детей (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 13 мая 2015 г.)[5].

Однако неясности у судов остаются, и в частности об алиментной обязанности родственников, когда отец, мать не могут выплачивать алименты; об определении задолженности по алиментам; о толковании оценочных категорий (например, продолжительность брака), о правовой судьбе задолженности по алиментам при банкротстве должника - алиментнообязанного лица (отца, матери, супруга, бывшего супруга и т.д.). Относительно алиментных отношений создает неясности также и принятый Федеральный закон от 28 ноября 2018 г. N 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»[6].

Прежде чем перейти к особенностям производства по делам данной категории, дадим определение понятия «алиментные обязательства».

Там, алиментные обязательства есть отношения по содержанию алиментнообязанным лицом алиментополномоченного лица в порядке и на условиях, предусмотренных семейным законодательством РФ или нотариально удостоверенным соглашением сторон (родственников, свойственников и т.д.). В науке семейного права представлено множество определений данного понятия. Ученые близки в том, что эти обязательства есть часть имущественных отношений в семье.

Надо полагать, что алиментное содержание есть вид заботы родственников, свойственников друг о друге.

Семейное законодательство РФ определяет три группы алиментных обязательств:

- алиментные обязательства родителей и детей (гл. 13 СК РФ);
- алиментные обязательства супругов (бывших супругов) (гл. 14 СК РФ);
- алиментные обязательства других членов семьи (гл. 15 СК РФ).

Семейное и гражданско-процессуальное законодательства устанавливают два порядка взыскания и уплаты алиментов:

- 1) по соглашению сторон (гл. 16 СК РФ) - добровольный или внесудебный;
- 2) по судебному решению и судебному приказу (гл. 11, 12 - 16 ГПК РФ) - принудительный (исковой, приказной).

Судебное разбирательство по делам о взыскании алиментов имеет особенности, обусловленные характером спорного алиментного правоотношения.

В частности, одной из реальных гарантий быстрее рассмотрения дела является установление в законе определенного срока, в течение которого оно должно быть рассмотрено.

Для данной категории дел законом установлены сокращенные сроки рассмотрения. По общему правилу гражданские дела о взыскании алиментов должны рассматриваться не позднее одного месяца. Дела же об освобождении от уплаты алиментов и об изменении их размера рассматриваются в течение общих сроков, установленных (часть 2 статьи 154 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации (далее - ГПК РФ)) [7. ст. 4532].

Анализ ст. 23 ГПК РФ позволяет заключить, что дела о выдаче судебного приказа о взыскании алиментов и дела по искам о взыскании алиментов, об изменении размера алиментов, освобождении от уплаты алиментов, о взыскании неустойки и по другим алиментным спорам подсудны мировому судье.

В п. п. 1 и 2 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 26 декабря 2017 г. N 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» разъяснено: «При разрешении вопроса о родовой подсудности дел по спорам, связанным со взысканием алиментов, следует руководствоваться общими правилами, установленными статьями 23 и 24 ГПК РФ.

В силу пунктов 1 и 4 части 1 статьи 23 ГПК РФ дела о взыскании алиментов, а также иные дела по спорам, связанным со взысканием алиментов (например, об изменении размера алиментов, об освобождении от уплаты алиментов, о взыскании неустойки в связи с несвоевременной уплатой алиментов), рассматриваются мировым судьей в качестве суда первой инстанции».

Нередко требования о взыскании алиментов заявляются одновременно с другими требованиями, например с требованием об установлении отцовства (материнства), о лишении родительских прав, об ограничении родительских прав и др. Кроме того, предъявляются иски об изменении, расторжении или признании соглашения об уплате алиментов недействительным, которые подсудны районным судам.

Пленум Верховного Суда РФ от 26 декабря 2017 г. N 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» в п. п. 1 и 2 Постановления разъясняет следующее: «В случае если одновременно с требованием, связанным со взысканием алиментов, подсудным мировому судье, заявлено требование, подсудное районному суду (например, об установлении отцовства либо материнства, о лишении родительских прав или об ограничении родительских прав), то такие дела в соответствии с частью 3 статьи 23 ГПК РФ подлежат рассмотрению районным судом. Районный суд рассматривает также в качестве суда первой инстанции дела по искам об изменении, о расторжении или признании недействительным соглашения об уплате алиментов.

Исходя из смысла части 3 статьи 29 ГПК РФ правило об альтернативной подсудности исков о взыскании алиментов и об установлении отцовства (возможность предъявления исков по месту

жительства ответчика или по месту жительства истца) распространяется как на случаи, когда названные выше требования заявлены одновременно, так и на случаи, когда заявлено самостоятельное требование о взыскании алиментов любым лицом, относящимся к кругу лиц, имеющих в силу закона право на алименты, либо оно предъявлено в интересах такого лица (например, иск о взыскании алиментов на несовершеннолетнего ребенка предъявлен его родителем) (статьи 80 - 99 СК РФ).

Исходя из аналогии закона (часть 4 статьи 1 ГПК РФ) правило об альтернативной подсудности применяется также к иску о взыскании алиментов и об установлении материнства.

Иски лиц, с которых взыскиваются алименты на несовершеннолетних детей или других членов семьи (например, об изменении установленного судом размера алиментов или об освобождении от уплаты алиментов, об освобождении от уплаты задолженности по алиментам), в соответствии со статьей 28 ГПК РФ подсудны суду по месту жительства ответчика (взыскателя).

Изложенное позволяет заключить, что районному суду дела о взыскании алиментов подсудны в том случае, когда наряду с требованием о взыскании алиментов заявляются требования о лишении родительских прав, об установлении отцовства, об ограничении родительских прав, об оспаривании отцовства, об определении места жительства ребенка и др., а также дела по искам об изменении, расторжении или признании недействительным соглашения об уплате алиментов, удостоверенного нотариально.

Для дел, связанных с алиментными обязательствами, предусмотрена альтернативная подсудность.

Так, в силу ч. ч. 3 и 4 ст. 29 ГПК РФ допускается подсудность по выбору истца по искам о взыскании алиментов и об установлении отцовства, по искам о расторжении брака, если с этим требованием заявляется требование о взыскании алиментов. В данных случаях истец вправе предъявить иск как по месту жительства ответчика (ст. 28 ГПК РФ), так и по месту своего жительства (ст. 29 ГПК РФ). Учитывать следует и разъяснения, содержащиеся в п. п. 2, 3, 4 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 26 декабря 2017 г. N 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов».

Список литературы:

1. Комиссарова, Е. Г. Проблемы фактического воспитания ребенка: методологический взгляд // Lex Russica. 2020. N 3. С. 18 - 32.
2. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989 г.; вступила в силу для СССР 15 сентября 1990 г.) // Сборник международных договоров СССР. Вып. XLVI. - 1993.
3. Федеральный закон от 02.10.2007 N 229-ФЗ «Об исполнительном производстве» [Текст] / Российская газета. – 2007. – 6 октября.
4. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.), [Текст] // Собрание законодательства РФ. – 2014. – 04 августа. - № 31 – ст. 4398.
5. Семейный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 29 декабря 1995 г. № 223 ФЗ [Текст] / Российская газета. – 1996. – 27 января.
6. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 14 ноября 2002 г. № 138 ФЗ [Текст] / Российская газета. – 2002. – 20 ноября.
7. Федеральный закон от 28.11.2018 N 451-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [Текст] / Российская газета. – 2018. – 4 декабря.
8. Постановление Правительства Российской Федерации от 2 ноября 2021 г. N 1908 «О перечне видов заработной платы и иного дохода, из которых производится удержание алиментов на несовершеннолетних детей, и признании утратившими силу некоторых актов и отдельных

- положений некоторых актов Правительства Российской Федерации» [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
9. Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 26 декабря 2017 г. N 56 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел, связанных со взысканием алиментов» [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
 10. Обзоре судебной практики по делам, связанным со взысканием алиментов на несовершеннолетних детей, а также на нетрудоспособных совершеннолетних детей (утв. Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 13 мая 2015 г.) [Электронный ресурс] // СПС КонсультантПлюс.
 11. Серебрякова, А. А. Методика исследования теории и практики алиментных правоотношений // Методологические проблемы цивилистических исследований: сборник научных статей. Ежегодник. Вып. 3. 2018 / отв. ред. А. В. Габов, В. Г., Голубцов, О. А. Кузнецова. М.: Статут, 2018. С. 340.
 12. Полянский, П. Л. Формирование семейного права как отрасли в России: постановка проблемы // Вестник Московского университета. Серия 11: Право. 2010. N 2. С. 22.
 13. Тарусина, Н. Н. Очерки теории российского семейного права. Ярославль: Яросл. гос. ун-т им. П. Г. Демидова, 1999. С. 54.
 14. Туманов, А. В. Алиментные обязательства супругов и других членов семьи // Образование и право. 2009. N 9. С. 12 - 16.

Томшин Алексей Николаевич

Студент магистратуры

ИГиП, ТюмГУ

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ КОРРУПЦИОННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ЗАКУПОК, ПОСТАВОК, РАБОТ И УСЛУГ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы понятия коррупционных преступлений в сфере публичных закупок. Рассмотрены их особенности и виды. Сформулировано определение понятия данного вида преступлений.

Ключевые слова: коррупционные преступления, коррупционные преступления в сфере публичных закупок; виды коррупционных преступлений в сфере публичных закупок; федеральная контрактная система

THE CONCEPT AND TYPES OF CORRUPTION CRIMES IN PROCUREMENTS, SUPPLY, WORKS AND SERVICES FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS

Abstract: The article deals with the issues of the concept of corruption crimes in the field of public procurement. Their features and types are considered. The definition of the concept of this type of crime is formulated.

Keywords: corruption crimes, corruption crimes in the field of public procurement; types of corruption crimes in the field of public procurement; federal contract system

Актуальность данной темы исследования обусловлена значимостью для функционирования российского государства закупок, поставок, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд. Именно посредством системы госзакупок происходит обеспечение потребностей государства и муниципальных образований. Учитывая огромные обороты финансовых средств в сфере государственных и муниципальных закупок, она подвержена деструктивным преступным посягательствам. При этом, основной процент преступлений в данной сфере составляют посягательства коррупционного характера.

Злоупотребления и коррупция со стороны должностных лиц подрывает авторитет государства, государственных и муниципальных органов власти, оказывая негативное влияние на социально-политическую обстановку в стране, а также наносят огромный вред её экономике. В этой связи уголовно-правовая охрана отношений в данной сфере носит объективно-необходимый характер.

Квалификация преступления представляет собой процесс соотношения понятий и явлений, и в этой связи для изучения и обеспечения противодействия коррупционным преступлениям в сфере государственных закупок как негативному социальному явлению необходимо четко определить их понятие.

Для того, чтобы сформулировать и обосновать определение понятия рассматриваемого вида преступлений, необходимо установить его содержание (то есть совокупность специфических отличительных признаков, позволяющих выделить данное явление как отдельный вид), а также его объем (то есть перечень конкретных общественно опасных деяний его составляющих).

Базовой категорией в данном случае является понятие «коррупционное преступление», которое уже является достаточно изученной в уголовно-правовой науке. Представляется оптимальным мнение ученых считающих, что с формальных позиций, к коррупционным следует относить те общественно опасные деяния, которые определяются таковыми ведомственной статистикой [7, с. 291].

Совокупность признаков, устанавливаемых для признания противоправного деяния как имеющего коррупционную направленность определена в настоящее время в Перечне № 23 совместного документа Генпрокуратуры России № 35/11 и МВД России № 1 от 24 января 2020 г. К таким признакам относятся: наличие надлежащего специального субъекта (т.е. характеризующегося признаками должностного лица, перечень которых определен в примечании к ст. 285 Уголовного кодекса РФ (далее - УК РФ), или иных лиц, указанных в примечании к ст. 201 УК РФ); связь криминального правонарушения со статусом субъекта (его служебным положением), отступлением данным лицом от прямых прав и обязанностей, связанных с интересами его службы и должности; обязательное наличие у лица прямого умысла в отношении совершаемого им деяния; обязательность корыстного мотива (совершаемое этим лицом деяние должно быть связано с получением материальной выгоды для него лично либо для третьих лиц). Все указанные признаки должны наличествовать одновременно.

При этом возможно как исключение отнесения к коррупционным правонарушениям хотя и не соответствующие перечисленным признакам деяние, но относимые к коррупционным международными документами, ратифицированными Россией. К криминальным посягательствам коррупционной направленности в соответствии с подходом Генпрокуратуры и МВД России относятся также противоправные деяния также связанные с подготовкой и обеспечением условий для получения указанным специальным субъектом (должностным лицом, государственным либо муниципальным служащим, а также лицом, исполняющим управленческие функции в коммерческой или иной организации), выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг материального характера, иных имущественных прав либо незаконного представления такой выгоды.

Ключевая отличительная особенность рассматриваемых в данной работе коррупционных преступлений, заключается в сфере их совершения. Эти преступления связаны с особым направлением экономической деятельности государства [11, с. 61] и происходят в рамках федеральной контрактной системы при осуществлении закупок, поставок, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд.

Типовая модель криминального посягательства коррупционной направленности в сфере публичных закупок может быть выражена как сделка между заказчиком с одной стороны и любым физическим или юридическим лицом внеконкурентной борьбы получившим право на поставку продукции или иных ресурсов которые требуются заказчику. Заказчиком в данном случае выступает государственный (муниципальный) орган, учреждение в лице своего представителя — должностного лица, различные служащие участвующие в процедуре закупки [6, с. 121].

Отметим, что термин «коррупционное преступление в сфере закупок» в научных исследованиях по уголовному праву стал использоваться только последние годы [6, с. 36]. При этом в уголовно-правовой литературе уже предпринимаются попытки сформулировать и обосновать определение понятия рассматриваемого вида преступлений. Так В.Ю. Дроздов предлагает под коррупционными общественно опасными деяниями при осуществлении публичных закупок понимать уголовно наказуемые деяния, заключающиеся в криминальном нарушении, установленных федеральным контрактным законодательством правил публичных закупок и закупок отдельными видами юридических лиц [6, с. 122]. На наш взгляд такой подход можно назвать справедливым только в том случае если признать что все совершаемые преступления в данной сфере носят коррупционный характер.

О.В. Синчурин полагает, что «термин «коррупционное преступление в сфере государственных закупок» в наибольшей степени определяет сущность общественно опасного деяния, заключающееся в криминальном нарушении установленных законодательством правил осуществления государственных (муниципальных) закупок и закупок продукции отдельными видами юридических лиц. По мнению указанного автора применение именно такого термина значительно уменьшит число случаев ошибочной квалификации преступлений в сфере закупок. [10, с. 126].

Н.Б. Хлыстова и В.Ю. Дроздов, также анализировавшие данное понятие полностью поддерживают указанную формулировку [12, с. 252].

Криминологами под коррупционной преступностью в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд понимается сложное негативное социально-правовое явление, сформированное совокупностью различных криминальных посягательств, совершаемых с целью личного обогащения или в узкогрупповых интересах представителями заказчиков,

должностными лицами контрольных органов в сфере закупок и представителями иных участников аукционов [13, с. 8].

Чтобы сформулировать и обосновать авторскую дефиницию коррупционных преступлений в сфере государственных закупок полагаем, что прежде всего необходимо исследовать признаки и виды данных общественно-опасных деяний.

Институт государственных (муниципальных) закупок характеризуется особо важным значением для функционирования механизма удовлетворения публичных потребностей, посредством его решаются важнейшие задачи на различных уровнях государства. В настоящее время общественные отношения в этой сфере деятельности регулируются системой специальных нормативно-правовых актов. Основным правового регулирования общественных отношений в контрактной сфере являются: Федеральный закон № 44-ФЗ от 5 апреля 2013 г. «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» и Федеральный закон № 223-ФЗ от 18 июля 2011 г. «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Разновидностью закупочной деятельности является государственный оборонный заказ, осуществляемый в целях обеспечения обороны и безопасности российского государства. Отношения в этой сфере соответственно обладают определенной спецификой, которые регламентируются Федеральным законом от 29 декабря 2012 г. № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе». Следует отметить, что к числу поставок товаров, работ и услуг по государственному оборонному заказу относится не только продукция военно-технического назначения, но её могут составлять и продукты питания, одежда и обувь, и т.п. [9, с. 87-94.] Указанные законы в совокупности с множеством подзаконных актов составляют правовую основу федеральной контрактной системы.

За противоправные деяния в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд, носящие коррупционный характер законодательством устанавливается уголовная ответственность. Уголовно-правовая характеристика преступлений в рассматриваемой сфере достаточна вариативна. В зависимости от характера совершенного деяния они могут быть квалифицированы по ряду статей УК РФ.

Основываясь на рассмотренных выше признаках коррупционных преступлений и особенностях контрактной системы в которой они совершаются, в уголовно-правовой литературе [12, с. 123] предлагается к противоправным деяниям имеющим коррупционную направленность относить следующие составы преступлений: взяточничество (ст. 290 УК РФ); мелкое взяточничество (ст. 291.2 УК РФ); злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ), превышение должностных полномочий (ст. 286 УК РФ); незаконное участие в предпринимательской деятельности (ст. 289 УК РФ); служебный подлог (ст. 292 УК РФ); мошенничество с использованием должностного положения (ч. 3 ст. 159 УК РФ); присвоение и растрата с использованием должностного положения (ч. 3 ст. 160 УК РФ).

Однако преступления при осуществлении публичных закупок совершаются не только должностными лицами. В этой связи в 2017-2018 годах в главы 23 и 30 УК РФ Федеральным законом № 469-ФЗ от 29 декабря 2017 г. были дополнены ст. 201.1 «Злоупотребление полномочиями при выполнении государственного оборонного заказа» и ст. 285.4 «Злоупотребление должностными полномочиями при выполнении государственного оборонного заказа», а в главу 22 УК РФ внесены нормы, обеспечивающие уголовно-правовую охрану правоотношений в сфере публичных закупок: ст. 200.4 «Злоупотребления в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных или муниципальных нужд» и ст. 200.5 «Подкуп работника контрактной службы, контрактного управляющего, члена комиссии по осуществлению закупок». Федеральным законом № 520-ФЗ от 27 декабря 2018 г. в УК РФ внесена ст. 200.6 «Заведомо ложное экспертное заключение в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд».

По мнению многих авторов [6, с. 36] данные преступления относятся к коррупционным, а введение вышеуказанных норм, является обоснованным и своевременным, поскольку криминализация, данных коррупционных деяний будет способствовать предупреждению многочисленных хищений совершаемых в процессе публичных закупок и позволит сделать данную важную экономическую сферу более прозрачной и конкурентной для её участников.

Отметим, что большинство рассмотренных выше признаков отличающих коррупционные преступления от иных относятся к субъективной стороне состава преступлений. При этом ключевым

признаком является специальный субъект в виде должностного лица. Вместе с тем правоприменительная практика уголовно-правового противодействия преступлениям в сфере публичных закупок свидетельствует о наличии острой проблемы надлежащей квалификации криминальных правонарушений, в которых также имеются признаки общественно опасных и уголовно-наказуемых деяний коррупционной направленности, но при этом совершаемых лицами, не относящихся к категории должностных лиц.

Вопрос отнесения к коррупционным преступлениям тех или иных общественно опасных деяний, совершаемых в сфере публичных закупок и в отношении которых установлена уголовная ответственность не смотря на внесение дополнений в УК РФ в настоящее время является дискуссионным.

Следует отметить, что существенное число гражданских (муниципальных) служащих, сотрудников различных бюджетных учреждений и организаций, вовлеченных в хозяйственную деятельность, сотрудников предпринимательских структур, участвующих в деятельности по осуществлению публичных закупок, не относятся к категории должностных лиц. В этой связи при совершении данными лицами криминальных правонарушений в которых присутствуют признаки коррупции, их деяния не могут квалифицироваться по составам преступлений традиционно относящихся к коррупционным, поскольку их обязательный признак — специальный субъект преступления в виде должностного лица. Судебно-следственная практика в таких случаях квалифицировала деяния указанных лиц по нормам ст. 159 УК РФ и ст. 160 УК РФ предусматривающими ответственность за хищения. Вместе с тем, фактически рассматриваемые общественно опасные деяния имеют коррупционную направленность [8, с. 93], совершаются в сфере экономической деятельности, причиняют вред стратегически важным государственным интересам.

С нашей точки зрения все перечисленные выше преступления характеризуются практически всеми признаками в совокупности позволяющими относить их к криминальным посягательствам коррупционной направленности.

Подводя итог рассмотренным выше вопросам, можно сделать следующие основные выводы и предложения:

Коррупционные преступления в сфере публичных закупок характеризуются совокупностью признаков, свойственных всем коррупционным общественно-опасным деяниям, ответственность за которые установлена УК РФ, при этом также обладают рядом особенностей, дающих основание для выделения данных составов преступлений в отдельный вид преступных посягательств.

Вопрос отнесения к коррупционным преступлениям тех или иных общественно опасных деяний, совершаемых в сфере публичных закупок в настоящее время является не до конца решенным и дискуссионным. С нашей точки зрения все новые составы преступлений, закрепленные в ст.ст. 200.4, 200.5, 200.6, 201.1, 285.4 УК РФ характеризуются практически всеми признаками в совокупности позволяющими относить их к криминальным посягательствам коррупционной направленности.

По нашему мнению, можно дать следующее определение понятия рассматриваемого вида преступлений:

Коррупционные преступления при осуществлении закупок, поставок, работ и услуг для государственных и муниципальных нужд – это должностные преступления (предусмотренные ст.ст. 290, 291.2, ч. 3 ст. 159, ч. 3 ст. 160, 285, 285.4, 286, 289, 292 УК РФ), а также предусмотренные ст.ст. 200.4, 200.5, 200.6, 201.1 УК РФ общественно опасные деяния, посягающие на общественные отношения существующие в сфере в федеральной контрактной системы, а также права и интересы её участников, включая государственные интересы в сфере оборонного заказа.

Список литературы:

1. Конституция РФ от 12 декабря 1993 г.: по состоянию на 01.07.2020 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. № 4. Ст. 445.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ: по сост. на 30.12.2021 г. // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
3. Федеральный закон от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд»: по сост. на 30.12.2021 // Собрание законодательства РФ. № 14. Ст. 1652.
4. Федеральный закон от 29.12.2012 г. № 275-ФЗ «О государственном оборонном заказе»: по сост. на 30.12.2021 // Собрание законодательства РФ. 31.12.2012. № 53 (ч. 1). Ст. 7600.
5. Федеральный закон от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц»: по сост. на 30.12.2021 // Собрание законодательства РФ. 2011. № 30. Ст. 4571.
6. Дегтярев И.П. Актуальные вопросы квалификации преступлений, совершаемых в сфере закупок товаров и услуг // Проблемы экономики и юридической практики. 2020. № 5. С. 290-293.
7. Гражданцев И.В. Коррупционное преступление в сфере государственных закупок: понятие, место в системе должностных преступлений и классификация // Вопросы формирования и проблемы реализации национальной технологической инициативы в регионах. Ростов-на-Дону: ЮРИУФ РАНХиГС, 2019. С. 36-40.
8. Исаичева М.М. Особенности правовой охраны сферы государственных закупок: административная и уголовная ответственность // Закон и право. 2021. № 3. С. 92-95.
9. Никонович С.Л., Ломакин С.С. Правовое регулирование организации и выполнения государственного оборонного заказа // Вестник военного права. 2020. № 1. С. 87-94.
10. Синчури О.В. Понятие коррупционных преступлений в сфере закупок и их классификация // Государственная служба и кадры. 2019. № 1. С. 125-129.
11. Ткачук Т.А., Ключникова М.А. Сфера государственных закупок как почва для коррупционных преступлений // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2019. № 4. С. 60-68.
12. Хлыстова Н.Б., Дроздов В.Ю. Коррупционное преступление в сфере государственных закупок: понятие, место в системе должностных преступлений и классификация // Социальная интеграция и развитие этнокультур в евразийском пространстве. 2019. № 1. С. 250-257.
13. Шурпаев Ш.М. Криминологический анализ экономических детерминант коррупционной преступности в сфере закупок для обеспечения государственных и муниципальных нужд // Криминалистика. 2021. № 1. С. 7-12.

Карпов Дмитрий Сергеевич

Студент

Тюменский Государственный университет

ПОНЯТИЕ И СВОЙСТВА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В статье проводится анализ понятия «доказательства в уголовном процессе», исходя из положений Уголовно-процессуального кодекса, а также его свойств.

Ключевые слова: уголовный процесс, доказательства, свойства уголовных доказательств, доказательства в уголовном процессе

CONCEPT AND PROPERTIES OF EVIDENCE IN CRIMINAL PROCEEDINGS

Abstract: The article analyzes the concept of "evidence in criminal proceedings", based on the provisions of the Code of Criminal Procedure, as well as its properties.

Keywords: criminal process, evidence, properties of criminal evidence, evidence in criminal proceedings

Правила доказательств в уголовном процессе регулируются нормами Уголовно-процессуального кодекса. Которые, по своей сущности, затрагивают одну из высших ценностей любого цивилизованного государства - права и свободы человека и гражданина, закрепленные в Конституции Российской Федерации. В частности, статья 49 Конституции гласит о том, что обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность, а статья 50 этого же нормативно-правового акта говорит о том, что все доказательства должны быть получены только с точнейшим соблюдением Федерального закона и нарушение его недопустимо. Также, следует упомянуть о норме Конституции РФ, в которой сказано, что никто не обязан свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников. Часто возникают противоречия насчёт круга близких родственников - их перечень закрытый и конкретно указан.

По смыслу уголовного закона под доказательствами следует понимать любые сведения, на основе которых устанавливаются обстоятельства, подлежащие доказыванию при производстве по уголовному делу, а также имеющие значение для него.

Понятие доказательств влияет на установление прав и обязанностей сторон уголовного судопроизводства, что лежит в основе уголовного процесса. Правильное, законное установление понятия доказательств даёт возможность нормальному функционированию процесса доказывания.

К анализу и выработке понятия доказательств в уголовном процессе обращались многие юристы. К их числу можно отнести таких выдающихся личностей, как Л. Е. Владимиров, В. Д. Арсеньев, В.Д. Спасович. Понятие доказательств изменялось с учетом недостатком, рассмотрим его становление.

В течении определенного, довольно длительного периода времени, доказательствами считались любые факты, которые несут в себе информацию об обстоятельствах, составляющих предмет доказывания. Об этом утверждал Л. Е. Владимиров. Такая точка зрения была опровергнута многими юристами и учеными.

Сейчас, к предмету доказывания принято относить фактические обстоятельства, на которых основывается решение, как по уголовному делу, так и по отдельным вопросам.

Существовали и другие точки зрения, в которых под доказательствами понимали факты объективной реальности, которые устанавливаются при доказывании по уголовному делу. С таким утверждением трудно согласиться, поскольку, сами факты познаются путем доказывания, с помощью доказательств, являющихся сведениями об этих фактах.

На мой взгляд, основным недостатком действующего законодательства является то, что в статье 74 УПК доказательствами признаются «любые сведения», а в других статьях УПК проявляются ограничения на допустимость их использования в уголовном процессе. Также ограничения прослеживаются и в Федеральных законах, например, ФЗ «Об оперативно-розыскной деятельности в Российской Федерации».

Классификация доказательств в уголовном процессе разнообразна и разделена по отдельным признакам и основаниям.

По своему характеру доказательства разделяются на первоначальные, т.е. полученные от первых лиц, непосредственно воспринимающих событие преступления, а также сведения, полученные из вещественных доказательств, либо подлинных источников, и производные, к таким могут относиться, например, сведения свидетеля со слов третьего лица, или же копии источника получения информации (документа). Следует отметить, что производные доказательства возможны только в случаях невозможности получения первоначальных.

По своей сути доказательства делятся на две категории: личные и вещественные. К личным доказательствам относятся показания (доказательства) лица, в которых содержатся сведения об обстоятельствах совершенного правонарушения, такие показания должны сохраниться в памяти лица, т.е. это информация о преступлении, исходящая от первого лица (при котором совершалось преступление), обязательно имеющее значение для дела. К вещественным доказательствам относят объекты материального мира.

Законодатель также подразделяет виды доказательств на: показания подозреваемого и показания обвиняемого. По своему содержанию, это сведения, сообщенные ими в ходе досудебного производства. Судебная практика говорит о том, что любое из этих доказательств имеет равную значимость.

Отличительным признаком доказательств являются сведения, которые могут иметь отношение к предмету доказывания.

Говоря о свойствах доказательств, следует упомянуть о том, что каждое из них должно обладать свойствами допустимости, относимости, единства содержания и формы.

Правила допустимости создают основу для доказательства обстоятельств. Иными словами, допустимость доказательств - это законность получения доказательств, что опять же перекликается со статьями Конституции РФ. К законности получения доказательств относятся законные, истинные источники, получение доказательств специальными органами и должностными лицами, а также законный способ получения таких доказательств (соблюдение требований закона). Нарушение любого пункта требований законодательства к доказыванию влечет за собой утрату доказательства.

Согласно закону, некоторые доказательства могут быть признаны недопустимыми, к таким относятся: показания участников уголовного судопроизводства, дающиеся в ходе досудебного производства по уголовному делу в отсутствие защитника, показания, которые носят неустановленный источник информации (слухи, догадки, предположения), а также доказательства, полученные с нарушением требований закона.

Следует установить значение понятий неустановленных источников информации. И так, догадкой и близким по смыслу, предположением могут служить субъективные соображения, о возможности чего-либо. Слухами принято понимать известия о чем-либо, не представляющие возможности установить истинность, как правило, основываются такие известия на домыслах неустановленного числа лиц.

Как уже упоминалось выше, доказательствами могут служить только те данные, которые полностью соответствуют требованиям закона.

Правила относимости определяют обстоятельства, входящие в предмет доказывания по уголовному делу. Главная особенность данного правила - возможность извлечения из доказательств определенные сведения, на основе которых делается вывод об установлении обстоятельств дела. Круг таких обстоятельств определить не представляется возможным. Иными словами, такие обстоятельства должны иметь значение для установления обстоятельств по конкретному делу. Такие обстоятельства устанавливаются лицами, имеющими полномочия, к таким относятся следователь, а также они могут быть установлены по ходатайству участников процесса. Вопрос об относимости доказательств решают

следователь, прокурор, суд, которые обязаны руководствоваться в своей деятельности требованиями закона. Решение о достаточности собранных доказательств принимается по внутреннему убеждению, главной задачей которого является определение пределов доказывания, к которым относятся рамки (границы) доказательственной деятельности.

Ещё одним из свойств доказательств является единство фактического содержания и процессуальной формы, которое говорит о том, что обстоятельства дела должны иметь источник достоверной информации, а также факты, обязательно полученные законным образом в ходе производства по конкретному делу. Каждый, взятый отдельно, источник доказательств имеет свою систему формирования, которую важно учитывать при оценке доказательств. Статья 88 УПК РФ говорит об обязанности оценки всех доказательств.

Источники доказательств и их содержание должны указываться как в обвинительном заключении, так и в приговоре суда.

При анализе законодательства РФ можно сделать вывод о том, что объектом доказывания являются само противоправное деяние (событие) и объекты, имеющие следы преступления, которые сохранились к моменту оценки. Предметом доказывания являются фактические обстоятельства, на которых основывается решение, как по уголовному делу, так и по отдельным вопросам. УПК РФ устанавливает и регулирует порядок доказывания. А значение доказательств обуславливается установлением обстоятельств, входящих в предмет доказывания.

Важный вопрос о допустимости использования в процессе доказывания результатов оперативно-розыскной деятельности решает законодательство РФ. Таким образом, закон запрещает использование результатов оперативно-розыскной деятельности, если они не отвечают установленным требованиям, предусмотренным к доказательствам. Результаты, оформленные надлежащим образом, могут стать доказательствами по уголовному делу, если в процессуальном порядке будут приобщены к нему, нарушение законности недопустимо.

Подводя итог, следует отметить, положения ст. 74 УПК РФ: «Доказательствами по уголовному делу являются любые сведения, на основе которых суд, прокурор, следователь, дознаватель в порядке, определенном настоящим Кодексом, устанавливает наличие или отсутствие обстоятельств, подлежащих доказыванию при производстве по уголовному делу, а также иных обстоятельств, имеющих значение для уголовного дела». В качестве доказательств допускаются: показания подозреваемого, обвиняемого, потерпевшего, свидетеля, заключение и показания эксперта, специалиста, вещественные доказательства, протоколы следственных и судебных действий, иные документы.

Список литературы:

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2021)
2. Баршев Я.И. Основания уголовного судопроизводства с применением к российскому уголовному судопроизводству : учебник / Я.И. Баршев. – М.: Дело, 2001. – 496 с.
3. Владимиров Л.Е. Учение об уголовных доказательствах. – Санкт-Петербург.: кн. маг. "Законоведение", 1910. – 400 с.
4. Журавлев М.П. Уголовное право России. Части Общая и Особенная : учебник / М.П. Журавлев, А.В. Наумов. – М. : Велби, 2005. – 368 с.
5. Кокорев Л.Д. Уголовный процесс: доказательства и доказывание / Л.Д. Кокорев, Н.П. Кузнецов. – Воронеж, 2013. – 276 с.

Понкратова Марина Игоревна

Студент

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

ПРИРОДА ПРАВА ПОТРЕБИТЕЛЯ НА ЗАЩИТУ

Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности правовой защиты прав потребителя в случае обнаружения в товаре недостатков. Статья написана на основе действующего законодательства, а также собственных размышлений.

Ключевые слова: право потребителя на защиту, недостатки в товаре, технически сложный товар, гарантийный срок, срок годности, срок службы

THE NATURE OF THE CONSUMER RIGHT TO PROTECTION

Abstract: This article discusses the features of the legal protection of consumer rights in the event of a defect in the product. The article is written on the basis of current legislation, as well as my own thoughts.

Keywords: consumer's right to protection, defects in the product, technically complex product, warranty period, shelf life, service life

В России потребительское законодательство состоит из достаточно большой совокупности нормативных актов, центральное место в которых занимает Закон РФ «О защите прав потребителей» (далее - Закон) [2].

Покупая товар, потребитель желает удовлетворить свои потребности. Если вещь содержит недостаток, то использовать её для удовлетворения потребностей затруднительно и/или невозможно, в данном случае закон предоставляет потребителю возможность выбрать способ защиты своего интереса.

Законодатель, предоставляя выбор способа защиты, обуславливает возможности потребителя тремя факторами: характер недостатка, вид товара и срок, в пределах которого обнаружен недостаток.

Закон называет два вида недостатков: существенные и несущественные. Перечень существенных недостатков является открытым, к ним относят: недостатки, которые не могут быть устранены, недостатки, требующие несоразмерных расходов на их устранение или затрат времени, выявляющиеся неоднократно или появляющиеся вновь после устранения.

Несущественным недостатком, соответственно, следует считать недостаток, который не препятствует использованию товара, либо препятствует, но его можно устранить с минимальными затратами.

Вид товара также оказывает влияние на выбор способа защиты. Закон выделяет технически сложные и обычные товары. Технически сложные товары обычно представляют собой механизмы или устройства, состоящие из большой совокупности деталей. Перечень технически-сложных товаров устанавливается Правительством РФ [5]. К ним относятся, например, транспортные средства, электронно-вычислительная техника и часы.

Обычными товарами являются все остальные, которые не были включены в список, например, трикотажные изделия, предметы мебели и т.д.

Рассмотрим основные способы защиты потребителя в случае обнаружения недостатка в товаре.

Исходя из п. 2, ст. 5 Закона, в случае обнаружения недостатков, потребитель вправе предъявить требование изготовителю, продавцу, уполномоченной организации или уполномоченному индивидуальному предпринимателю, импортёру (далее - предприниматели).

Замена некачественного товара на товар этой же марки. Данный способ предполагает возврат продавцу товара с недостатком и получение вместо него нового товара того же изготовителя, при этом новый товар не должен быть бывшим употреблении.

Замена некачественного товара на товар другой марки. Данный способ похож на вышеназванный, различие заключается в том, что вместо некачественного товара предоставляется товар аналогичный по свойствам, но произведённый другим изготовителем.

Отказ от исполнения договора. Достаточно радикальный способ, представляющий собой одностороннюю правопрекращающую сделку. Его

выбирают потребители, которые не хотят больше состоять в отношениях с данным продавцом или другие способы защиты права им не подходят.

Незамедлительное безвозмездное устранение недостатков. Данный способ представляет собой ремонт вещи с целью устранения недостатков и восстановления способности вещи удовлетворять потребности индивида.

Возмещение расходов на устранение недостатков потребителем или третьим лицом. Данный способ предполагает уплату продавцом денежной суммы потребителю, равной понесённым расходов на ремонт вещи.

Соразмерное уменьшение покупной цены. Наименее востребованный способ, поскольку требует установления разницы, на которую уменьшилась цена вещи, что предполагает проведение экспертизы. Данное требование может быть направлено продавцу или уполномоченной организации.

Как видно, законодатель достаточно гибко решает вопрос защиты прав потребителя, предоставляя ему возможность выбрать тот способ, который наиболее полно удовлетворит его интерес в каждом конкретном случае. Стоит учитывать тот факт, что в зависимости от ситуации и обязанного субъекта, выбор потребителя будет ограничен объективными рамками, например, невозможно потребовать устранения неустранимых недостатков или замены на товар другой марки, когда изготовитель их не производит. Стоит также отметить об одном важном положении закона.

Главным ограничителем в выборе способа защиты, а также возможности предъявления требования вообще играет срок обнаружения недостатка в товаре. В потребительской сфере законодатель использует следующие сроки: гарантийный срок, срок годности, срок службы [6, с. 74 - 75], а также срок исковой давности, каждый из которых обладает своей спецификой.

Завершая рассмотрение вопроса, хочется отметить, что потребительская сфера является одной из наиболее значимых в жизни человека и общества. Поэтому государство, принимая нормативные акты, должны соблюдать интересы потребителей и предпринимателей, а также грамотно излагать свои предписания. В связи с чем, необходимо внести изменения в Закон РФ «О защите прав потребителей» с целью уточнения его положений. Понятие гарантийного срока можно сформулировать следующим образом – это период времени, в течение которого у потребителя возникает право требования к продавцу, в случае обнаружения недостатков в переданном товаре. Необходимо более заметно отразить в законе альтернативность рассмотрения потребительских споров: указать, что потребитель вправе обратиться как к продавцу для разрешения спора в частном порядке, так и непосредственно в суд.

Рекомендуется также урегулировать процедуру рассмотрения претензии продавцом и определить её временные рамки (как в ФЗ «О связи»).

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СЗ РФ. 2020. № 15.
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022);
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002. № 138-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 46. ст. 4532 (с изм. и доп.).
4. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001. № 197-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 1. ст. 3 (с изм. и доп.).
5. Закон Российской Федерации «О защите прав потребителей» от 07.02.1992. № 2300-1 // Ведомости СНД и ВС РФ. 1992. № 15. ст. 766 (с изм. и доп.).
6. Федеральный закон «О связи» от 07.07.2003. № 126-ФЗ // СЗ РФ. 2003. № 28. ст. 2895 (с изм. и доп.).
7. Постановление Правительства РФ «Об утверждении перечня технически сложных товаров» от 10.11.2011. № 924 // СПС «Консультант плюс».
8. Гафарова Г.Р. Защита прав потребителей: учебное пособие / под ред. З.М. Фаткудинова. – М.: Юстицинформ. 2020. С. 438.
9. Макаров Ю.Я. Комментарий к Закону Российской Федерации «О защите прав потребителей» (постатейный). – М.: Проспект. 2019. С. 192.
10. Семенихин В.В. Защита прав потребителей. 2-е издание. ГроссМедиа, РОСБУХ. 2020. С. 197.

Понкратова Марина Игоревна

Студент

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

РОЗНИЧНАЯ КУПЛЯ-ПРОДАЖА КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ

Аннотация: В статье рассматривается договор купли-продажи. Отражена правовая природа; цель; рассмотрены стороны договора; виды договора купли-продажи, одним из которых является договор розничной купли-продажи. В статье отражены особенности договора розничной купли-продажи. Статья написана на основе действующего законодательства РФ, а также собственных размышлений.

Ключевые слова: договор купли-продажи, стороны договора, виды договора купли-продажи, розничная купля-продажа

RETAIL PURCHASE AND SALE AS A VARIANT OF THE AGREEMENT OF PURCHASE AND SALE

Abstract: The article deals with the contract of sale. The legal nature is reflected; goal; considered the parties to the contract; types of sale and purchase agreement, one of which is a retail sale agreement. The article reflects the features of the contract of retail sale. The article is written on the basis of the current legislation of the Russian Federation, as well as my own thoughts.

Keywords: contract of sale, parties to the contract, types of contract of sale, retail sale

Согласно действующему гражданскому законодательству (ст. 454), под договором розничной купли-продажи понимается такой договор, когда одна сторона (то есть продавец), обязуется передать другой стороне (покупателю) товар. В свою очередь, покупатель обязан его принять и оплатить определенную сумму.

По юридической природе договор купли-продажи:

1. Консенсуальный, то есть считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения по всем его существенным условиям, а момент вступления договора в силу не связывается с передачей товара покупателю;
2. Возмездный, то есть удовлетворяет интересам обеих сторон;
3. Взаимный. Состоит из двух элементов «продажа» и «купля», то есть наличие двух сторон: продавец, покупатель. Помимо этого, взаимность обуславливает наличие взаимных прав и обязанностей у покупателя и продавца.

Согласно договору купли-продажи, товаром может признаваться признаются любые вещи: как движимые, так и недвижимые, индивидуально определенные либо определяемые родовыми признаками. Однако, должны соблюдаться правила оборотоспособности.

Целью договора купли-продажи является: перенесение права собственности определенной вещи (товара) на покупателя.

По договору купли-продажи сторонами являются продавец и покупатель. Это могут быть юридические граждане, юридические лица и даже государство, то есть – различные участники гражданского оборота. Продавец обязательно должен быть наделен правом распоряжаться товаром или же быть его собственником.

К отдельным видам договора купли-продажи относят следующие договоры: розничной купли-продажи; контрактации; энергоснабжения; продажи предприятия; продажи недвижимости; поставки товаров; поставки товаров для государственных нужд.

Рассмотрим договор розничной купли-продажи.

Итак, договор розничной купли-продажи - это соглашение, по которому продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, обязуется передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью (ст. 492 ГК РФ).

Договор розничной купли-продажи, как и договор купли-продажи, является сделкой: возмездной, взаимной и консенсуальной.

Не зря выделяют договор розничной купли-продажи как подвид договора купли-продажи. Он является социально значимым договором, который имеет ряд отличительных черт, например: публичность (так как может быть заключен с публичной офертой), субъектный состав (если продавец-предприниматель), форма заключения (происходит в основном с момента выдачи чека или иного документа, подтверждающий факт оплаты), предмет договора (определена цель в виде личного потребления).

Что касается взаимного характера сделки - она содержит один нюанс. Продавцом по договору розничной купли-продажи может быть физическое или юридическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу.

Покупатель - любой субъект гражданского права. Чаще всего покупатель - физическое лицо, приобретающее товары для повседневных бытовых целей. Субъектами договора розничной купли-продажи могут быть дети в возрасте от 14 до 18 лет. Они имеют право совершать покупки в пределах суммы их заработка, стипендии и иных доходов (ст. 26 ГК РФ). Дети от 6 до 14 лет могут совершать мелко-бытовые сделки на небольшие суммы. Например, купить в магазине сырок, мороженое, печенье и так далее.

Существенные условия договора розничной купли-продажи: При достижении сторонами соглашения по всем существенным условиям договора, он признается заключенным.

К ним относятся (ст. 455 ГК РФ): наименование и количество товара; цена товара; срок оплаты товара (при покупке в кредит).

Предмет договора розничной купли-продажи - товары. В продаже могут быть как реальные, так и будущие вещи. Вещи должны быть качественными и безопасными для потребителей.

Что касается цены договора розничной купли-продажи - она является вторым существенным условием для заключения договора. Согласно п. 1 ст. 500 ГК, покупатель обязан оплатить товар по цене, объявленной продавцом в момент заключения договора розничной купли-продажи.

Специфической чертой договора розничной-купи продажи является то, что закон предъявляет особые требования к его форме. Форма не зависит от обстоятельств. Договор может заключаться тремя способами: устно; письменно; путем согласованных (конклюдентных) действий.

Примечательно, что договор розничной купли-продажи считается заключенным с момента передачи продавцом товарного чека или любого другого финансового инструмента - это обязательный момент. Что касается договора купли-продажи, то здесь нет такого требования.

К особенностям договора розничной купли-продажи можно отнести и

наличие подвидов: договор найма-продажи, вендинг, продажа товара с условием о его доставки покупателю и так далее.

Срок договора купли-продажи в различных его видах играет разную роль. Так, в договорах поставки и при продаже товаров в кредит с рассрочкой платежа он является существенным условием, а в других - нет.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // СЗ РФ. 2020. № 15.
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 01.07.2021, с изм. от 08.07.2021) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2022);
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002. № 138-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 46. ст. 4532 (с изм. и доп.).
4. Закон Российской Федерации «О защите прав потребителей» от 07.02.1992. № 2300-1 // Ведомости СНД и ВС РФ. 1992. № 15. ст. 766 (с изм. и доп.).
5. Алексеев С. С. Гражданское право: учебник, 4-е изд., перераб. и доп. - Москва: Проспект; Екатеринбург: Институт частного права, 2020. - 440 с.
6. Гришаев С.П. Гражданское право. -М.: Юристъ, 2020. - 262 с.
7. Корецкий А.Д. Договорное право России: основы теории и практика реализации. М., 2018. - 788 с.
8. Ломидзе О.Г. Договор купли-продажи. - М.: РИОР, 2020. - 128 с.

Анищенко Валентина Сергеевна

Студент магистратуры

Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации орловский филиал

**СПЕЦИФИКА ПРАВОВОГО СТАТУСА ИНДИВИДУАЛЬНОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯ**

Аннотация: В статье автор рассматривает особенности правового статуса индивидуального предпринимателя, особенности его юридической ответственности и специфику налогообложения индивидуального предпринимателя.

Ключевые слова: индивидуальный предприниматель, статус предпринимателя, налогообложение индивидуального предпринимателя, ответственность индивидуального предпринимателя

SPECIFICITY OF THE LEGAL STATUS OF AN INDIVIDUAL ENTREPRENEUR

Abstract: In the article, the author considers the features of the legal status of an individual entrepreneur, the features of his legal liability and the specifics of taxation of an individual entrepreneur.

Keywords: individual entrepreneur, status of an entrepreneur, taxation of an individual entrepreneur, responsibility of an individual entrepreneur

Достаток и независимость, высокий социальный статус и высокий уровень ответственности – все это характеризует статус индивидуального предпринимателя. В отличие от юридического лица, индивидуальный предприниматель отвечает по своим обязательствам всем своим имуществом, принадлежащим ему на праве собственности (статья 24 Гражданского кодекса Российской Федерации [2]), к которому относится личное имущество, в том числе доля в общем имуществе супругов. Исключения составляют предметы первой необходимости (статья 446 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации). Ответственность индивидуального предпринимателя двоякая: ответственность физического лица и должностного лица (юридического лица). Оно может возникнуть при следующих обстоятельствах [8]: - в результате его хозяйственной деятельности, регулируемой нормами гражданского права (например, нарушение договорных обязательств); - за административные правонарушения, регулируемые Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (например, продажа товаров без разрешительных документов, неиспользование кассовых аппаратов, незаконная торговля, свободная продажа запрещенных товаров и т.д.); - за совершение преступлений, за которые предусмотрены наказания, предусмотренные Уголовным кодексом Российской Федерации (например, совершение мошеннических действий, обман покупателей и т.д.). Индивидуальный предприниматель не может избежать ответственности (скрыть, передать или продать свой статус), поскольку статус индивидуального предпринимателя не передается от одного физического лица к другому.

Что касается ответственности индивидуальных предпринимателей, то они отвечают по своим обязательствам своим имуществом (статья 24 Гражданского кодекса Российской Федерации). То есть ответственность индивидуальных предпринимателей за долги распространяется на личное имущество предпринимателя. Исключения составляют предметы первой необходимости — единственное жилье и земельный участок, на котором оно расположено, а также предметы домашнего обихода, включая одежду, обувь и продукты (статья 446 Гражданского кодекса Российской Федерации). В случае причинения вреда физическим и юридическим лицам ответственность индивидуального предпринимателя будет выражена в возмещении ущерба. Ответственность за неисполнение индивидуальным предпринимателем своих обязательств (вытекающих из его коммерческой деятельности) наступает в соответствии с правилами об ответственности за предпринимательскую деятельность (п. 3 ст. 401 ст. 426 Гражданского кодекса Российской Федерации). Степень вины

предпринимателя не учитывается, а учитывается только факт причинения им вреда или условия нарушения договора. Ответственность индивидуального предпринимателя - это то, что удерживает многих, желающих с головой окунуться в пучину бизнеса, от необдуманных поступков. Зарегистрировать индивидуального предпринимателя в настоящее время не сложная процедура. Но нужно соблюдать Уголовный кодекс, соблюдать трудовое законодательство, помнить об административных штрафах, разбираться в налогообложении, а незнание законов, как вы знаете, не спасает от ответственности.

Индивидуальные предприниматели, как и другие хозяйствующие субъекты, обязаны платить налоги. Один из вариантов - "упрощенный". Малый бизнес, как правило, предпочитает использовать этот вариант уплаты налогов. Она характеризуется простотой и прозрачностью если проанализировать судебную практику, то можно прийти к выводу, что чаще всего Федеральная налоговая служба начисляет дополнительные налоги индивидуальным предпринимателям, работающим по УСН, без включения в базу доходов от продажи нежилых помещений, автомобилей, а также крупной и дорогостоящей оргтехники. Опытные и давно работающие предприниматели стараются использовать этот вариант уплаты налогов как можно меньше. Он предусматривает перечисление НДС государству (если будут проведены соответствующие операции). Ставка составляет 0%, 10% или 18%. Применение этого метода налогообложения часто не зависит от самого предпринимателя. Если бизнесмен занимается деятельностью, которая предусматривает только использование ОСНО, то он обязан его применять. Налоговый кодекс Российской Федерации не знает такого понятия, как общая система налогообложения. Законодатель понимает это просто как набор определенных налогов. ИФНС всегда внимательно следит за отчетностью индивидуальных предпринимателей. И если она видит, что предприниматель, находящийся на другом виде налогообложения, проводит операции, подпадающие под общую систему, то инспекция, применяет базовую и начисляет НДС. Учитывая важность отрасли для российской экономики, законодатель ввел специализированную систему налогообложения субъектов, работающих в этой сфере. Для расчета базы ЕСН ее расходы вычитаются из дохода, полученного индивидуальным предпринимателем. По своей сути это аналог УСН. Ставка этого налога составляет 6%. В этом случае сумма выплачивается двумя траншами. После окончания первого полугодия индивидуальный предприниматель направляет авансовый платеж в бюджет в течение 25 дней. Вторая налоговая операция совершается предпринимателем в конце года. Эти расходы должны быть подтверждены документами и отражены в книге доходов и расходов. Помимо налогов, непосредственно связанных с бизнесом, индивидуальный предприниматель также платит транспортный и водный налоги, а также налоги на имущество. Наряду с налогами индивидуальный предприниматель также уплачивает страховые взносы в Пенсионный фонд и Фонд социального страхования. Итак, законодательство знает несколько налоговых режимов для индивидуальных предпринимателей. Дается общий анализ, не затрагивая связанных с ними проблем.

Список литературы:

1. Беляева О.А. Предпринимательское право: Учебное пособие. 2-е издание, исправленное и дополненное / под ред. В.Б. Ляндреса. М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2011.
2. Буров В.Ю. Основы предпринимательства: учебное пособие. – Чита: ЧитГУ, 2015. – 441 с. БЕЦ ТАТЬЯНА АЛЕКСАНДРОВНА – магистрант, Московский государственный институт международных отношений МИД Российской Федерации (филиал в г. Одинцово), Россия
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 03.08.1998. – №31. – Ст. 3824
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (в ред. от 22.10.2014, с изм. и доп., вступ. в силу с 02.03.2015) // Собрание законодательства РФ. 1994. № 32. Ст. 3301

-
5. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (в ред. от 31.12.2014, с изм. и доп., вступ. в силу с 31.03.2015) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2002. № 30. Ст. 3032.

Международный научный журнал
Научный Лидер

№54 / февраль 2022

Свидетельство о регистрации СМИ Эл № ФС77-79374 от 16 октября 2020 г.
Выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор)

Учредитель и издатель: ООО Международный издательский дом
«ВОРЛДСАЙПАБЛ»

Почтовый адрес редакции:

625000, г. Тюмень, ул. 50 лет ВЛКСМ 13 к. 1, оф. 7н.

Фактический адрес редакции:

625000, г. Тюмень, ул. 50 лет ВЛКСМ 13 к. 1, оф. 7н.

E-mail: info@scilead.ru; scilead